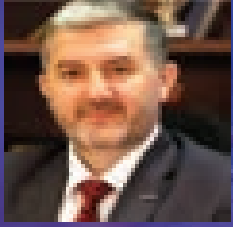


ALİ KOPUZ

"Türkiye olarak pandemi sürecini fırsata çevirmeliyiz."



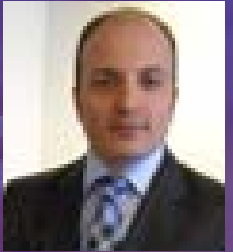
ABDURRAHMAN KAAAN

"Pandemi sürecinde Türkiye güçlenerek çıkacaktır."



SEFA ÜSTÜN

"Yepyeni bir erişim ve hizmet kanalını devreye aldık."



ÖZGÜR KOÇ

"Katılım Sigortacılığında Öncüüz."



İKRAM GÖKTAŞ

"Türkiye'nin yelkenleri güçlü rüzgarlarla dolacaktır."



NAİL OPAK

" Dijital çalışma dinamiklerini derhal hayata geçirerek sürece hızla adapte olduk. "

PANDEMi

SONRASI

TİCARİ HAYAT

Kurban

Allah'a yakınlaşmak,
muhtaçla paylaşmaktır

AFRİKA
ASYA **700₺**



ARAKAN – MORO **900₺**

TÜRKİYE
YEMEN
FİLİSTİN KAMP. **1.300₺**

GAZZE **2.300₺**

Kurbanlarınız
vekâletle alınır,
kestirilir
et olarak
dağıtılır.



CANSUYU
Yardımlaşma ve Dayanışma Derneği



cansuyu.org.tr

Facebook Twitter Instagram cansuyuderneği

NEOVA' dan yeni bir hizmet!
SİGORTA

WWW.
hasarliaracsatis
.com

“hasarlı araçları doğrudan satın alabileceğiniz yeni adresiniz”



GÜVENLİ SATIŞ
ÜCRETSİZ ÜYELİK
ŞEFFAF İHALE SİSTEMİ
EKONOMİK ARAÇ ALIM



Hem Taze
Hem Leziz

Çizgimiz hiç değişmedi...

www.hicretsekerleme.com.tr

ÖZ HİCRET ŞEKERLEME GIDA İTH. İHR. PAZ. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

☎ 0312 397 29 57

✉ bilgi@hicretsekerleme.com.tr

📍 MERKEZ: Macun Mahallesi, Abdulhalik Renda Cad. No: 19 Yenimahalle/ANKARA

Müşteri Danışma Hattı: 0850 304 1980



HACIABDULLAHOĞLU
RESTORASYON



Hacıabdullahoğlu Restorasyon Ltd. Şti.
Balgat Mahallesi 1410 Cadde No: 6/6 Çankaya/ANKARA • Tel&Faks: 0312 284 95 10
www.haciabdullahoglu.com



ESDER (Esnaf ve Sanatkarlar Derneği) ADINA
İMTİYAZ SAHİBİ
MAHMUT ÇELİKUS

GENEL YAYIN YÖNETMENİ
ABDÜLHAMİT YILDIRIM

SORUMLU
YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ
MEHMET ÇETİN

YAYIN KURULU
PROF. DR. ARİF ERSOY
PROF. DR. MAZHAR BAĞLI
PROF. DR. OSMAN ALTUĞ
DOÇ. DR. MUSTAFA
ORÇAN İBRAHİM VELİ
MUSTAFA ÖZEL

YÖNETİM ADRESİ:
İSTANBUL CAD. SOYDAŞLAR SK.
NO: 19/6 KAT: 4 ULUS/ANKARA
TEL: (0312) 310 47 97 FAKS: (0312) 310 47
98 WHATSAPP İHBAR NUMARASI: (0549)
310 4797 www.esder.org.tr
info@esder.org.tr

/ESDER97

/ Esnaf ve sanatkarlar genel merkez

GRAFİK - TASARIM:
ABDULHAMİT YILDIRIM

BASKI: SEĞMEN MATBAACILIK
SAN.TİC.LTD.ŞTİ. TURGUT ÖZAL BULV.
ZÜBEYDE HANIM MAH. NO: 4-B İSKİTLER-
ALTINDAĞ/ANKARA
TEL: (0312) 342 51 80-81
e-mail: segmenajans@gmail.com
BASKI TARİHİ: 19.06.2020

BASKI TARİHİ:
19.06.2020

KEPENK dergisine gelen yazıların yayınlanma hakkı dergiyeye,
yayınlanan yazıların sorumluluğu ise yazarlara aittir.
Yazı ve resimler kaynak gösterilerek iktibas edilebilir.
Dergimiz basın ve meslek ilkelerine uyar.

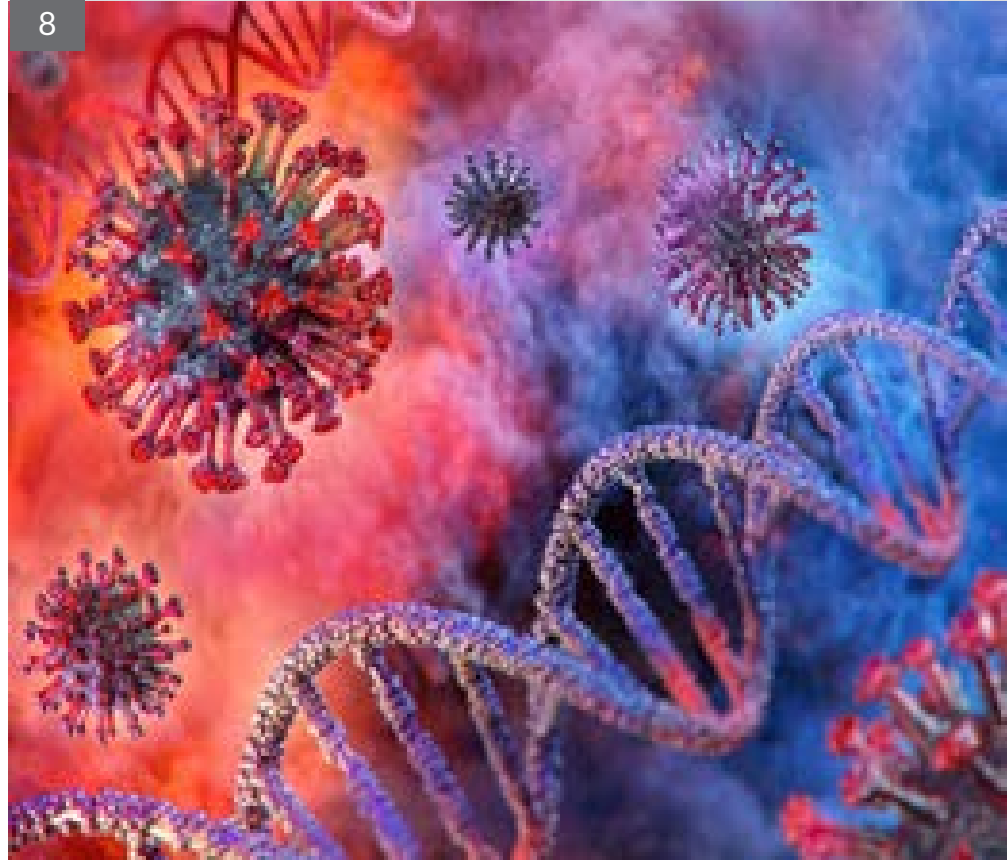
ÜCRETSİZDİR

REKLAM İNDEKSİ

CANSUYU	Ön İç Kapak
ESNAF DEYİMLERİ KİTAP	Arka İç Kapak
KUVEYTTÜRK	Arka Kapak
NEOVA SİGORTA.....	1
HİCRET ŞEKERLEME	2
HACIABDULLAHOĞLU RESTORASYON	3
MAKELSAN	6
BEYPAZARI.....	48

İÇİNDEKİLER

8



BAŞKANDAN7

NEOVA KATILIM SİG.YÖNETİM KURULU ÜYESİ
VE GENEL MÜDÜR ÖZGÜR BÜLENT KOÇ..... 8

DEİK GENEL BAŞKANI
NAIL OPAK;.....11

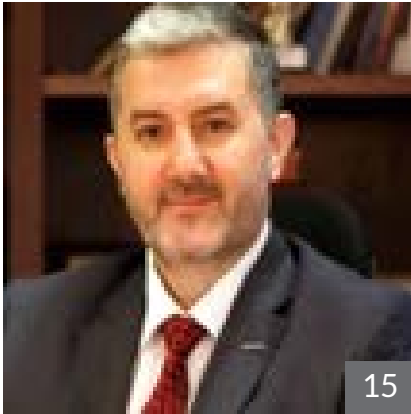
MÜSİAD GENEL BAŞKANI
ABDURRAHMAN KAAN15

EMİN GRUP YÖNETİM KURULU BAŞKANI
A.SEFAÜSTÜN.....18

VAKIF KATILIM GENEL MÜDÜRÜ
İKRAM GÖKTAŞ 21



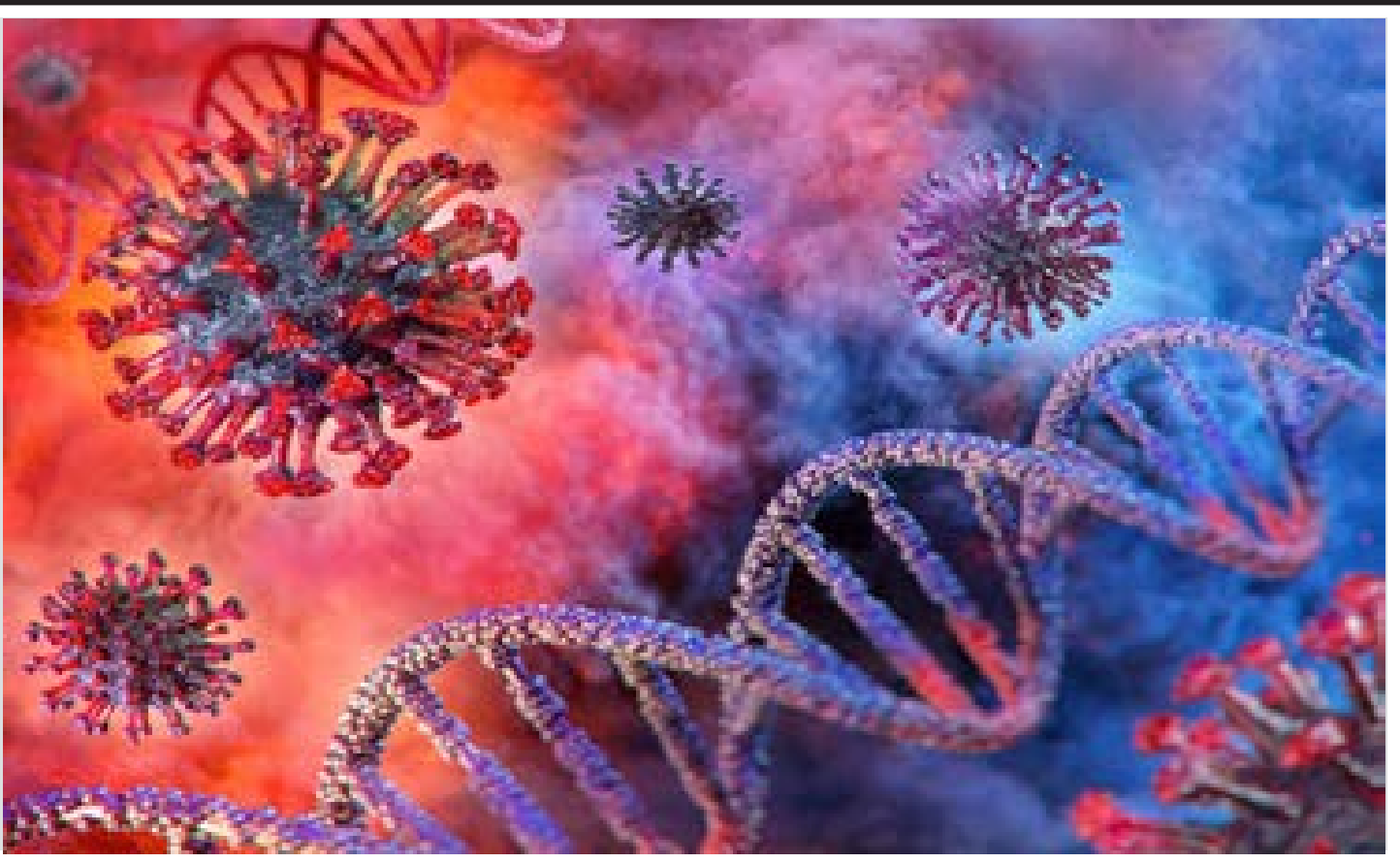
08



15



21



DOĞAL HAYAT POLİKİLİNİĞİ
PROF. DR. AHMET GÖDEKMAN28

DOLUNAY PASTANELERİNİN SAHİBİ
NİHAT YURDUSEVEN..... 31

ANKARA BAROSU SAĞLIK KURULU ÜYESİ
AVUKAT BETÜL GÜLER..... 33

ABDURRAHİM KARAKOÇ'U
ANMA.....35

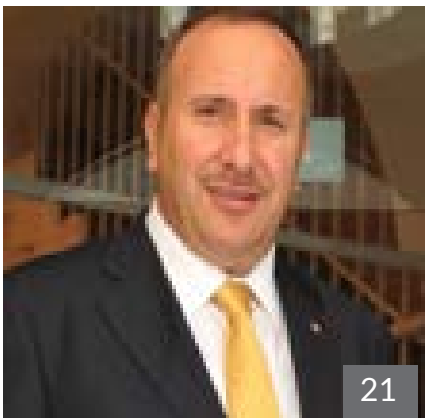
GÜNDEM.....37

PSİKOLOG
DİLEK GÜRGEN YILDIRIM.....39

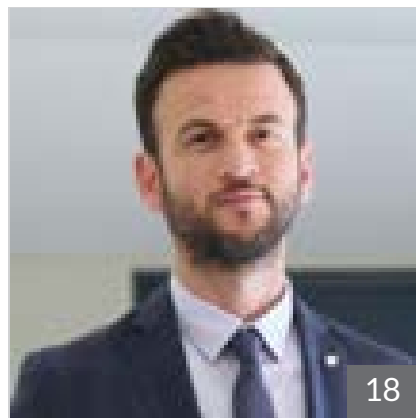
SEĞMEN MATBAASININ SAHİBİ
ALİ KURU.....45



7



21



18



11

HER YERDE HERKES İÇİN KESİNTİSİZ ENERJİ

650VA - 8MVA



Makelsan Ürünleri, Dünyanın her yerinde başta Veri Merkezleri olmak üzere, Telekomdan, Denizciliğe, Ağır Sanayiden, Ticari ve Endüstriyel Binalara kadar Tüm Kritik Uygulamalar için Kesintisiz ve Kaliteli Enerji sağlıyor.

VOLTAJ REGÜLATÖRLERİ



KESİNTİSİZ GÜÇ KAYNAKLARI



DİZEL JENERATÖRLER



MAKELSAN® | **POWER FOR LIFE**
Kesintisiz Güç Kaynakları / Dizel Jeneratörler

GENEL MERKEZ & FABRİKA

Makelsan Makine Kimya Elektrik San. ve Tic. A.Ş.
İstanbul Deri Organize Sanayi Bölgesi Alsancak Sk. No: 8/A, I-5 Özel Parsel, 34956 Tuzla-İstanbul
T: +90 (216) 428 65 80 F: +90 (216) 327 51 64 E: makelsan@makelsan.com.tr
www.makelsan.com.tr

YENİ DÖNEM İHRACATA YONELME VE KURUMSALLAŞMA DÖNEMİDİR.

Kıymetli okurlarımız,

Salgının yayılmasıyla milyonlarca insanın kurala uyarak evlerinde kaldığı ve 500 bine yakın esnafın da ekmek kapılarına kilit vurduğu bu dönemde, esnaflar ve KOBİ'ler gelir kaybına uğrama tehlikesiyle karşı karşıya kaldı. Kamu ve özel bankalar bu zor süreçte ellerini taşın altına koymalıdır. Süreç bittiğinde bankalar yine esnaf ve KOBİ'lerin kapısını çalacak. Bankaların yaşaması için esnafımızın da yaşaması gerekiyor.

Unutulmamalıdır ki ticari, sosyal ve kültürel hayatımızın bel kemiği esnaflarımızdır. Kamu bankaları ve hükümet destek paketleri ile esnafa ve aileye yardımcı olmaya çalıştılar.

Daha önce de belirttiğimiz gibi ESDER olarak üyelerimizden 3 ay aidat tahsilâtı yapmayacağız. Aynı duyarlılığı TESK, federasyonlar ve odaların da göstermesini bekliyoruz. Bu zor günlerde fedakârlık yapmak hepimiz için milli bir meseledir.

Diğer taraftan esnaflarımıza KOBİ'lerimize kurumsallaşma ve ihracata yönelme hususunda bilgi ve tecrübelerimizi paylaşmakta açığız. Taleb eden esnafımızın ürünlerini uluslararası iletişim ağında diğer ülkelerdeki paydaşlarımıza ve parnterlerimize sunuyoruz.

Dijitalleşmek ve ihracata yönelmek

Yeni dönemde dijitalleşmeyi erken bitiren ve uluslararası mecralara doanımlı giren işletmeler karlı çıkacaktır.

Dünya artık küçük bir köy olacak, bu döneme hızla giriyoruz. Kırşehirdeki bir firma katalog çalışmasını bitirip ulurlararası online satış sitelerinde kendine hesap açıp dünyanın öbür ucundaki bir alıcıya ürününü rahatalıkla satacaktır.

Yeni dönemde hava kargo taşımacılığı revaçta olacak. Hali hazırda bazı uçak firmaları yolcu uçaklarını kargo uçaklarına çevirdiler bile.

Şuan Amerika'da yeni yeni kullanılan drone kargo ile ürün teslimi yakında tüm dünyada daha aktif olarak kullanılacaktır.

Yeni dönemde üretim bandında da hızlı değişiklikler olacaktır. Maleseef 28 Şubat sürecinde İmam Hatip Okullarını kapatma bahanesi ile meslek liselerine büyük darbe vurdular.

Yeni dönemde mesleki eğitimin önemini ve eksikliğini daha derinden hissedeceğiz.

Herkesi tüm kalbi duygularıyla selamlıyorum. Yeni sayımızda buluşmak üzere Allaha emanet olun.....

"Dünya artık küçük bir köy olacak, bu döneme hızla giriyoruz. Kırşehirdeki bir firma katalog çalışmasını bitirip ulurlararası online satış sitelerinde kendine hesap açıp dünyanın öbür ucundaki bir alıcıya ürününü rahatalıkla satacaktır."



MAHMUT ÇELİKUS
ESDER GENEL BAŞKANI

KATILIM SİGORTACILIĞINDA ÖNCÜYÜZ.



Neova Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdür: Özgür Bülent Koç

Neova Sigorta ile ilgili kısaca bahsedebilir misiniz?

Neova Sigorta 2009 yılının 12. ayında Hazine Müsteşarlığı'ndan aldığı lisansla üretime başlayarak Türkiye'de sigortaya uzak kişi ve kurumların sigorta ihtiyaçlarını dayanışma esasına göre organize eden bir tekafül şirketi olarak doğmuştur. 11 senelik süre zarfında, sıfırdan kurulmuş bir şirket olarak, elementer şirketler arasında on birinci sıradayız, 2020 sonunda ilk ona girmeyi hedefliyoruz. İki binin üçyüzün üzerinde acentemiz, 13 bölge müdürlüğümüz var. Ayrıca beş katılım bankasının da acenteliği bizde mevcut. 2020 yılı itibarıyla hisselerimizimizin tamamını satın alan olan Kuveyt Türk Katılım Bankası en büyük dağıtım kanalımızdır.

Katılım Sigortacılığı Nedir? Sektördeki payınız ne durumda?

Katılım sigortacılığı, bir başka adıyla da faizsiz sigortacılık; değişik risk gruplarındaki fertlerin birleşerek, içlerinden zarara maruz kalan katılımcıların zararının tazmin edilmesi üzerine yaptıkları bir dayanışmadır. Bu sistemde toplanan katkı primleri dayanışma sandığı olarak adlandırılan prim havuzunda birikir ve üye olan kişilerden (poliçe sahipleri) hasara uğrayanların zararları bu havuzdan tazmin edilir. Katılım sigortacılığının en önemli özelliği sigortalılara yapılan bakiye iadesidir. Katılım sigorta şirketi müşterilerinden aldığı primleri ayrı bir fondaymış gibi faizsiz enstrümanlarda değerlendirmekte sigortalıların hasar ödemelerini düşükten sonra müşteri havuzunda oluşan fazlalığı sigortalılara

belirli oranlarda iade etmektedir. Örneğin; Neova Sigorta olarak geçen yıl 5 Milyon TL dağıtımda bulduk. Neova Sigorta'nın faaliyet gösterdiği branşlardaki en önemli ilkesi bütün operasyon ve anlaşmalarında faizsizlik prensibine gösterdiği titizliktir. Şirketimiz katılım sigortacılığı prensiplerini özenle uygulamaktadır.

Türkiye'de tam katılım sigortacılığı prensipleriyle çalışan iki hayat, iki de hayat dışı şirket mevcuttur. 8 tane de pencere tabir edilen türde çalışan şirket vardır. Aslına bakarsanız katılım sigortacılığı, burada tevazu göstermeyelim, ülkemizde bizimle başladı. Biz faaliyete başladığımızdan bu yana katılım sigortacılığı yapıyoruz. Ama tabii mevzuatın yayınlanması 2017'nin Aralık ayında oldu. Mevzuattan sonra diğer bazı şirketler de katılım sigortacılığı yaptıklarını açıkladılar.

2019 yılı sonu itibariyle katılım sigortacılığının piyasadadan aldığı pay şu anda yüzde 5. Bu payın yarısı (%2,4) ile Neova Sigorta olarak sektör lideriyiz. 30 yılda katılım bankacılığının ulaşabildiği oran yüzde 5-6'larda iken, bizim sektördeki oranımız iyi diyebiliriz. Ayrıca yeni katılım bankalarının gelmesi ve hükümetin de katılım finansını geliştirme konusundaki iradesi, yerli bir reasürans şirketinin kurulması da bu alanda büyümenin gelişeceğini gösteriyor. Türkiye'yle ilgilenen, katılım sigortacılığı yapmak isteyen Ortadoğu kökenli girişimcilerin olması da umut verici.

Yani bu piyasa gelişecek ama ne kadar gelişeceği biraz piyasa dinamikleriyle alakalı. Katılım bankacılığı ne kadar tercih edilirse katılım sigortacılığı da onu takip ediyor. Bu diğer bazı ülkelerde de öyle. Bu alandaki potansiyeli bireysel emeklilikte otomatik katılım tercihlerinde de görüyoruz. Burada katılımcılar yüzde 62 oranında faizsiz tarafı tercih ediyor. Yani potansiyel büyük, fakat bunu üretime dönüştürmek için çok çalışmak lazım. O insanlara ulaşıp uygun fiyatla bu alternatifi önlerine koymalıyız. Daha iyi hizmet vermeliyiz ki müşteri bizi tercih etsin. Ama sonuçta katılım sigortacılığına sektör olarak iyi bir başlangıç yaptık diyebiliriz.

“Katılım bankacılığı ne kadar tercih edilirse katılım sigortacılığı da onu takip ediyor. Bu diğer bazı ülkelerde de öyle. Bu alandaki potansiyeli bireysel emeklilikte otomatik katılım tercihlerinde de görüyoruz. Burada katılımcılar yüzde 62 oranında faizsiz tarafı tercih ediyor. Yani potansiyel büyük, fakat bunu üretime dönüştürmek için çok çalışmak lazım.”



Pandemi sigortacılık sektörünü nasıl etkiledi?

Hazine ve Maliye Bakanlığı Sigortacılık Genel Müdürlüğü, Koronavirüs (COVID 19) salgınına ilişkin sektörde birçok alanda yapılması gerekenleri ve alınması gereken önlemlerini paydaşlara ivedilikle duyurdu. Duyuru içerisinde yer alan konu başlıkları arasında sigorta primlerinin ödenmelerinde kolaylık sağlanması, ekspertiz işlemlerinin uzaktan yapılması, 18 yaş altı ve 65 yaş üstü kişilerin trafik sigortası poliçelerinin yenileme durumları, sağlık sigortasında tazminat talepleri, tahkim komisyonuna yapılan başvurular ve aktüerlik sınavlarının ertelenmesi gibi.

Bazı sigorta şirketleri bu tavsiye kararlarına istinaden poliçe vadelerini ücretsiz uzattı. Biz Neova Sigorta olarak acentelerimize erken komisyon ödemesi yaptık, tamir servislerinden aldığımız iskonto oranlarını kaldırdık ve çalışanlarımızın tamamını evden çalışma sistemine geçirdik. Katılım Emeklilik ile beraber ürettiğimiz tamamlayıcı sağlık sigortası poliçelerimizde teminat içinde olmamasına rağmen COVID 19 hastalarının tedavi masraflarını karşılamış bulunmaktayız.





Bununla birlikte, pandemi sürecinde sigorta şirketlerinin üretim rakamlarında özellikle kasko ve trafik branşlarında düşüşler meydana geldi. Araç sahipleri trafiğe çıkmadıkları için özellikle kasko poliçelerini yenilemediğini gözlemliyoruz. Sigortalılar yenileme indirimlerini kaybetmemeleri ve park halinde duran araçların kaza, çalınma ve doğal afet gibi durumlarda mağdur olmaması için kasko poliçelerini yaptırmalarını tavsiye ediyorum.



11 senelik süre zarfında, sıfırdan kurulmuş bir şirket olarak, elementer şirketler arasında on birinci sıradayız,



Pandemi sonrası nasıl görüyorsunuz? Pandemi sonrası ne tür değişiklikler bekleniyor?

Özellikle pandemi döneminde bireylerin satın alma davranışlarında bir takım değişiklikler meydana geldi. Özellikle büyük şehirlerde market ve mağazalara gitmek yerine e-ticaret sitelerinden alışveriş yapma oranlarında artışları görüyoruz. Müşteriler de poliçelerini acenteye veya bankaya şubesine gitmek yerine online kanallardan alacaktır. Yeri gelmişken 2020 Nisan ayı itibarıyla devreye aldığımız bir hizmet ile Neova sigorta poliçelerimizi Kuveyt Türk Bankası'nın mobil ve web uygulamalarına giriş yaparak satın alabileceğinizi de belirtmek isterim. Pandemi sonrası bazı ürünlere daha çok talebin olacağını düşünüyorum. Bunlar;

*Ofis çalışanlarının büyük oranda evden çalışmaya başlamasıyla siber risklerin ve yaşanan hadiselerin süratle artması neticesinde siber risklerin sigortalanması, Alacağını tahsil edemeyen ticaret erbabı için belirli teminatlarda alacak ve kefalet sigortası ihtiyacı, COVID 19 tedavi masraflarının sağlık sigortalarına dahil edilmesi sonrası özel hastanelerde fark ücreti ödmeden hizmet alma isteğiyle sağlık sigortalarına talebin artacağı kanaatindeyim.



DEİK BAŞKANI SAYIN NAIL OPAK

Sayın Başkanım, Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan'a "Mevcut Şartlarda Çarklar Durdurulmamalı" başlıklı stratejik mektubunuzu Kepenk okurlarına özet olarak paylaşır mısınız?

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) olarak Covid-19 salgını sürecinin başından itibaren birinci önceliğimizin insan sağlığı olduğunu dile getirdik.

Ardından "İşlerimizi askıya almıyoruz" diyerek, Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan'a mevcut şartlarda özellikle hayati sektörlerin durması gerektiği ve çarkların optimal seviyede dönmesi gerektiği fikrimizi sunduk. Ayrıca mektubumuzda, topyekün bir sokağa çıkma yasağının kimseye faydasının olmayacağını da önemle vurguladık.

Şüphesiz ki, devletimizin de birinci önceliğinin insan sağlığı olduğunu bir kez daha gördük. Ve bu kapsamda alınan ya da gidişata göre alınacak tüm tedbirlerin destekçisi olduğumuzu belirttik. Öte yandan insanımızın sağlığını korurken, istihdamımızın ve işletmelerimizin de sağlığını korumamız gerektiğini dile getirdik.

Tüm dünyayı etkisi altına alan koronavirüs pandemisinin, ülkemize vereceği olası zararları en aza indirmek için ülkesini seven ve daima üretmenin değerine inanan iş insanları olarak, ekonomi alanındaki çarkların da optimal seviyede dönmesi gerektiği kanaatinde olduğumuzu açıkça ifade ettik.

Covid-19 mücadele kapsamında DEİK olarak nasıl bir aksiyon aldınız?

Salgının ilk gününden itibaren, "İşlerimizi askıya almıyoruz", "İşletmelerimizin ve çalışanlarımızın sağlığını ve istihdamını koruyoruz" dedik. "İşlerimizi askıya almıyoruz" ifademize vurgu yapmak gerekirse; kimilerinin bütün iş yerlerinin uzun süre komple kapatmayı konuştuğu, kimilerinin her yerde uzun süreli sokağa çıkma yasağını dillendirdiği bir süreçte, uzun soluklu bir mücadele gerektiren bu salgınla, her yerde kontak kapatarak sonuç almak mümkün değildi.



"İşlerimizi askıya almıyoruz", "İşletmelerimizin ve çalışanlarımızın sağlığını ve istihdamını koruyoruz"



Biz de, ülkemiz adına üstlendiğimiz ticari diplomasi'misyonumuzun gereğini yerine getirdik ve dijital çalışma dinamiklerini derhal hayata geçirerek süreçle hızla adapte olduk.



➤ Topyekün bir sokağa çıkma yasağı sadece işletmeleri değil, bizzat hane halkını da etkileyecek bir kaos ortamını doğurabilirdi. Devletimizin destekleriyle iş dünyamız, finans dünyamız ve çalışanlarımızın güç birliğiyle, ne mutlu ki ekonomimizin çarklarını döndürmeyi başardık.

Biz de, ülkemiz adına üstlendiğimiz 'ticari diplomasi' misyonumuzun gereğini yerine getirdik ve dijital çalışma dinamiklerini derhal hayata geçirerek süreçle hızla adapte olduk. İş Konseylerimizin toplantılarını online olarak gerçekleştirirken, pandeminin ekonomi ve ticaret üzerindeki küresel etkisini, pek çok farklı sektör ile ele aldığımız webinarlar gerçekleştirdik.

Ticaret Bakanımız Sayın Ruhsar Pekcan ile tüm iş konseyi başkanlarımızı online toplantılarda bir araya getirerek,

yeni dönemin dış ticaretteki değişenleri tüm boyutlarıyla ele aldık. Türk iş dünyası adına çözüm önerilerimizi, fikirlerimizi ve taleplerimizi ilgili Bakanlıklarımıza periyodik olarak sunduk.

Bu süreçte online şekilde hayata geçirdiğimiz "DEİK Talks" buluşmalarımızda, Hazine ve Maliye Bakanımız Berat Albayrak, Dışişleri Bakanımız Mevlüt Çavuşoğlu ile Sanayi ve Teknoloji Bakanını Mustafa Varank'ı DEİK üyelerimizle bir araya getirdik. Türk iş dünyası adına Bakanlarımıza ekonomi, ticaret, finans ve destekler konusundaki sorularımız sorduk ve kendilerinden gelecek öngörülerini de dahil olmak üzere ufuk açıcı yanıtlar aldık.

DEİK olarak koronavirüs pandemisi ile hayatımıza giren yeni normal dönemin kazananlarının, tedarik ve arz zincirini kopartmadan muhataplarına güven vererek süreci yönetebilenler olacağının bilincindeyiz.

146 İş Konseyimiz ile dünyanın dört bir yanındaki iş insanları ve ekonomi otoriteleri ile yaptığımız webinarlar ve özel online görüşmelerde de gördük ki; bu görüşümüz doğrultusunda, uluslararası ticaret ve küresel ekonomi aktörlerinin çoğuyla aynı görüşü paylaşıyoruz.

Ayrıca bu süreçte, Üyelerimiz, Büyükelçilerimiz, Ticaret Müşavirlerimiz, Karşı Kanat Kuruluşlarımızla, her gün sayısız İş Konseyi toplantılarını video konferans sistemiyle gerçekleştiriyoruz. Bu önemli görüşmelerden çıkan sonuç, sorun ve önerileri, ilgili kurumlara bazen anlık, bazen de belli aralıklarla iletiyoruz. Pandeminin başından itibaren Büyükelçilerimiz, Başkonsoloslarımız ve Ticaret Müşavirlerimizin de katıldığı, 150'den fazla online toplantı ve webinar gerçekleştirdik.

DEİK olarak bu süreçte 350'den fazla online toplantı ve webinar etkinliklerine imza atarak, daha fazla ticaret için var gücümüzle çalıştık. Önümüzdeki dönemde de aynı motivasyon ve azimle faaliyetlerimizi sürdüreceğiz.

Covid-19 mücadele kapsamında DEİK olarak nasıl bir aksiyon aldınız?

Önümüzdeki dönemde de, İş Konseylerimiz ve karşı kanat kuruluşlarımızla birlikte yine online toplantı ve özel webinarlar düzenleyeceğiz. Özellikle bu süreçte kazanılan tecrübelerin, karşılıklı olarak paylaşımını çok değerli buluyoruz.

Özetle, ticari diplomasi faaliyetlerimi, yeni normal düzene tam bir uyum içinde online olarak sürdürmeye devam edeceğiz.

Bu kapsamda DEİK'in omurgasını oluşturan İş Konseylerimizle yeni bir online toplantı serisi başlatıyoruz: 'DEİK Interconnected Business Series' İş Konseylerimizin paydaş kuruluşlarıyla beraber iş ve yatırım fırsatlarının, sektörel iş buluşmalarının gerçekleştirmek üzere başlattığımız toplantı serimizi Haziran ayı içinde; Moldova, Belarus, Danimarka, Mozambik, Etiyopya-Pakistan, Nepal, Vietnam, Bahreyn ve Kanada'yla gerçekleştireceğiz.

İş Konseylerimizin çalışmalarıyla genişleyecek toplantı serimizle işimizi ve gücümüzü dünyaya taşımaya devam edeceğiz.

Bunların yanı sıra, salgın süreci sonrasında da düşünerek hepimiz için önemli olan bir konu da yeni normallere hazırlıklı olmak diye düşünüyoruz.

Hepimiz artık birçok şeyin değişeceğini, eskisi gibi olmayacağını öngörebiliyoruz. Sanırım hepimizin test ettiği konu toplantıları fiziksel olarak bir arada olmadan da gayet verimli bir şekilde yapabildiğimiz.

Hatta bu süreçteki kendi tecrübeme dayanarak daha da verimli olduğunu ifade edebilirim. Eğitim, alışveriş, eğlence... Kısacası hayatımızın hemen hemen her alanında değişimler bizi bekliyor. Bu değişimlere ayak uydurmak, son sürat hızlanan dijital dönüşümü yakalamak iş dünyamızı avantajlı hale getirecektir diye düşünüyoruz. Bundan sonraki normalleşmenin saha takımının etkili oyuncusu olan iş dünyası olarak da, gerekeni yapmak için hazırız.



DEİK'in omurgasını oluşturan İş Konseylerimizle yeni bir online toplantı serisi başlatıyoruz: 'DEİK Interconnected Business Series'

Her kriz fırsatları da beraberinde getirir. Öngörüsünü esas alırsak, Pandemi sonrası Türkiye olarak yeni dönemi nasıl görüyorsunuz??

Türkiye olarak bu süreçte salgının kontrol altına alınmasında gösterdiği başarılı süreçle birlikte ekonomik anlamda da salgının etkilerinin kısa sürede bertaraf edileceğine inanıyoruz. İyi senaryolara göre salgının etkilerinin kısa sürede geçmesi durumunda dünyada ekonomik aktiviteler yavaş da olsa eski haline gelecek olmakla birlikte salgın öncesi döneme göre dünya ekonomisinde önemli değişimler yaşanması bekleniyor.

Uluslararası raporlarda, salgının etkisiyle, tedarik zincirlerinin kısaldığı ve Avrupa ülkelerinin yakın yerlerde üretim yapmayı tercih edeceği belirtilirken bu eğilimin Türkiye'nin yıldızının parlamasına yol açacağı ifade ediliyor. Türkiye'nin toplam ihracatının salgın sonrası dönemde yıllık bazda ciddi oranda artacağı tahmininde bulunuluyor. Bu değerlendirmelerin ötesinde, Türkiye'nin önemli fırsatlara ve potansiyellere sahip olduğunun altı çiziliyor.



Özellikle, dijitalleşme ve e-ticarette dünyanın en iyisi konumuna doğru Türkiye adım adım ilerliyor. Türkiye bu dönemde kendine yetebilmesinin yanında diğer ülkelere de yardım ulaştırmasıyla güzel bir performans sergiledi. Salgının en önemli sonuçları arasında; başta Avrupa ülkeleri olmak üzere tüm dünya genelinde tedarik zincirlerinin tek bir kaynağa bağlı olmasının ve lojistik anlamında uzak coğrafyalardan teminin edilmesinin yanlışlığı ortaya çıktığı için, yeni stratejilerin artık daha kısa mesafelere ve kaynak çeşitlemesine doğru kayacağı öngörülüyor. Dolayısıyla, hep ifade ettiğimiz gibi Türkiye olarak Çin ve Avrupa ekonomilerinin arasında en yetkin alt yapıya sahip konumumuzun stratejik anlamda net bir şekilde ortaya çıktığını gördük. Bu noktada, önümüzdeki dönemde, firmalarımız için hem yurtdışında şirket evlilikleri ve şirket satın almaları hem de ülkemize yabancı yatırımların artışıyla devam etmesini bekliyoruz.

Öte yandan Türkiye olarak, yüksek ve orta-yüksek teknoloji sektörlerine daha fazla yatırım yapmamız ve yurt dışından da bu alanlarda daha fazla yatırım çekmemiz, ülkemizin katma değeri yüksek üretim yapısına geçmesi açısından son derece önem arz ediyor.

Bu noktada, biz de DEİK olarak başta ABD ve Avrupa gibi gelişmiş ülkeler ile yaptığımız ikili görüşmelerimizde ülkemize bu alanlarda daha fazla yatırım yapmaları gerektiğini, Türkiye'nin yatırım açısından son derece büyük potansiyeller barındırdığını her seferinde dile getiriyoruz.

DEİK ile TÜRK KIZILAY'I, Ramazan yardımı ve Arefe çiçekleri için iş birliği protokolü hazırladı bu protokolün içeriğini biraz açar mısınız?

Asırlık çınarımız Türk Kızılay'a bugünlerde de ihtiyacımız olduğunu biliyorduk. DEİK ailesi olarak, Kızılay'ın "Dertler Paylaştıkça Bitecek, Yeter ki İnan Buna" kampanyası için online bir protokol imzalayarak, bizim de çorbadaki tuzumuzun olduğunu göstermek istedik.

Her üyemiz adına hazırlanan yardım paketleri ve "Arefe Çiçeği" yardımları ile ihtiyaç sahiplerinin yanında olduk.

Hali vakti yerinde ecdadımız bayram öncelerinde "Arefe Çiçekleri" diye bir isimle bayram öncesinde ihtiyaç sahibi çocukları tepeden tırnağa giydirirlermiş. Biz de bu anlamlı ve hayırlı geleneğimizi yaşatmanın mutluluğunu yaşıyoruz.

DEİK ailesi olarak, geçmişte de yine Türk Kızılay vasıtasıyla ihtiyaç sahibi vatandaşlarımıza elimizden geldiğince destek olmuştuk. Ne mutlu ki, dayanışma kültürümüzü ve asırlık geleneklerimizi sürdürüyoruz. Bundan sonra da her zaman gücümüz nispetinde, insanımızın yanında olmaya, çocuklarımızın yüzlerini güldürmeye devam edeceğiz.



Özellikle, dijitalleşme ve e-ticarette dünyanın en iyisi konumuna doğru Türkiye adım adım ilerliyor.

"PANDEMİ SÜRECİNDE TÜRKİYE GÜÇLENEREK ÇIKACAKTIR."



MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan

Pandemi sürecinde MÜSİAD'ın aldığı önlemler var mı? Bu süreç MÜSİAD'ı nasıl etkiledi?

MÜSİAD olarak sürecin başlangıcında, Çin'deki şube ve temsilciliklerden alınan bilgiler ışığında, salgın Türkiye'de yaygınlaşmaya başlamadan önce küresel pandemi ihtimaline karşı tedbir ve çözüm arayışlarına girdik.

Salgının ülkemizde de görülmesiyle hızla aksiyon aldık. Bu doğrultuda ilk olarak; Türkiye'deki salgın sürecinin henüz başında, alınan tedbirlerin tabanda uygulanabilirliğini kolaylaştırmak, başta üyelerimiz olmak üzere bu süreçte tabandan gelen talep, şikayet ve önerileri değerlendirerek acil eylem planları oluşturmak, halkımızı süreçler ve tedbirler anlamında bilgilendirmek, iktisadi, ticari ve sektörel hayatın sekteye uğramadan devam etmesi

ve üretim dengemizde oluşacak muhtemel kayıpların önüne geçmek, anlık bilgileri ilgili makamlara iletmek, çözüm setleri oluşturmak, global iktisadi mimaride oluşan değişimleri stratejik eylem planları halinde sektörel ve bölgesel bazda analiz etmek ve bu bağlamda kısa-orta vadeli yol haritaları belirlemek amacıyla MÜSİAD Genel Merkezi bünyesinde COVID19 Kriz Yönetim Merkezi'ni hayata geçirdik. Pandeminin ekonomimiz üzerinde oluşturacağı artçı sarsıntıları bertaraf edebilmek amacıyla Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan'ın liderliğinde uygulamaya koyulan "Ekonomik İstikrar Kalkanı" paketi kapsamında çalışmalarımıza hız

kazandırdık. Başta üyelerimiz olmak üzere, iş dünyasına istihdamı koruma çağrısında bulduk. Böylece istihdamın korunması ve üretim dengesinin sağlanması adına önemli bir adım daha atılmış MÜSİAD olarak salgının dünyadaki ülkelerde de yaygınlaşmasının ardından buralarda eğitim gören öğrencilerimizin, tır şoförlerinin ve yaşamlarını sürdüren vatandaşlarımızın da yardımına koştuk. Kriz Merkezimize gelen talepler doğrultusunda İrlanda, İngiltere, Cezayir ve Fransa'da, Dış İşleri Bakanlığı ve THY ile iş birliği yaparak buradaki vatandaşlarımızın ülkemize getirilmesinde ve yurtlarda karantinaya alınmasında etkin rol oynadık.

Bu çalışmalara ek olarak Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan'ın liderliğinde başlatılan Milli Dayanışma Kampanyası'na da destek verdik. Bu doğrultuda üyelerimizden zekât ve sadaka verilmesi çağrıda bulduk. Yurt içi ve yurt dışındaki tüm teşkilat ağımızla kampanyaya yoğun bir katılım gösterdik. Tüm Türkiye ve şubelerimizin bulunduğu ülkelerde erzak yardım kolileri hazırladık. Bu kolileri yurt içinde Vefa Destek Grupları, yurt dışında ise Kızılay üzerinden ihtiyaç sahiplerine ulaştırmaya devam ediyoruz. Buna ek olarak, üyelerden geçtiğimiz yıllarda hayata geçirilen Karz-ı Hasen Sandığı uygulamasına bağışta bulunma çağrısında bulduk. Ayrıca MÜSİAD Yerel Üst Kurulu öncülüğünde Genç MÜSİAD'ın da destekleriyle başta İstanbul olmak üzere yurt içinde "Evde Kal" kampanyası kapsamında evlerinde ikamet eden ve dışarı çıkmaları yasak olan 65 yaş üstü vatandaşlarımız için erzak yardımı çalışmaları yaptık.

Bu süreçte en büyük emeği veren ve kahramanca mücadele eden sağlık çalışanlarımıza da unutmadık. Maske, koruyucu elbise, dezenfenktan ürünleri ve birçok sağlık ürününü, sağlık kuruluşları ve kamu kuruluşlarına dağıtarak vatandaşlarımızın istifadesine sunduk.

Son olarak Korona krizinin sektörel etkileri başlığında ara raporlar hazırlamaya devam ediyoruz. Bu bağlamda, krizin genel hatlarıyla tarif edilmesi, kriz sürecinde alınan tedbirler ve genel olarak firmalarımızın kriz içindeki pozisyonlarına ilişkin sektörel bazda hazırlanan ilk ara raporumuza yayınladık.



"Genel Durum Kriz Sürecinde Alınan Tedbirler Sektörel Durum ve Normalleşme Adına Alınabilecek Tedbirler" başlığı altında geçtiğimiz günlerde yayınladık.

"Genel Durum Kriz Sürecinde Alınan Tedbirler Sektörel Durum ve Normalleşme Adına Alınabilecek Tedbirler" başlığı altında geçtiğimiz günlerde yayınladık.

Buna ek olarak Uluslararası Hellen Turizm Derneği (IHATO) iş birliğinde, Akdeniz Üniversitesi ve Kastamonu Üniversitesi'nden akademisyenlerin destekleriyle "Covid-19 Salgının İç Turizme Etkisi" konu başlık bir rapor hazırladık ve kamuoyuna sunduk.

Ayrıca Yeni Turizm Kaynakları Geliştirme Komitemiz öncülüğünde turizm sektörünün önde gelen temsilcileriyle bir araya gelerek, turizmin kalkındırılması, salgın sonrası hasarın bertaraf edilmesi ve alınabilecek önlemlere ilişkin detaylı bir rapor hazırlayarak, önerilerimizi ilgili kurum ve kuruluşlarla paylaştık.

Son olarak Koronavirüs salgının etkilerinin giderilmesi ve olası yeni salgın ve afetler karşısında üretim ve ticaret sisteminin sektöre uğramaması, tedarik ve yatırım hatlarının güçlendirilmesi ve sürdürülebilir bir sistemin kurulabilmesi amacıyla "MÜSİAD Üretim ve Yatırım Üsleri" projesini hayata geçirdik. Proje kapsamında karantina alanları, meslek liseleri, yurtlar, çalışan aileleri için sosyal tesisler gibi birçok altyapı çalışmasını barındıran kompleksler kurmayı hedefliyoruz.

Tüm Türkiye genelinde yapılacak Orta Ölçekli Sanayi Bölgeleri için ilgili Bakanlık ve kuruluşlardan izinlerimizi aldık. Bu noktada ilk tesisimizin açılışını Tekirdağ'da gerçekleştirdik. İkinci tesisimiz için İstanbul Hadımköy'de ikinci prototipin inşasında başlandı.



MÜSİAD olarak bir yandan salgını en az hasarla atlattırmaya çalışırken bir yandan da üretimin aksamaması adına devletimizle omuz omuza vererek çalışmalarımızı sürdürmeye devam ediyoruz.

Pandemi sonrasında hangi sektörlerde talep artacaktır, iş adamlarımıza nerelerde yatırım yapmayı öneriyorsunuz? Türkiye bu krizi fırsata çevirebilir mi, hangi sektörler öncülük edebilir?

Covid-19 krizi özellikle millî bir sanayinin önemini bir kez daha göstermiştir. Zira sadece hizmetler sektörüne dayanan ekonomilerin bu süreçte çok daha ağır hasarlar aldığını görüyoruz. Bu bağlamda Türkiye'yi; mevcut imalat potansiyeli, esnek üretim kapasitesi ve büyük piyasalara yakınlığımız sayesinde, çevre ülkelerle kıyaslandığında, büyük bir üretim üssü olmaya aday olarak görüyoruz.



küresel anlamda rekabet gücümüzü artırabilmemiz için, reel sektörümüzün her türlü ölçekte üretime hazır olması gerektiğini ifade ediyoruz.

Bu fırsatın, birçok sektörümüz ve her kapasitedeki üretim gücünü kapsayacak şekilde, oldukça geniş bir çerçevede olanak tanıyacağına inanıyoruz. Bu bağlamda küresel anlamda rekabet gücümüzü artırabilmemiz için, reel sektörümüzün her türlü ölçekte üretime hazır olması gerektiğini ifade ediyoruz. Kriz sonrası dönemde ortaya çıkacağına inandığımız fırsat ortamının, ilk bakışta tıbbi malzeme ve hizmetler, gıda üretimi ve perakende, bilgi ve iletişim teknolojileri ve e-ticaret sektörleri için büyük avantaj sağlama potansiyeli taşıdığını söyleyebiliriz.

Elbette bu sektörler arasında gıda sektörü de ön plana çıkmaktadır. Gıda sektöründe yaşanacak muhtemel bir küresel talep artışında, Türkiye'nin dünya genelindeki tüketim algısındaki olumlu imajını çok iyi değerlendirmemiz gerektiğini düşünüyoruz.

Pandemi sonrası yeni düzen ya da diğer tabiri ile dijital çağa geçiş iddialarını nasıl görüyorsunuz? Pandemi sonrası ne tür değişiklikler bekleniyor?

Elbette bundan sonraki süreçte, sektör ayrımı olmaksızın bütün işletmelerin sanal çalışma ve iletişimi destekleyen araçlara verdikleri önem ve yatırımlar da hızlı bir şekilde artış kaydedecektir. Bu bağlamda işgücünde sürekliliğin sağlanması adına, dijitalleşmeye olan ilgi de elbette artacaktır. Dijitalleşme süreci, iyi değerlendirildiği takdirde birçok avantajı da beraberinde getirecektir.

Bilhassa KOBİ'lerimizin dijitalleşmeye yönelik ilgi ve iştahlarının artması durumunda, üretimde ciddi bir verimlilik artışı sağlanacaktır. Yine bu kapsamda, çok kârlı ve yüksek hacimli bir iş kolu olan ihracat da önemli bir potansiyel barındırmaktadır. Bu nedenle; dinamik nüfusumuz ve iş yapabilme becerilerimiz sayesinde, bu dönüşümün gereklerini doğru okuyarak hareket etmemiz elzemdir.

"Bütün işletmelerin sanal çalışma ve iletişimi destekleyen araçlara verdikleri önem ve yatırımlar da hızlı bir şekilde artış kaydedecektir."



160.000 AİLEMİZ EV VE ARAÇ SAHİBİ OLDU.



Emin Grup Yönetim Kurulu Başkanı A. Sefa Üstün

Emin Grup bünyesinde 1991 yılında geliştirdiğimiz faizsiz Elbirliği Sistemi ile Türkiye’de 128 şube ve 2 bin çalışanıyla bugüne kadar 160 bini aşkın aileyi ev ve araç sahibi yaptı ve yapmaya da devam ediyor. Pandemi döneminde de hizmetlerini kesintisiz sürdüren Eminevim, 30 yıllık bilgi birikimi ve tecrübesiyle bu süreci, müşterilerine hiçbir mağduriyet yaşatmadan yönetti. Yılın ilk 4 ayında salgına rağmen 7 bin 500 civarında bir teslimata imza atan Eminevim, geçtiğimiz yıla göre teslimat sayısını yüzde 41 artırdı. Emin Grup Yönetim Kurulu Başkanı A. Sefa Üstün, Türkiye’de bir ilke imza atarak başlattıkları faizsiz Elbirliği Sistemi’ni Kepenk Dergisi okuyucularına anlattı. Elbirliği Sistemi ile 160 binden

fazla aileyi ev ve araç sahibi yaptıklarını ifade eden Üstün, çalışmalarla ilgili soruları cevapladı:

Eminevim, Türkiye’de faizsiz sistemi uygulayan ilk şirket. Araç ve konut pazarında uyguladığı Faizsiz Elbirliği Sistemi’nin kısa tarihçesinden bahsedebilir misiniz?

Emin Grup bünyesinde 1991 yılında geliştirdiğimiz faizsiz Elbirliği Sistemi ile Türkiye’de 128 şube ve 2 bin çalışanla hizmet vermekteyiz. Ev sahibi olmak isteyenleri Elbirliği Sistemi içine dahil ederek faizsiz, vade farksız imkanlarla ve uzun vade taksitlerle ev sahibi yapıyoruz. Her ölçekte tasarrufu bir araya getiren Elbirliği Sistemi ile kurumsal, şeffaf ve faizsiz bir şekilde müşterilerin gayrimenkul

ve araç edinmesini sağlamak hedeflenmektedir. Eminevim, bugün konut sektörüne yön veren kurumlar arasında yerini almıştır. Kişiler istediği ilden beğendiği evi alabilme imkanı tanıyan Eminevim, Türkiye’de ev sahibi olmak isteyen kişilerin uğrayacağı ilk adres haline gelmiştir.

Temeli dayanışma üzerine olan Elbirliği Sistemi ile insanlar faiz ödemedi ev veya araç sahibi olabiliyorlar. Elbirliği Sistemi’nin öncelikli amacı, tek hayali faizsiz bir şekilde kendi evine sahip olmak isteyen insanları bir araya getirmek ve ortak amaçlarına giden yolu kısaltmaktır. Dilediğiniz bölgeden, faizsiz ve kira öder gibi kredi çekmenize gerek kalmadan, ev sahibi olabiliyorsunuz.



> DUNYA YA ÖRNEK OLDUK

Pandemi sürecinde durağanlaşan ekonomiye rağmen maşallah teslimatlarınız arttı. Emlak sektörü ile ilgili bilgi verebilir misiniz?

Emlak sektörünün salgın nedeniyle geçici bir durgunluk yaşadığını söyleyebilirim. Ancak konut veya araç almaya engel teşkil edecek bir durum yok. Ev sahibi olma ihtiyacını ertelemek istemeyen vatandaşlarımız güvenle Elbirliği Sistemi'ne katılarak evini veya aracını faiz ödemedi alabilir. Eminevim'e gelerek, kendi gelirlerine göre belirledikleri taksitlerle hayallerine kavuşabilir.

Bizler de bu pandemi sürecinde hizmetlerimizi kesintisiz sürdürmeye devam ettik. 30 yıllık bir bilgi birikimi ve tecrübeye dayalı geçmişimizle süreci, müşterilerimize hiçbir mağduriyet yaşatmadan yönettik. Yılın ilk 4 ayında salgına rağmen 7 bin 500 civarında bir teslimata imza attık. Geçtiğimiz yıla kıyasla teslimat sayımız % 41 arttı. Bu başarılar bizleri gururlandırıyor. Tedbirler çerçevesinde kesintisiz hizmete devam edeceğiz.



Son duyumlara göre bu sistemde çalışan yeni firmalar artışta. Bu sektörün devlet tarafından yeterli kontrolleri yapılıyor mu?

Biz Türkiye'de faizsiz Elbirliği Sistemi'ni uygulayan ilk firmayız. 1991 yılında şirketin temellerini attık. 1990'lı yıllardan ziyade özellikle son yıllarda bizim sistemimizi uygulayarak pazara giren birçok firma oldu. Ancak geride kalan 30 yıla yakın sürede pazardaki liderliğimizi açık ara sürdürdük. Sürdürdüğümüz yatırım çalışmalarısıyla bu alanda her zaman öncü ve lider firma olduk. Hatta öyle ki yalnız Türkiye'de değil Malezya gibi dünyanın farklı ülkelerinden de sistemimizi kullanmak isteyenler oldu ve çalışmalara da başladılar.

30 yıla yakın süredir pazardaki liderliğimizi açık ara sürdürüyoruz.



Eminevim'de her şey tamamen hukuki kurallara göre işliyor. Elbirliği Sistemi, içinde herhangi bir şüpheye veya riske yer bırakmayacak şekilde şeffaftır ve sisteme katılanların hakkı yasal prosedürler çerçevesinde korunmaktadır. Bu açıdan sisteme dönük risk söz konusu değildir, aksine yüksek faizlerden kurtaran, ev ve otomobil sahibi yapmayı daha kolay hale getiren kazançlı bir sistemdir. Bugün bunun en büyük teminatı ise Eminevim'i tercih eden, ev ve otomobil sahibi yaptığımız 160 bin kişidir.



Ancak ortaya çıkan, işin ehli olmayan, bu konuda yeterli bir tecrübesi bulunmayan markalar da var. Bu yüzden de sektörü devlet kontrolü altına alma talebimizi de ilgili yetkililere iletmış durumdayız.

Amerika'daki emlak krizinin bir benzeri burada yaşanabilir mi?

Açıkçası pek ihtimal vermiyorum. Çünkü Türkiye'deki durum oldukça farklı. Amerika'daki krizde verilen kredi ile krediyi alanların ekonomik geliri arasında bir büyük bir orantısızlık vardı. Bizim uyguladığımız Elbirliği Sistemi ise konut sektörü için oldukça başarılı bir model. Çünkü sistemimizde mevcudun aksine insanlar kendi bütçelerine göre taksitleri belirliyor ve peşinat ödeyerek veya ödemedi de ev sahibi olabiliyor. Üstelik taksitlerini zoraki durumlarda dondurma gibi bir seçenekleri de bulunuyor. Salgının yaşandığı şu dönemde dahi insanlarımızın ihtiyaçlarını karşılayarak ülkemizin ekonomisine ve konut sektörüne yaklaşık 1,2 Milyar TL katkı sunduk. Bu durum da gösteriyor ki yaşanan kriz durumlarında da sistem başarıyla işleyebiliyor.

Pandemi sonrasını nasıl görüyorsunuz?

Pandeminin ne zaman son bulacağını bilemediğimizden sonrasını tahmin edebilmek de oldukça güç tabii. Ancak süreç tamamlandığında daha hızlı bir toparlanma yaşanacağını öngörüyoruz.

Salgının yaşandığı şu dönemde dahi insanlarımızın ihtiyaçlarını karşılayarak ülkemizin ekonomisine ve konut sektörüne yaklaşık 1,2 Milyar TL katkı sunduk.



Çünkü bu süreçte birçok firma kriz durumunu tecrübe etti ve bazı yenilikleri hayata geçirdi. Bunlar kolay ve hayatımızda kalıcı olan çözümlerdi.Örneğin biz bu süreçte inovatif çalışmalarını hayata geçirmek için yatırımlarımızı artırdık ve salgının çalışmalarımıza etkisini en aza indirebilmek için bazı stratejileri erkenden hayata geçirmeye başladık.

Geleneksel yollarla verilen hizmetlerimizin çok önemli bir kısmını dijitale taşıdık. Bu amaçla Mart ayında önemli bir yatırıma imza attık ve sektörümüzde gerek altyapı gerekse mühendislik çalışması açısından bir ilk olan görüntülü şube hizmetimizi hayata geçirerek 128 şube ve 1.200 çalışmamızın sisteme entegrasyonunu sağladık. Fiziksel teması sıfıra indirerek müşterilerin kayıt dahil her türlü işlemlerini yapabilecekleri yepyeni bir erişim ve hizmet kanalını devreye aldık. Bu sayede de hem müşterilerimizin desteğe ihtiyacı olduğu noktada erişim kolaylığı sağladık

hem de planlarını salgın döneminde ertelemeyen, ev ve araç almak isteyen kişilerin de taleplerini oldukları yerden karşıladık.

Gelen başvurularımızın yüzde 10'luk bir oranını da dijitalle kaydırmayı, talepleri dijital görüntülü şubemize taşımayı başardık diyebilirim. Yeni yatırımlarımızla da dijital dönüşümümüzü hızlandırarak yapay zekanın ön planda olduğu iş modellerini sistemlerimize adapte ediyor ve süreci çok daha verimli hale getirmeye devam ediyoruz.



Salgın döneminde sunduğumuz bu çözümlerin de pandemi sonrasında da önemli katkılar sağlayacağını düşünüyorum.



TÜRKİYE'NİN YELKENLERİNİ ÇOK GÜÇLÜ RÜZGÂRLAR DOLDURACAK.

VAKIF KATILIM
BANKASI AŞ.
GENEL MÜDÜRÜ
İkram Göktaş

“ Türkiye'nin yelkenlerini çok güçlü rüzgârlar dolduracak. Bizim bu rüzgârı çok akıllı ve verimli kullanmamız gerekiyor.



Pandemi ile mücadelede Vakıf Katılım'ın faaliyetlerinden bahsedebilir misiniz?

Pandemi ile mücadele kapsamında hem halk sağlığını korumak hem de ekonomik anlamda destek olmak adına bazı uygulamaları hayata geçirdik. Halk sağlığı adına çalışma modellerimizi sosyal mesafe kurallarına göre yeniden organize ettik. Şube anlamında da tedbirleri en üst düzeye çıkardık. Dezenfektanlar, sosyal mesafeye göre belirlenen sıralar, maskeler, oturma düzenlerinin değiştirilmesi vb. önlemler her şubemizde yaygın hale getirildi. Ayrıca müşterilerimiz için dijital işlemlerimizi daha etkin bir biçimde devreye aldık. Böylelikle salgının yayılma hızının düşürülmesine önemli ölçüde katkı sunduk.

Bunun yanı sıra salgının sebep olabileceği ekonomik sıkıntıların atlatılabilmesi için de harekete geçtik.

Türkiye’de ilk vakanın resmi olarak tespitinden sonra Hükümetimiz bu konuda hızlı bir şekilde aksiyon alırken, kamu finans dünyası olarak bizler de üzerimize düşen görevi yerine getirdik ve getirmeye de devam ediyoruz.

Bu süreçte sağladığımız destek paketlerinden biri olan ‘Bireysel İhtiyaç Desteği Finansmanı’ ile aylık hane halkı geliri 5 bin TL’nin altında olan dar gelirli vatandaşlarımız için ilk 6 ayı ödemesiz, 36 ay vadeli 10 bin TL’ye kadar finansman desteğimizi hayata geçirdik. Bunun yanı sıra salgının ekonomik hayata, üretime ve istihdama ilişkin olası hasarlarını en aza indirme hedefiyle herhangi bir sektör ayrımı gözetmeksizin “İşe Devam Finansman Desteği”ni devreye alarak KOBİ’lerimizin bu zorlu günlerinde yanlarında olduk. Bu destek finansmanımız ile yıllık cirosu 25 milyon TL’nin altında olan firmalara 10 milyon TL’ye kadar,

“ İşe Devam Finansman Desteği”ni devreye alarak KOBİ’lerimizin bu zorlu günlerinde yanlarında olduk.

25-125 milyon TL olanlara 25 milyon TL’ye kadar ve 125 milyon TL üzerinde olanlara ise 125 milyon TL’ye kadar ilk 6 ayı ödemesiz, 36 ay vadeli, yüzde 7.5 kâr oranlı finansman sağladık.

Bu dönemde öncelikli olarak sunduğumuz destek paketlerini şu şekilde özetleyebiliriz;

Bireysel ve kurumsal fon kullanan müşterilerimizin talepleri üzerine, 30 Haziran 2020 tarihine kadarki taksit ödemelerinde esneklik sağlanması,

◆ İşletmelerin kullanmış olduğu mevcut fonların, nakit akışlarına uygun ve sektörel durumlarına göre ödemesiz dönemli olarak yeniden yapılandırılması,

- ◆ Koronavirüs salgınından en çok etkilenen sektörlerimize özgü fon kullandırımların 12 aya kadar ödemesiz dönemli olarak yapılandırılması,
- ◆ Kurumumuzdan personel maaş ödemesi hizmeti alan işletmelerin, istihdam koruma amaçlı fon taleplerini karşılamak amacıyla, “3 aylık maaş gideri” kadar 1 yıl vadeli fon kullandırılması,

Firmaların Vergi ve SGK gibi kamusal ödeme yükümlülüklerini kolaylaştırmak amacıyla; 3 ay ödemesiz, 12 aya kadar taksit imkanı verilmesi.

Haziran ayının başı itibarıyla da ikinci faz destek paketlerimizi devreye aldık. Bu doğrultuda normalleşme sürecine geçiş ve sosyal hayatın canlanması için vatandaşlarımızın finansman ihtiyaçlarını uygun şartlarda sağlayabilmesi amacıyla konut finansmanı, taşıt finansmanı, tatil destek finansmanı ve sosyal hayata destek finansmanı ile birlikte dört yeni finansman paketini hayata geçirdik. Vakıf Katılım olarak, her zaman olduğu gibi bu süreçte de vatandaşlarımızın ihtiyaçlarına destek olmak için onların yanlarında olduğumuzun bir kez daha altını çizmek istiyoruz.

“ Vakıf Katılım olarak, her zaman olduğu gibi bu süreçte de vatandaşlarımızın ihtiyaçlarına destek olmak için onların yanlarında olduğumuzun bir kez daha altını çizmek istiyoruz.

Dijital hizmetlerinizde ne durumdasınız?

Vakıf Katılım, kurulduğu gün stratejisini ‘teknoloji ile büyümek’ olarak açıkladı. Bu noktada da dijitalleşmeyi odak noktasına yerleştirdi. Aradan geçen süre zarfında da bu yönde yatırımlar yaparak yeni projeleri hayata geçirdi. Yaşanan pandemi süreci, Vakıf Katılım olarak bu alanda ne kadar doğru adımlar atmış olduğumuzu ortaya koydu. Örneğin; dijital kanallar özelinde 2020 ilk çeyrek değerlendirmesi yaptığımızda, müşterilerimiz tarafından gerçekleştirilen 630 bin işlemin yüzde 62’sinde dijital kanalların tercih edildiğini görüyoruz.

Koronavirüs salgını öncesinde dijital kanallarımızda bir kullanıcı, aylık ortalama 6.9 işlem yaparken, salgın döneminde ortalama işlem sayısı 7.7’ye çıktı. İşlem içeriğine bakıldığında farklı oranlarla karşılaşıyoruz. Dijital kanallar aracılığı ile yapılan döviz işlemlerinde yüzde 15, kıymetli madden işlemlerinde yüzde 12, ödeme işlemlerinde yüzde 7, para transferlerinde yüzde 3, para yatırma işlemlerinde yüzde 5 artış gözlemlendi. Bu rakamlar bize yaptığımız işte başarılı olduğumuzu gösteriyor. Şimdi ise sıra bundan sonrasını planlamaya geldi. Pandemi sürecinde elde ettiğimiz veriler, müşteri refleksleri ve onların gösterdiği tepkiler ışığında ilerleyeceğiz.

Sahip olduğumuz altyapı ve yetişmiş uzman personelimiz, kısa zamanda uzun mesafe katetmemizi sağlayacak.

“ Vakıf Katılım, kurulduğu gün stratejisini ‘teknoloji ile büyümek’ olarak açıkladı. Bu noktada da dijitalleşmeyi odak noktasına yerleştirdi.





Altın bankacılığıyla ilgili bilgi verebilir misiniz?

Vakıf Katılım olarak, Türkiye'nin Milli Altın Kurumu olma projesiyonunu kuruluş aşamasında stratejik hedef olarak belirledik. Aradan geçen zaman içerisinde bu hedefimize ulaştığımızı görüyoruz. 2019 yılı için Borsa İstanbul Kıymetli Madenler ve Taşlar Piyasasında (KMTP) en fazla altın ve gümüş hacmi gerçekleştiren kurum olduk. 2018 yılında 425 milyon dolarlık altın ihracatı yaparak ülke ekonomisine ciddi destek sağlarken, 2019 yılı içerisinde 63.4 ton fiziksel külçe altın alım satımı gerçekleştirerek KMTP'de en fazla altın işlem hacmine sahip olan kurum unvanını elde ettik. Borsa İstanbul KMTP'deki toplam işlem hacminin yüzde 20.95'ini tek başına gerçekleştirerek, toplamda 58 bin 891 adet işlem yaparak adet bazında da en fazla işleme imza atan üye kurum olma başarısını gösterdik. Ayrıca 2019 yılında Borsa İstanbul KMTP'de 236.7 ton fiziksel gümüş işlemi yaparak; gümüş işlemlerinde de toplam hacmin yüzde 24.10'unu gerçekleştirerek en fazla işlem hacmine sahip üye kurum olduk.

Ar-Ge Merkezinizin çalışmalarından bahsedebilir misiniz?

Vakıf Katılım olarak; Ar-Ge Merkezi unvanına sahip ilk kamu finans kurumu olmamız sayesinde önümüzdeki dönemde özellikle dijital inovasyon çalışmalarımıza ivme kazandırmayı, akademik ve fintech ekosistem ile yeni stratejik iş birlikleri geliştirmeyi planlıyoruz. Ayrıca, dijital kanallarımızdan vereceğimiz ürün ve hizmetlerimizi artırmakla birlikte halihazırda üzerinde çalıştığımız biyometrik doğrulama, mobil cüzdan, yapay zeka ve nesnelerin interneti gibi teknolojileri de; katma değerli servisler halinde müşterilerimize sunmayı hedefliyoruz.

Pandemi sonrası süreci nasıl görüyorsunuz?

Hükümetimizin ekonomik anlamda aldığı aksiyon planlarını göz önünde bulundurduğumuzda pandemi sonrası süreci iyimser okuyor ve ülke olarak bu süreci en az zararla atlatacağımıza inanıyoruz. Bu inancımızın temelini ise Türk toplumunun sahip olduğu dayanım ruhu oluşturuyor. Yakın geçmiş zamanı kısaca özetleyecek olursak, 2018'de global anlamda yaşanan daralmayı en hızlı atlatan ülke olduk. Ülke olarak sahip olduğumuz bilgi birikimi, tecrübemiz, çalışkanlığımız ve dayanışma ruhumuz önümüzdeki süreç için de en büyük güvencemizdir. Bu işin psikolojik ve bizimle ilgili olan boyutu. Diğer bir nokta ise küresel anlamdaki etkisi olacak. Çünkü dünya koronavirüs salgınına kadar üretimde tek merkezli ilerliyordu, üretimin merkezinde bu sorunun yaşanması, yanlış stratejilerin uygulandığını ortaya çıkardı.

Artık bütün yumurtalar tek sepete konmayacak. Bölgesel anlamda çözümler üretilmek zorunda. İşte bu noktada Türkiye; sahip olduğu coğrafi konum, yetişmiş insan gücü, hızlı organize olma yeteneği ile bölgenin hem çekim hem de çözüm merkezi olacak.

Özellikle son 18 yıl içinde ulaşım altyapımızın dünya standartlarının üstüne çıkması da bu noktada ivmemizi artıracak. Pandemi sonrası süreçte Türkiye'nin yelkenlerini çok güçlü rüzgârlar dolduracak. Bizim bu rüzgârı çok akıllı ve verimli kullanmamız gerekiyor.



Türkiye'nin yelkenlerini çok güçlü rüzgârlar dolduracak. Bizim bu rüzgârı çok akıllı ve verimli kullanmamız gerekiyor.

TÜRKİYE OLARAK PANDEMİ SÜRECİNİ FIRSATA ÇEVİRMELİYİZ.



TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve ISTIB Başkanı **ALİ KOPUZ**

Pandemi Süreci Ülke Ekonomisini Nasıl Etkiledi TOBB Olarak Hangi Önlemleri Aldınız?

Pandemi süreci sadece Türkiye'yi değil bütün ülkeleri çok olumsuz bir şekilde etkiledi. Salgın başlar başlamaz birçok Merkez Bankası faizleri düşürüp likiditeyi artırmanın yollarını aradı.

2020 birinci çeyrekte ABD % 4,8, İtalya % 5,4, Fransa %5,3 daralmış durumda. Avrupa Merkez Bankası (ECB) Başkanı, 2020 beklentilerinin %8,7'lik ciddi bir daralma olduğunu belirtiyor.

Bu bizim için iyi bir haber değil. Hatırlarsanız üst üste Cumhuriyet tarihinin ihracat rekorunu kırdığımız bir dönem yaşamıştık. Pandemi sebebiyle kapılar kapanınca ticarete yakaladığımız bu ivmeyi şimdilik kaybetmiş olduk. Bu durumun etkilerini de doğal olarak 2. çeyrekte göreceğiz.

Ancak ülkemizde diğer ülkelere oranla hem sağlıkta hem de ekonomide çok daha iyi tablolar ortaya çıkıyorsa bu, ülke olarak süratle, çok doğru reaksiyonlar gösterdiğimiz içindir. Zira ilk vakanın görüldüğü günden beri hem sağlık açısından hem de ekonomik açıdan işi sıkı tuttuk ve başarılı bir sınav verdik. Sağlıkta devletimizin son yıllarda yaptığı altyapı ve üstyapı çalışmalarının meyvesini aldık. Diğer ülkelerinden pozitif ayrıştık. Bu noktada Cumhurbaşkanımıza da bir teşekkür borçluyuz. İnsanların kuyruklarda perişan olduğu bir dönemden, Avrupa'nın en iyi sağlık sistemlerinden birine dönüşmek kolay bir iş değil... Yine bu dönemde Sağlık Bakanımız Fahrettin Koca'nın işin insanî tarafını başarıyla ele aldığını görüldük.

Aslında sağlıkta yakalanan bu başarı ekonomiyi de etkiledi. Ülke olarak yeni normale geçiş sürecimizi kısalttı. Artık iş yerlerinin açıldığını ve ekonominin çarklarının yeniden dönmeye başladığını görüyoruz.

TOBB Başkanımız Sayın M. Rifat Hisarcıklıoğlu bu sürecin en başından bu yana tüm oda ve borsalar ile karşılıklı iletişim içerisinde oldu. Sorunlarını ve taleplerini topladı.

Bu talepler sonrasında oluşturulan 70 maddelik öneri setini hükümetimize sunduk. Çoğu talebimiz yanıt buldu ve hayata geçirildi. Zaten Hükümetimizin bu süreci başarılı bir şekilde yönetmesinin temelinde, diğer birçok başarısında olduğu gibi, paydaşları ile olan iletişiminin hiç kopmaması yatıyor.

Ayrıca biz de İstanbul Ticaret Borsası olarak, ekonomik önlemlerin en önemli ayaklarından biri olan Nefes Kredisi'ne güçlü bir destek verdik, önemli bir kredi hacmini üyelerimizin istifadesine sunduk.

TOBB Başkanımıza tüm bu süreçte bilhassa özel sektörün sesi olması ve bu paketin yeniden devreye alınması ile ilgili yaptığı katkılardan dolayı teşekkür ediyorum.

Zira bu sayede bir anda hiç beklemedikleri bir durumla karşılaşan esnafımıza ve iş dünyasına önemli bir destekte bulunduk. Ayrıca kısa çalışma ödeneği, vergi ertelemeleri, küçük işletmelere can suyu kredisi, diğer kredi, faiz ve finansman düzenlemeleri, Kamu bankalarından "İşe Devam Kredisi", KOBİ'lerin alacaklarına devlet güvencesi gibi sayısız destek açıklandı ve gelişmelere göre yeni destekler açıklanmaya da devam ediyor.

Bu çabalar sayesinde tüm dünya ekonomilerinde çok ciddi sıkıntılar ortaya çıkaran bu olayı en az hasarla atlatan ülkelerden biri olma yolunda emin adımlarla ilerlediğimizi söyleyebiliriz.

TOBB'un Yeni Süreç İle İlgili Bir Eylem Planı Var Mı?

Sosyal ve ekonomik hayatı böylesine etkileyen bir salgın modern tarihte ilk kez görülüyor ve doğal olarak tüm dünyada olduğu gibi ülkemizde de şok etkisi yaptı. Ancak bu şok etkisine rağmen hem çok hızlı toparlanıp çözümler üretmeye hem de hemen uygulamaya başladık. Elbette bu süreçteki en büyük pay Sayın Cumhurbaşkanımız Tayyip Erdoğan ve Hükümetindir. TOBB da sürece en hızlı tepki veren kurumlardan biriydi. Sürecin en başından itibaren Başkanımız Rifat Hisarcıkıoğlu, tüm oda ve borsalardan, hem yaşadıkları sorunları hem de bu sorunları çözecek çözüm önerilerini ve taleplerini iletmelerini istedi.

“ Elbette bu süreçteki en büyük pay Sayın Cumhurbaşkanımız Tayyip Erdoğan ve Hükümetindir. Süreci n en başından itibaren Başkanımız Rifat Hisarcıkıoğlu, TOBB da sürece en hızlı tepki veren kurumlardan biriydi.

Bize iletilen tüm konular teker teker incelendi, derlenip toparlandı. Daha sonra bu sorunlar ve çözüm önerileri karar alıcılara iletildi.

Bu sisteme bugün de aktif olarak devam ediyoruz. Yaşadığımız sorunları, çözüm önerilerimizle birlikte ilgili mercilere iletiyoruz.

Maalesef dünyanın bu kadar küreselleştiği bir dönemde ekonomi belki de ilk kez eş zamanlı olarak durma noktasına geldi. Daha önce yaşanmamış bir süreçten geçiyoruz ve bu kriz birçok bilinmeyene sahip bir denklem gibi.

Yaşayan bir organizmaya müdahale eder gibi bizim de stratejilerimizi sürekli güncel tutmamız ve tabandan tavana gelen talepler doğrultusunda dönemsel olarak yeniden şekillendirmemiz gerekiyor.

İlk günden beri nasıl iş dünyası için hamle alanı açıtıysak bundan sonra da anlık müdahaleler ile iş dünyasına yön vermeye devam edeceğiz.





Yeni Dönemde Hangi İşlere Yönelmek Daha Kârlı Olur?



Ben her zaman kişinin kendi bildiği işi yapması gerektiğini savunurum. Taş yerinde ağırdır. Maalesef insanlar alanı olmayan işlere kar amacı ile yöneldiği zaman elindekinden de olabiliyor. Örneğin: “Gıda sektörü ölmez” denir. Ancak Birleşmiş Milletler Gıda ve Tarım Örgütü (FAO) başta olmak üzere gıda kuruluşlarının en büyük endişelerinden biri; gıda sevk zincirinde yaşanabilecek aksaklıkların üreticiyi ve tüketiciyi mağdur edebilecek olmasıdır. Doğru adımlar atılmaz ve gerekli önlemler alınmazsa elinizdeki dayanıksız mal, devletlerin koymak zorunda kaldığı kısıtlamalar nedeniyle çöp olabilir ve zarar edebilirsiniz. Bizim bu süreçten çıkaracağımız en önemli ders kârlıktan başka bir şey olmalı.

Biz buradan yerli ve milli üretimin ne kadar önemli olduğunu öğrenmeliyiz.

Gıda, sağlık ve teknoloji gibi alanların artık eskisinden daha stratejik alanlar olduğunu göz önünde bulundurarak gelecek planlarımızı bu sektörlerle daha büyük önem atfederek yapmalıyız.

Yani, katma değeri yüksek ürün üretmek önemlidir ama her şey katma değer değildir. Dünyanın en büyük otomobil üreticilerinden biri olan Fransa salgının ilk günlerinde basit bir maskeyi üretememenin sancılarını çekti.

Bu küresel salgın tüm dünyaya öncelikle bunu öğretti.



“Gıda sektörü ölmez” denir. Ancak Birleşmiş Milletler Gıda ve Tarım Örgütü (FAO) başta olmak üzere gıda kuruluşlarının en büyük endişelerinden biri; gıda sevk zincirinde yaşanabilecek aksaklıkların üreticiyi ve tüketiciyi mağdur edebilecek olmasıdır. Doğru adımlar atılmaz ve gerekli önlemler alınmazsa elinizdeki dayanıksız mal, devletlerin koymak zorunda kaldığı kısıtlamalar nedeniyle çöp olabilir ve zarar edebilirsiniz.

Pandemi Sonrası İş Dünyasını Nasıl Görüyorsunuz? Nelere Dikkat Etmek Gerek?

Böylesine önemli değişimlerin yaşandığı dönemlerde bazı klişe laflar moda olur. Bunlardan biri de “Bildiginiz her şeyi unutun”dur Elbette ki her yeni olay ve olgu, ilgili olduğu her şeyi etkiler ve dönüştürür.

Ancak etki ne kadar büyük olursa olsun, bildiğimiz her şeyi unutmamızı gerektirecek büyüklükte bir değişim mümkün değildir.

Örneğin salgın sürecinde değişen alışveriş alışkanlıklarını ele alalım.

Birçok firma eski yöntemlerle alım satımı sürdürmek istiyordu ancak bu dönemde bilişim sektörünün, internet çağına uyanların nasıl avantajlı hale geldiklerini hep beraber gördük.

Mart ve Nisan aylarında toplamda 5 milyon banka kartının internetten alışveriş ile tanıştığı bir dönemden bahsediyoruz.

İnternette alışverişin rahatlığına alışan birçok vatandaşımız bu merradan ihtiyaçlarını karşılamaya devam edecektir.

Zira bu 5 milyon kartın kullanıcıları artık dijitalleşmeye entegrasyonda önemli bir eşiği aşmış oldular. İş yapmak isteyenlerin muhakkak bir şekilde kendilerini modernize etmeleri ve iş akışlarını buna göre güncellemeleri gerekir. Ancak tüm bu gerçekler alışverişin tamamen elektronik ticaret aracılığıyla yapılmaya başladığı anlamına gelmiyor. Evet, belki beş, belki on yılda gerçekleşecek dönüşüm birkaç ayda yaşandı ve elektronik ticaretin hacmi arttı.

Tabii ki şirketlerin de bu yeni duruma göre hareket etmesi gerekiyor. Ama bunu yaparken mevcut pazar ağlarını, satış süreçlerini hızla terk etmeye kalkmak da hata olacaktır. Dünya yavaş yavaş bu süreçten çıkmaya başladı. Önlemler kademeli olarak azaltılıyor. Ancak iş dünyasının yeni dengeleri için süre daha beklemek gerekecek. Türkiye olarak biz bu dönemi yeni açılan pazarlara girmek için bir fırsat olarak görüp adım atmalıyız. Allah'ın izniyle yılsonuna doğru çok daha iyi bir tablo ile karşılaşmış 2021 yılına umutla gireceğiz.



“ Elbette bu süreçteki en büyük pay Sayın Cumhurbaşkanımız Tayyip Erdoğan ve Hükümetindir. Süreci n en başından itibaren Başkanımız Rifat Hisarcıkıoğlu, TOBB da sürece en hızlı tepki veren kurumlardan biriydi.



BAĞIŞIKLIK SİSTEMİ NEDİR? NASIL GÜÇLENDİRİLİR?

**KRONİK
HASTALIKLARDA
ve KOVİD-19
GİBİ VİRÜSLERE
KARŞI
BAĞIŞIKLIK
SİSTEMİNİ
(İMMÜN SİSTEMİ)
GÜÇLENDİRMEK**



İmmünoloji (Bağışıklık Sistemi) ve Tıbbi Mikrobiyoloji Doktoru

Prof. Dr. Ahmet GÖDEKMERDAN/DOĞAL HAYAT POLİKLİNİĞİ

Bağışıklık Sistemi Nedir?

Bağışıklık sistemi-immün sistem, vücudumuzu hastalık yapıcı mikroplara, zararlı maddelere ve kansere karşı savunmada görevli çeşitli dokular, hücreler ve moleküllerden ibaret müthiş bir organizasyondur.

Vücudumuza giren milyonlarca değişik hastalık etkeni düşmanı (mikroplar, onların toksinlerini) tanıyıp ayırt edebilme yeteneğine sahiptir.

Bağışıklık sisteminin vücudun kendi kalıtsal yapısına yabancılık özelliği taşıyan antijenlere karşı gösterdiği reaksiyonlara immün cevap denir.

Bağışıklık (immünite), vücut için yabancı ve zararlı hastalık etkenlerine karşı vücudun dirençli olması halidir.

İmmünoloji, bağışıklık sistemi (immün sistemi) ve hastalıklarını inceleyen bilim dalıdır.

İmmünoloji doktoru, immünoloji bilimini araştıran, bağışıklık sistemini ve hastalıklarını inceleyen, tanı koyup tedavi eden ve izleyen hekimdir.

Mikrop (mikroorganizma), enfeksiyona yol açan ve gözle görülemeyecek kadar küçük (ancak mikroskop yardımı ile görülebilen) bakteri, virüs, mantar ve bazı parazitler "mikrop" olarak tanımlanır.

Antijen, vücudumuza yabancı ve ancak hastalık etkenlerinde bulunan çeşitli toksik yapılardır. Çevremizde pek çok enfeksiyon etkeni yaşanmaktadır. Bakteri, virüs, mantar ve protozoon olarak tanımlanan ve ancak mikroskopla görülebilen mikroplar ile solucanımsı helmantik parazitlerin veya bütün bunların zararlı toksinlerinin, immün sistem tarafından yabancı olarak tanınmasını sağlayan çeşitli yapıları, insanlara zararlı olup hastalık yapıcı 'antijenleri' oluşturmaktadır.

Bu antijenler hastalık yapıcı etkenlerin bağışıklık sistemimiz tarafından tanınmasında "anahtar" rol oynarlar.

Bağışıklık sistemi, vücudun bu savunma görevini bakteri, virüs, mantar, parazit, yabancı maddeler ve kansere karşı birbiri ile yakın ilişkili çeşitli koruyucu hücre, doku ve salgısal maddelerle yapar. Bu hücreler ve diğer sıvısal koruyucu maddeler kan damarları, lenf sistemi ve dokularda sürekli dolanarak, vücudumuza giren tehlikeli mikropları ya da onların toksinlerini ve kanser hücrelerini temizlerler.

“ Bağışıklık sistemi-immün sistem, vücudumuzu hastalık yapıcı mikroplara, zararlı maddelere ve kansere karşı savunmada görevli çeşitli dokular, hücreler ve moleküllerden ibaret müthiş bir organizasyondur.

Bağışıklık sisteminin hastalık yapıcı zararlılara karşı öncelikle vücuda girişlerini önleyici doğal bariyer yapıları devreye girer. Ancak, eğer bu aşamada başarılı olamazsa onları yok etmek üzere çeşitli savaşçı hücreler (akyuvarlar), bunların salgıladığı moleküller (antikorlar, sitokinler, vb.) farklı hücre ve dokulardan salgılanan diğer sıvısal çok çeşitli koruma faktörleri kademeler halinde devreye girer. Ayrıca, bağışıklık sisteminin hücreleri vücudumuz için yabancı olan mikrop ya da zararlı maddeyi ilk gördüğünde bir daha unutmamak üzere hafızasına kaydeder, daha sonraki karşılaşmalarında onu tanıdığı için daha çabuk ve kuvvetli bir karşılık verir.

Bağışıklık sistemi çeşitli yapılardan oluşur:

1-Vücuda mikropların girmesini engelleyen anatomik ve fizyolojik koruyucu yapılar (mekanik, kimyasal ve biyolojik engeller):

Vücuda girmeye çalışan hastalık etkenleri için ilk engel duvarlarını oluştururlar.

- Sağlam deri ve mukozalar, bunların muhtevastındaki çeşitli koruyucu hücre ve moleküller
- Mide ve barsaklar (hareket, pH ve sindirim enzimleri, mide asidi, safra asidi, mukus)
- Akciğerler ve solunum yolları (silia dalgalanma hareketi, mukus, balgam, öksürük ve aksırık refleksi, nazal salgı, burun kılları, kulak kiri)
- Gözyaşı, tükürük ve idrarın yıkayıcı etkisi ve asitliği, dışkılama, vajinanın asidik yapısı
- Ateşin yükselmesi, vücudun farklı bölgelerindeki faydalı mikrop florası

2-Kimyasal-salgısal koruyucu maddeler

- Antikorlar
- Kompleman sistemi
- Sitokinler
- Diğer çeşitli kimyasal salgılar ve moleküller (mukus, ter, gözyaşı, balgam, özsular, prostat salgısı içerisinde bulunan mikrop öldürücü koruyucu serum proteinleri, asit ya da bazik unsurlar taşıyan salgılar ve enzimler)

3-Asıl savaşçı olan akyuvar hücreleri ve mikropları yok etme mekanizmaları, iltihap-yangı oluşumu (hastalık etkenlerini yok etmek, en azından sınırlandırmak ve oluşan doku hasarını tamir etmek için görevli mekanizmaya iltihap denir)

Bağışıklık sistemine ait organlar (lenfoid organlar)

Bağışıklık sistemi hücrelerinin-akyuvarların büyüme, gelişme, aktivasyon, vücuda dağılımı ve mikroplarla savaş alanları lenfoid organlarda olur.

a-Primer-birincil lenfoid organlar: Kemik iliği, timüs

b-Sekonder-ikincil lenfoid organlar: Lenf düğümleri, dalak, bademcikler, adenoidler, mukozalar (sindirim, solunum ve idrar yolları-genital sistemlerin iç yüzeyleri) ve cilde ait lenf dokuları

Bağışıklık yetmezliği iki şekilde ortaya çıkabilir

- 1-Doğuştan (Birincil-Primer) bağışıklık yetmezlikleri, genetik bozukluk sonucu immün sistemin organ veya hücrelerinin sayısal veya fonksiyonel yetersizliğidir.
- 2-İkincil-sekonder bağışıklık yetmezlikleri, hayatın herhangi bir döneminde hastalıklara veya bu hastalıklar sırasında kullanılan ilaç ya da tedavilere bağlı olarak sonradan gelişen yetmezliklerdir. Bunlar, bağışıklık sistemini baskılayan ya da yanıtlan ilaçlar (kortizon, kanser ilaçları, diğer bazı hastalıklarda kullanılan baskılayıcı ilaçlar), virüs enfeksiyonları (CMV, EBV, HIV, Kızamık, Suçiçeği), kan lenf kanserleri, ağır kan yapım bozuklukları, çeşitli metabolik iç hastalıkları (şeker hastalığı, KC, böbrek hastalıkları) veya ağır romatizmal hastalıklar, organ yetmezlikleri, alkol bağımlılığı, ışın tedavisi, kanser kemoterapisi.



DOĞAL HAYAT POLİKİLİNİĞİ

➤ **Bağışıklık Sistemi Nasıl Desteklenir, Güçlendirilir?**

Hastalıklara karşı bağışıklığın güçlü olması, ancak düzenli bir yaşam şeklinden geçmektedir. Yaşlanma, hastalıklar, aşırı stres, uzun süreli ilaç kullanımı, ağır metaller, kötü beslenme, zararlı alışkanlıklar vb. bağışıklık sistemimizi olumsuz yönde etkileyen başlıca faktörlerdir.

Covid-19 gibi tüm insanlığı tehdit eden durumlarda bağışıklık sistemimizin güçlü olması hayati önem taşımaktadır.

Geleneksel ve tamamlayıcı tedavi yöntemleri, dokularımızın kan dolaşımını, oksijenlenmesini ve enerji dengesini düzenler, toksin ve ağır metallerin vücuttan uzaklaştırılmasını sağlar ve vücudun tamir mekanizmalarını harekete geçirerek bağışıklık sistemimize çok önemli destek sağlarlar.

Vücudumuza-bağışıklık sistemimize olumsuz etki oluşturan (toksinler, ağır metaller, zararlı katkı maddeleri-kimyasallar, stres, beslenme bozukluğu, bazı bakteri ve virüsler) durumlara karşı hazır ve güçlü olmak için yapılması gerekenler aşağıda özetlenmiştir

*Sağlıklı beslenmek

*Düzenli uyku

*Stres yönetimi / stresle baş edebilmek

*Düzenli egzersiz

*Zararlı alışkanlıkları terk etmek

*Zararlı kimyasallar, ağır metaller ve toksinlerden uzak durmak

*Bağışıklık sistemini kuvvetlendiren Geleneksel ve Tamamlayıcı Tıp tedavi yöntemlerinden yararlanmak



KİŞİYE ÖZEL GELİŞTİRİLEN BAĞIŞIKLIK SİSTEM PAKETİ ;

- Ozon tedavisi
- Akupunktur
- Tıbbi sülük tedavisi
- Hacamat
- PRP
- Glutasyon
- Yüksek doz C – vitamini serum
- Apiterapi (arı ürünleri)
- Bitkisel tedavi



“ Kliniğimizde, bağışıklık sistem desteği ve kronik hastalıklarda uyguladığımız geleneksel tedavi yöntemlerinden hangilerinin yapılacağına, kişinin durumuna göre doktorlarımız karar vermektedir. Tedavi protokolü, wega-test (vücut tarama cihazı) taraması, fizik muayene ve iridoloji muayenesi sonrasında belirlenmektedir.

DÜSTURUMUZ; GÜLERYÜZ, SAMİMİYET, DÜRÜSTLÜK



DOLUNAY PASTANELERİNİN SAHİBİ NİHAT YURDUSEVEN

MERDİVEN ALTI
ÜRETİM HALK
SAĞLIĞINI TEHDİT
EDİYOR

**Pastanecilik sektörünün
durumundan bahsedermisiniz?**

"Kalite ve hijyen pastacılık sektöründe çok önemli. Merdiven altı üretim yapanlar sonuçta insan sağlığını riske atan düşük maliyetlerle üretim yapıyor." Kayıt dışı sağlıksız koşullarda yapılan üretimin insanların sağlığını tehdit etmesinin yanı sıra odaya kayıtlı faaliyet gösteren, devletine vergisini veren, çalıştırdığı elemanla istihdam yaratan, gerekli kurum ve kuruluşlardan yasal izinlerini alarak işini layıkıyla yapmaya çalışan pastacı esnafını da çok ciddi anlamda mağdur ettiğini kaydetti.

Sayın Nihat Yurtseven, Kepenk dergisi okurlarımız için kendinizi kısaca tanıtır mısınız?

1965 Ankara doğumluyum gençlik yıllarımı sanayide geçirdim. Uzun yıllar ticari taksicilik yaptım. 18 yıldır pastanecilik sektöründe hizmet vermekteyiz.

Dolunay Pastanesinin serüvenini anlatırmısınız ?

18 yıl önce başladı serüvenimiz bulunduğum muhitte bu sektörde bir fırsatın olduğunu gördüm, bilirsiniz ticarete doğru zamanda doğru yerde doğru yatırımı yapmak başarıyı getirir.

Şuan 3 şubemizle hizmetimize devam ediyoruz. Memnun müşterilerden aldığımız güçle yolumuza daha emin adımlarla devam ediyoruz.

“

Kalite ve hijyen pastacılık sektöründe çok önemli. Merdiven altı üretim yapanlar sonuçta insan sağlığını riske atan düşük maliyetlerle üretim yapıyor.

Tabiki hijyen ve temizlik temel ilkimiz bununla beraber bizim üç ana prensibimiz var; GÜLERYÜZ, SAMİMİYET, DÜRÜSTLÜK. Diğer bir husus ilgi, başında durmadığın iş senin değildir. Gerek bizimle beraber çalışan ekip arkadaşlarıma gerekse genç girişimcilere bunları öğütüyorum.

Hepimiz yolcuyuz bu dünyada hoş bir sada bırakmışsak ne mutlu bize.



Kayıt dışı merdiven altı diye tabir ettiğimiz tabelası olmayan yerlerde pastane ürünlerinin gece üretimi, gündüz ise sektörle alakası olmayan kontrolsüz ortamlarda, arabaların bagajlarında çok düşük fiyatlarla satışı yapılmakta, bu da işini doğru yapanla arasında haksız rekabete yol açmakta.

Buna dur demek için gerek belediyelerin yetkilileri, gerekse Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı ve diğer yetkili kurumlarla tam bir koordine içinde çalışmalarını gerekir.

Tüketicileri, bilinçlendirmek ve insan sağlığının ön planda tutulması birinci önceliğimiz. Vatandaşlarımız çok dikkat etsin.

Tüketicilerin denetlenen işyerlerinden sağlıklı ürünler almalarını, pasta, tatlı, şeker, dondurma gibi, kısaca pastane ürünü ihtiyaçlarını bu işle iştigal eden, adresi ve muhatabı belli olan, mahallelerindeki pastanelerden karşılamalarını önemle tavsiye ediyoruz.



Son olarak hizmet sektöründe çalışmak epey meşakatli, sürekli dinç olmak zorundasınız gelen müşterilerin iletişim dilinden anlamalısınız; her bir müşteriniz apayrı bir dünya ... Bu sektörde çalışmak bir o kadar da keyif verici: Durağanlığı kabul etmiyor sürekli hareket halindesiniz. İnsan sevdiği işi yapmalı yada yaptığı işten mutlu olmalı.



Merdiven altı üretime demek için gerek belediyelerin yetkilileri, gerekse Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı ve diğer yetkili kurumlarla tam bir koordine içinde çalışmalarını gerekir



KISA ÇALIŞMA ÖDENEĞİ NEDİR, KİMLER YARARLANABİLİR?



Ankara Barosu Sağlık Kurulu Üyesi Avukat Betül GÜLER

KISA ÇALIŞMA ÖDENEĞİ NEDİR, KİMLER YARARLANABİLİR?

31 Aralık 2019 tarihinde, Çin'in Hubei bölgesinin Wuhan şehrinde COVID-19 (veya 2019-nCoV, korona virüs) olarak adlandırılan yeni bir korona virüs ortaya çıkmıştır. Dünya Sağlık Örgütü, 11 Mart 2020 tarihinde COVID-19'u "pandemi" ilan etmiştir. Tüm dünyada olduğu gibi ülkemizde de buna ilişkin tedbirler alınmış ve halen alınmaya devam edilmektedir. Covid-19'un olumsuz etkilerini azaltmak için başvurulmuş tedbirlerden biri de kısa çalışma ödeneğidir. Peki kısa çalışma ödeneği nedir ve kimler yararlanabilir?

KISA ÇALIŞMA ÖDENEĞİ NEDİR?

Kısa çalışma ödeneğinin yasal dayanak hükmü, 4857 sayılı Kanun ile 4447 İşsizlik Sigortası Kanunu Ek-1 ve Ek-5 inci maddeleridir

Ancak ülkemizde korona virüs sebebiyle 200 binden fazla iş yerinin kapanması ile birçok iş yerinde de üretimin durdurulması sebebiyle Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından Ekonomik İstikrar Kalkanı Paketi, Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın hazırladığı bir rapor ile detaylı olarak açıklanmıştır. Kısa çalışma uygulaması, genel ekonomik, sektörel, bölgesel kriz veya zorlayıcı sebeplerle işyerindeki haftalık çalışma sürelerinin geçici olarak en az üçte bir oranında azaltılması veya süreklilik koşulu aranmaksızın işyerinde faaliyetin tamamen veya kısmen en az dört hafta süreyle durdurulması hallerinde, işyerinde üç ayı aşmamak üzere sigortalılara çalışmadıkları dönem için gelir desteği sağlayan bir uygulamadır. Bu kapsamda sigortalı kişilere, üç ayı aşmamak üzere -

-Cumhurbaşkanı Kararı ile 6 ay uzatılabilir- iş yerinde çalışmadıkları süre içinde gelir desteği sunulmaktadır. Özetle kısa çalışma ödeneği, kriz ve zorlayıcı sebep durumlarında işyerlerinin kapanması sebebiyle çalışmayan işçilerin maaşının yaklaşık %60'nın devlet tarafından gerçekleştirilmesi ile bu hesaplama ile bulunan tutarın yıllık asgari ücretin brüt tutarının %150'sini geçmemesidir.

“Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından Ekonomik İstikrar Kalkanı Paketi, Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın hazırladığı bir rapor ile detaylı olarak açıklanmıştır

KISA ÇALIŞMA ÖDENEĞİ NEDİR?

İşverenin; genel ekonomik, sektörel, bölgesel kriz veya zorlayıcı sebeplerle işyerindeki çalışma süresinin önemli ölçüde azaldığı veya durduğu yönünde İŞKUR'a başvuruda bulunması ve İş Müfettişlerince yapılan uygunluk tespiti sonucu işyerinin bu durumlardan etkilendiğinin tespit edilmesi gerekmektedir. Bu uygulamadan sadece sigortalı çalışan işçiler yararlanabilmektedir. Ekonomik İstikrar Kalkanı Paketi ile değişen hükümler neticesinde, işçilerin ayrıca 60 günde sigortalı çalışıyor olması ve son üç yılda 450 gün prim ödemesi gerekmektedir. Kısa çalışma uygulanmasından yararlanmak için asgari çalışan şartı yoktur.

Belediye şirketlerinde çalışanlar ile Sosyal Güvenlik Kurumu'na ve Hazine ve Maliye Bakanlığı'na borcu olan işverenler de kısa çalışma ödeneği başvurusu yapabilmektedir. Kısa çalışma başvurusu işçiler adına işverenler tarafından yapılabilir.

İşçinin kısa çalışma ödeneği aldığı süre içerisinde genel sağlık sigortası primleri ödenir ancak bahse konu dönemde kısa ve uzun vadeli sigorta primleri aktarılmaz.

Kısa çalışma ödeneği alanların işe başlaması, emekli maaşı almaya başlaması, silâh altına alınması, geçici iş göremezlik ödeneğinin başlaması durumunda geçici iş göremezlik ödeneğine konu olan sağlık raporunun başladığı tarih itibarıyla kısa çalışma ödeneği kesilir.



Covid-19 olası etkileri dikkate alınarak "dışsal etkilerden kaynaklanan dönemsel durumlardan ileri gelen zorlayıcı sebep" kapsamında kısa çalışma uygulaması Ekonomik İstikrar Kalkanı Paketi kapsamında başlatılmıştır.



KISA ÇALIŞMA ÖDENEĞİ'NE NASIL BAŞVURULUR?

Covid-19 olası etkileri dikkate alınarak "dışsal etkilerden kaynaklanan dönemsel durumlardan ileri gelen zorlayıcı sebep" kapsamında kısa çalışma uygulaması Ekonomik İstikrar Kalkanı Paketi kapsamında başlatılmıştır. Korona virüsten olumsuz etkilendiği gerekçesiyle kısa çalışma talep eden işveren; buna ilişkin kanıtlarla bağlı olduğu İŞKUR birimine başvuru yapabilir.

İş müfettişleri tarafından yapılan incelemeden sonra uygunluk tespiti yapılır. İş Müfettişlerince yapılan uygunluk tespiti sonucu işverene, İŞKUR tarafından bildirilir.

Kısa çalışma uygulamasından yararlanabilmesi için işyerinde kısa çalışma uygulanan dönemde 4857 sayılı İş Kanununun 25 inci maddesinin birinci fıkrasının (II) numaralı bendinde yer alan sebepler dışında bir gerekçeyle işveren tarafından işçi çıkarılması gerekmektedir.



İşçinin kısa çalışma ödeneği aldığı süre içerisinde genel sağlık sigortası primleri ödenir ancak bahse konu dönemde kısa ve uzun vadeli sigorta primleri aktarılmaz.

İNCİTME

**Gölgesinde otur amma
Yaprak senden incinmesin.
Temizlen de gir mezara
Toprak senden incinmesin.**

**Yollar uzun, yollar ince
Yol kısalır aşk gelince
Yat kurban ol İsmail'ce
Bıçak senden incinmesin.**

**Burdayım de ararlarsa
Doğru söyle sorarlarsa
Tabutuna sararlarsa
Bayrak senden incinmesin.**

**İl göçsün göçtüğün vakit
Yol yansın geçtiğin vakit
Suyundan içtiğin vakit
Kaynak senden incinmesin.**

**Toz konmasın sakın sana
Hakkı geçer halkın sana
Gücenmesin yakın sana
Uzak senden incinmesin.**



ABDÜRRAHİM KARAKOÇ KİMDİR, NE ZAMAN ÖLDÜ? ABDÜRRAHİM KARAKOÇ ŞİİRLERİ VE YAŞAM ÖYKÜSÜ

Şair ve gazeteci Abdürrahim Karakoç vefatının 8.yıl dönümünde anılıyor. Türk edebiyatına çeşitli şiirler kazandıran Abdürrahim Karakoç Mihriban' öyküsünün yazarı şair günümüzde de şiirleri okunuyor ve eserleri merak ediliyor. Dedesi, babası ve kardeşleri de şair olduğu için küçük yaşlarda şiire merak saran usta şair birçok şiir kaleme almıştır. Özgün eserleriyle tanınan usta şairin teması insanlarla alakalıydı. 1985 yılında gazetecilik yapmaya başlayan Abdürrahim Karakoç'un şiirleri arasında; Sen Varsın, İncitme, Hak Yol İslam Yazacağız gibi eserler yer alıyor. Yıl dönümü dolısıyla yazarın hayatı, neden öldüğü, şiirleri ve yaşam öyküsü merak ediliyor. Geçmiş zamanda verdiği eserlerle hafızalara kazınan Karakoç'un şiirleri hala daha okunmaya devam ediyor. Gerek yaşam öyküsü gerekse şiirleriyle unutulmaz eserler bırakan yazarımız basılı ilk eseri 'Hasan'a Mektuplar' olmuştur. Dedesi, babası ve kardeşleri de şair olduğu için küçük yaşlarda şiire merak sardı.

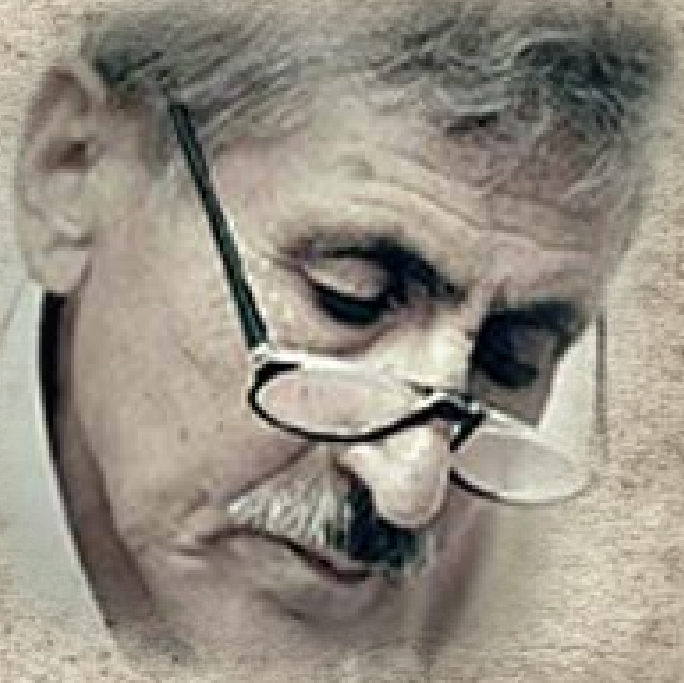
1932 yılının Nisan ayında Kahramanmaraş ili, Ekinözü ilçesinde dünyaya geldi. Dedesi, babası ve kardeşleri de şair olduğu için küçük yaşlarda şiire merak sardı. İlk yazdığı şiirleri 2 kitap olacak hacimde iken beğenmeyip yaktı ve 1958 yılından itibaren yazdıklarını 'Hasan'a Mektuplar' ismi altında 1964 yılında 10.000 adet bastırdı.

“ Abdürrahim Karakoç Mihriban' öyküsünün yazarı şair günümüzde de şiirleri okunuyor ve eserleri merak ediliyor. Dedesi, babası ve kardeşleri de şair olduğu için küçük yaşlarda şiire merak saran usta şair birçok şiir kaleme almıştır.

Mücadeleci şiirlerinin çokluğu şartlardan kaynaklanmaktadır. 27 Mayıs Darbesi, zinde güçler, demokrasi maskaralığı ve haksızlıklar hiciv şiirlerini besledi. 30'a yakın mahkemeye verildi, hepsinden beraat etti. Avukat tutmadı, hep kendi kendini savundu. Şiirlerinde esas unsur insandır. Serdengeçti, Töre-Devlet, Ocak, Yeni Düşünce, Yenisey, Alperen yayınları olarak şimdiye kadar 12 şiir kitabı, bir tane de makalelerinden derlenen nesir kitabı çıktı. 7 Haziran 2012 tarihinde, Gazi Üniversitesi Tıp Fakültesi hastanesinde yoğun bakımda iken hayatını kaybetti.

ABDÜRRAHİM KARAKOÇ ŞİİRLERİ

Mihriban (1960)
Hasan'a Mektuplar (1965)
Eli Kulakta (1969)
Vur Emri (1973)
Kan Yazısı (1978)
Suları İslatamadım (1983)
Beşinci Mevsim (1985)
Doğa Doğru, Akıl Karaya Vurdu (1994)
Yasaklı Rüyalarda (2000)
Gökçekimi (2000)
Gerdanlık - I (2000)
Gerdanlık - II (2002)
Parmak İzi (2002)
Yağmur Yerden Yağar (2002)
Anadolu'da Bahar (2007)



‘Fiziki mesafe’ dostluğa mani değil, ‘sosyal mesafe’ öyle mi?

Küresel salgın, dünyaya bakışımızı değiştirdi büyük oranda. Son yüzyıldır şehre doğru devam eden akın, bundan sonra köylere doğru olacak gibi. İnşallah bu hareketlenme, şehrin insanını, beton yığınları ve kapitalist kirleri ile beraber taşıyamaz kırsala.

Süreç, öyle hemen bugünden yarına tamamlanmayacak belli ki. Yine uzun yılları kapsayan bir eğilim olarak devam edecek, diye düşünüyorum.

Yapaydan, doğala ilgimiz arttı her alanda. Helal kavramı, artık sadece dindar kesimin diyalektiği değil. Evlerde kalmak, birbirinden uzaklaşmış yakınların silkelenmesini sağladı. İnsan, insanın değerini anladı. Birimizin mutluluğu hepimizin mutluluğu, birimizin kaybı hepimizin kaybı, düşüncesi zamanla davranışlara da yansıtılacak muhtemelen. Bütün bunlar olurken dilde kirlenme ve pespayelik devam ediyor maalesef. Dilimizde karşılığı olan pek çok yabancı kelime, özellikle tıp terimleri, yaşlı teyzelerin bile gününbirlik sözlüğüne girdi. Kaldı ki gençler zaten dünden razı. E biraz özentili olduğumuzu söylemek, abartı olmaz herhalde.



Korona sadece insana bulaşmadı, dile de bulaştı. Şu kelimelere bakar mısınız: pandemi, enfekte olmak, korona pozitif, kontamine, endemi, entübe, izolasyon, kit, hijyen... Yediden yetmişe herkesin dilinde. Haberlerde, internette, yetkililerin dilinde...

Nedir “sosyal mesafe” derseniz, sözcük takımı olarak, Türk Dil Kurumu Sözlüğü’nde karşılığı yok.

Mesela “sosyal değerler” kavramının karşılığı var: “Toplumun fertlerini birbirine yaklaştıran, bir arada tutan, toplumun devamını sağlayan temel yargılar, değerler.”

“Sosyal adalet” kavramının da karşılığı var: Toplumun değişik kesimlerinde hayat standardı, gelir düzeyi vb. birtakım ölçülerin fırsat eşitliği çerçevesinde dikkate alınmasıyla sosyal alanda sağlanan denge durumu.”

Nedir “sosyal mesafe” derseniz, sözcük takımı olarak, Türk Dil Kurumu Sözlüğü’nde karşılığı yok.

Mesela “sosyal değerler” kavramının karşılığı var: “Toplumun fertlerini birbirine yaklaştıran, bir arada tutan, toplumun devamını sağlayan temel yargılar, değerler.”

“Sosyal adalet” kavramının da karşılığı var: Toplumun değişik kesimlerinde hayat standardı, gelir düzeyi vb. birtakım ölçülerin fırsat eşitliği çerçevesinde dikkate alınmasıyla sosyal alanda sağlanan denge durumu.”

“Sosyal mesafe” kavramının sözlükte bir karşılığı yok.

Sözlükte karşılığı yok da toplumdaki karşılığı ne peki?

İki insan arasındaki fiziki mesafe. Evet, hemen hemen bu anlamda kullanılmaktadır. Bu anlam için “sosyal mesafe” kavramı doğru mu sizce?

Yine Türk Dil Kurumu Sözlüğü’ne bakacak olursak:

Sosyal: Fransızca “social” kelimesinden dilimize geçmiş, yerleşmiş, “toplumsal” anlamında kullanılmaktadır. Eskiden “içtimai” derdik.

Mesafe: Arapça kökenli olup “ara, aralık, uzaklık” anlamındadır.

“ Sosyal: Fransızca “social” kelimesinden dilimize geçmiş, yerleşmiş, “toplumsal” anlamında kullanılmaktadır. Eskiden “içtimai” derdik. Mesafe: Arapça kökenli olup “ara, aralık, uzaklık” anlamındadır. Sosyal ilişkiler illa fiziki birliktelikle sağlanmaz. Fiziki yakınlık ve birliktelik önemlidir şüphesiz. Hatta vazgeçilmezdir. Sosyal ilişkileri oluşturan; dostluk, arkadaşlık, mahallelilik, akrabalık gibi temel kavramlar mutlaka korunmalıdır.

www.dunyabizim.com/izzet_irmak



Sosyal ilişkiler illa fiziki birliktelikle sağlanmaz. Fiziki yakınlık ve birliktelik önemlidir şüphesiz. Hatta vazgeçilmezdir. Sosyal ilişkileri oluşturan; dostluk, arkadaşlık, mahallelilik, akrabalık gibi temel kavramlar mutlaka korunmalıdır. Sadece davranışta değil dilde de korunmalıdır.

Geçmiş yüzyılı düşünecek olursak, her şeyin önce dilde başladığını sonra hayat geçtiğini rahatlıkla görebiliriz. “Söylediklerinize dikkat edin, düşüncelere dönüşür. Düşüncelerinize dikkat edin, duygularınıza dönüşür. Duygularınıza dikkat edin, davranışlarınıza dönüşür. Davranışlarınıza dikkat edin, alışkanlıklarınıza dönüşür. Alışkanlıklarınıza dikkat edin, değerlerinize dönüşür. Değerlerinize dikkat edin, karakterinize dönüşür. Karakterinize dikkat edin, kaderinize dönüşür.” der Gandhi

Her şey bir sözle başlıyor. Dilden çıkıp hava zerrelereince kulağa taşınan bir söz ile...

Fiziki mesafe denilemez mi?

Gelin, kavramlarımızı düzeltelim ki niyetimiz de bozulmasın. Biz, toplumu önemseyen bir medeniyetin evlatlarıyız. Sosyal mesafe, dilde de olsa, olmaz. Başka bir şey diyelim aldığımız tedbire.

Tedbir elbette önemlidir. Aramızda iki metre de olsun, üç metre de. Bilhassa riayet edelim bu kurala. Ancak bireyselliğin getirdiği sorunlarla boğuşan batı toplulukları gibi olmamak için daha uygun bir kavram bulalım.

Her şey bir sözle başlıyor. Dilden çıkıp hava zerrelereince kulağa taşınan bir söz ile Aramızda, anlam itibariyle, sosyal mesafe olmamalı, olmadı da. Küresel salgın sürecinde tüm dünya gördü, gönlü engin insanlar olduğumuzu. Yaşlılarımıza, muhtaçlarımıza nasıl sahip çıktığımızı âlem gördü. İmkânı ve fırsatı olan herkes, Vefa Destek Grupları başta olmak üzere, yardıma koştu. Memuru, polisi, askeriyeye herkes...

COVID-19 VE ÇALIŞMA PSİKOLOJİSİNE ETKİSİ



COVID-19 VE ÇALIŞMA PSİKOLOJİSİNE ETKİSİ

Yeni tip Korona Virüs (NCV-2019) Salgını yakın zamanda Çin'de ortaya çıkıp Çin genelinde hızla yayılan ve dünyanın birçok farklı ülkesinde de görülen yeni tip korona virüs olarak ağır tablolara ve ölümlere yol açmıştır. Yeni tip korona virüsün yol açtığı bu hastalık tüm dünyada küresel bir tehdit oluşturması nedeniyle endişeye yol açmış ve Dünya Sağlık Örgütü(WHO) tarafından küresel halk sağlığı acil durumu ilan edilmiştir. Dünya Sağlık Örgütünün bu acil durum ilanı, son 10 yıllık dönemde ilan edilen uluslararası nitelikte 5. acil durum olarak tüm ülkelerin karşısına çıkmaktadır. Dünya Sağlık Örgütünün yaptığı küresel halk sağlığı acil durumu ilanı ile tüm ülkelere şiddetli akut solunum yolu enfeksiyonlarına karşı uyararak hasta vakalarını dikkatle gözden geçirmeyi ve Üye ülkeleri, Uluslararası Sağlık Tüzüğü (2005) doğrultusunda sağlık acil durumlarını hazırlıklarını güçlendirmeye davet etmektedir.

PSİKOLOG DİLEK GÜRGEN YILDIRIM

. Bu süreçte başta Çin olmak üzere kendi ülkemiz ve tüm dünya ülkeleri İtalya,Almanya,Fransa,İngiltere ,Amerika ve tamamı giderek yayılan bu virüse karşı sağlık hizmetlerini karşılamada yeterli tıbbi destek sağlamada gün geçtikçe artış gösteren ölüm ve hasta vaka sayılarını kontrol altında tutmada çok büyük sınavlar vermiştir bu mücadelenin en büyüğünü sağlık alanında vermiştir bir çok gelişmiş durumda ki ülkelerin vakalara ve virüs dolayısıyla olan ölümlere hem doktor hem sağlık personeli ,tıbbi ekipman ve hastane kapasitesi olarak yetişemeyip çaresiz kaldığına dramatik olarak şahitlik ettik.



Tüm dünya ülkeleri bu çaresizliği ve yetersizliği yalnızca sağlık alanında yaşamaya devam etmiyorlar aynı zamanda sağlık sistemlerini de ayakta tutacak ekonomik sistemleri de bu virüsün işsizlik, üretim ve tüketim oranlarını etkilemesiyle beraber ekonomik olarak dünyayı ekonomik anlamda belirsizliğe ve durgunluğa sürükledi. Tüm dünyada Uzmanlar, Ekonomistler ve Akademisyenler tarafından COVID-19 son yüzyılda yaşadığımız en büyük krizlerden biri olarak değerlendirilirken dikkati toplum ve ekonomik hayata ve insanların ruh sağlığına olacak kalıcı etkilerine işaret etmekte ve tartışmaktalar. Örneğin; Covid-19, ekonomi, finans ve üretim sistemlerinin sorgulanmasını doğurmuştur bununla beraber eğitim ve sağlık alanında giderek artacak dijital uygulamalar ve ekonomik iyileşmelerin yavaş bir hızda sürecektir olması, işsizlikte ki devam edecek artışlar ve insan gücü kaynağının alınacak radikal

radikal kararlarla iş odaklı eğitimlerin yüksek öğretim kurumları tarafından verilmesiyle nitelikli çalışan kaynağını öncелеmek ve bireylerin, toplumların ve ülkelerin kendi yerel verileriyle genel süreçte uyum sağlayıp sağlayamayacağı gibi örnekler verilebilir. Hali hazırda virüse karşı etkin bir tedavi, ilaç ve aşı uygulaması bulunamamasına karşın tüm dünyada ülkeler karantina uygulamalarını kontrollü bir biçimde gevşeterek ekonomilerini ve piyasalarını yavaş adımlarla etkin hale getirmeye başladı. Ülkemizde aynı şekilde Maske-Mesafe-Temizlik prensibiyle ekonomi ve çalışma alanında toplumun genelinde normalleşme sürecini başlattı. Bu aslında Covid-19'dan sağlığını korumanın,

“ COVID-19 un bireysel ve toplumsal ruh sağlığına olan etkileri de hem gündelik yaşantıda hemde çalışma ortamında kendini göstermektedir

salgınla ekonomimize daha fazla zarar vermeden mücadele etmenin yolu olarak tüm ülkeler tarafından kaçınılmaz olarak benimsendi, bazı iktisat ve ekonomi uzmanları bunu 'Sağlığı korumak ekonomiyi korumak, ekonomiyi korumak sağlığı korumaktır' olarak da nitelendirdi. COVID-19 salgınının artış hızının yavaşlatmak uzmanlar tarafından 'epidemiyolojik eğrisini düzleştirmek' olarak tabir edilen tamamen kontrol altında tutabilme başarısı zaman alacak ve yer yer makro ve mikro düzeyde alınacak tedbirlerle sağlanabilecek bir durum olduğu hem bilim insanları hemde iş çevreleri tarafından düşünölmektedir. COVID-19 un bireysel ve toplumsal ruh sağlığına olan etkileri de hem gündelik yaşantıda hemde çalışma ortamında kendini göstermektedir. Birey üzerinde ki en belirgin dışı vurumu panik ve korkma halidir bilgi eksikliği, hazırlıksızlık, çok başlılık, kararsızlık ve belirsizlik, net ve açık olamamak süreci daha da pekiştirmektedir. Salgınlar bu beraberinde getirdikleri şüphe halini başlatırken bir şekilde korku hissinin virüsün kendisinden daha hızlı yayılmasına neden olmaktadır.

Biz hakkında bilgi sahibi olup ona uygun tutum ve davranış geliştirerek kabullenme aşamasına geçtiğimizde salgının yarattığı tehdidi kendi gerçek boyutlarında algılamaya başlarız buda gerek gündelik yaşantıda gerekse de çalışma ortamında mevcut olabilecek salgın tehdidini ne gereksiz hafife almayı ne de gereksiz abartmayı engelleyecektir. Küresel COVID-19 salgını yeni bir dünya düzeni içinde bireysel ilişkilerimizi, iş ilişkilerimizi, sosyal ilişkilerimizi yeni bir boyut getirerek şekillendirdi. Çalışma ortamlarımız ofislerle sınırlı kalmadı dijital platformların, sosyal medyanın yenilenen ve güncellenmeye devam eden dünyada ekonomiler ve çalışma hayatları üzerinde hem bireysel hem toplum bazında ne kadar önemli bir yer tutacağını ilerleyen günler bize daha da net gösterecektir. Bu küresel salgın sürecinde salgının tamamen kontrol altına alınarak çözüme aşamasına gelmesini sağlayacak en önemli hususlardan biriside toplumsal uyum ve işbirliğidir bu gelişmiş ülkelerin salgınla mücadelede öne çıkan özelliklerindedir ki vatandaşları sürekli bilgilendirme, şeffaflık, kamu spotları, uygulamada kararlılık toplumsal uyum ve işbirliğini güçlendirecektir sağlığımızın ve ekonomimizin bu süreçte ayakta kalabilmeside buna bağlıdır.



BİZE BİR ZIRH GEREK ÇAĞA KARŞI



Bireyselliği önceleyen kapitalist bir sistemde yaşıyoruz. İlk ödevimiz iyi bir müşteri olmak. Tükettiğimiz kadar varız.

Muhammed Emin Avcı yazdı.

Sağlık, el açanların kahir ekseriyetinin duasına kattığı bir şeydir. Zira sağlık yoksa var olanın anlamı ya yiter ya da yitmeye yaklaşır. Peki nedir sağlık? Hasta olmamak mı? İyi olmak mı? İyi hissetmek mi? Tıp fakültesinde bize şöyle öğretildi. Sağlık, beden, ruhen ve sosyal olarak tam bir iyilik hâli içinde olmaktır. Kabul ettiğimiz tanım bu. Peki bu tanıma uyabilecek kaç sağlıklı insan bulabiliriz yer küre üzerinde. Sayının pek de yüksek olamayacağı aşikâr. Öyleyse sağlıklı hissetmeyi de sağlık dairesinden sayabiliriz. İnsan kendisine kördür.

Doktorlar genellikle kendilerine çok geç tanı koyarlar. Bu biraz konduramamakla alakalıdır biraz da sürekli daha beteri görüyor olmanın hafife alma halidir. Fakülte de bir Hematoloji hocamız vardı. Eşi bölgenin kadın doğum hastanesinde kadın hastalıkları uzmanı. Çevrelerinde de doğal olarak bir hayli doktor var. Doktor hanım biz fakültede okurken endometriyum (rahim) kanserine yakalandı ve bunu dördüncü evresine gelene kadar ne kendi ne eşi ne bir arkadaşı fark edebildi. En göz önünde duran bazen gözden en irak olan olabilir. İnsan beden, ruhen sağlıklı olabilir. Ya da bir hastalığını öğrenene kadar kendini sağlıklı sanabilir. Ama ruhen ve sosyal olarak tam bir iyilik hali içinde olmak nasıl mümkün?

İyilikleri kökünden kazımaya ant içmiş bir çağda yaşıyoruz hem de. Öyle ki çocukların açlıktan ve savaşlardan öldüğü bir çağda iyi olmak bile kötülükten sayılabilir.

“ Tıp fakültesinde bize şöyle öğretildi.

Sağlık, beden, ruhen ve sosyal olarak tam bir iyilik hâli içinde olmaktır. Kabul ettiğimiz tanım bu. Peki bu tanıma uyabilecek kaç sağlıklı insan bulabiliriz yer küre üzerinde. Öyleyse sağlıklı hissetmeyi de sağlık dairesinden sayabiliriz. İnsan kendisine kördür. Doktorlar genellikle kendilerine çok geç tanı koyarlar.

BİZE BİR ZIRH GEREK ÇAĞA KARŞI



Eski savaşlar meydanlarda verilir, kaybedenlerle anlaşma yapılmış. Savaşın etiği, suçu, felsefesi varmış. Bugün savaşlar bitti. Düşman yok, esir alınmıyor. Toplumlar bütünüyle suçlanıyor, cezalandırılıyor, ambargoyla açlığa itiliyor, sömürülüyor ve kaosa sürükleniyor. Böyle bir zamanda sosyal olarak nasıl iyi olunabilir?

Sadece zayıf olan ülke insanları mı bu halde? Hayır, müreffeh devletlerin halklarının içine düştüğü türlü fenalıklar var. Bireyselliği önceleyen kapitalist bir sistemde yaşıyoruz. İlk ödevimiz iyi bir müşteri olmak. Tükettiğimiz kadar varız. Kazanımlarımızın tamamı daha çok tüketebilmek için.

Nitelikten ziyade nicelik önemli. Ve tabii en önemlisi kapitalizmin bankalarındaki yan yana duran sıfırların fazlalığı. Bu sürekli kazanmak zorunda olan bireyi zorluyor. Bir dinlenme fırsatı yok. Tatilinde bile daha çok harcamak daha çok göze sokmak zorundasın. Hal böyleyken ruhsal bir iyilikte mulla aranıyor. Çağın hastalığı mutsuzluk. Nüfusun büyük çoğunluğunun, bugün hâlâ kullanılıyor olsaydı, karnelerinde depresyon tanısına rastlanacaktı. Köy imamı anti-depresan kullanıyor, öğretmenler anti-depresan kullanıyor, politikacılar anti-depresan kullanıyor. Kalpler aç ama tokluğun arandığı rota yanlış. Mutsuzluk denizinde kaybolmuş bir çağ bu.

Savaşlar yirminci yüzyılda bitti. Bizim çağımıza katliamlar kaldı. İçer yolculuklar artık parlatılmış, ambalajlanmış kişisel gelişim metaları. Bedenin sağlık sigortan neleri kapsıyorsa, paran neye yetiyorsa o kadar sağlıklı. Peki bize kalan ne umutsuzluk mu? Akif İnan bir gazel söylemiş: “Acılar umudu buldurur bize Bir zırha büründüm bu çağa karşı”

“ Akif İnan bir gazel söylemiş: “Acılar umudu buldurur bize Bir zırha büründüm bu çağa karşı”

www.dunyabizim.com

EZANI ARAPÇA OKUYABİLMEK İÇİN DELİ RAPORU ALMIŞLAR



Ezanı Arapça okuyabilmek için deli raporu almışlar:

Hasan Hüseyin Ceylan, Dünya Bizim Kitaplığı'ndan çıkan "Tanrı Uludur'dan Allahu Ekber'e Giden Yol" isimli kitabında Arapça ezan yasağının karanlıkta kalmış yönlerine ışık tutuyor.

Sibel Dumanlı yazdı.

14 asır boyunca bütün müminlerin ortak sesi, sembolü olan ezan-ı Muhammedi'nin ülkemizde Arapça okunması 1932-1950 yılları arasında yasaklanmıştır. Bu sebeple Türkiye'de ezan tam 18 yıl Türkçe okunmuştur.

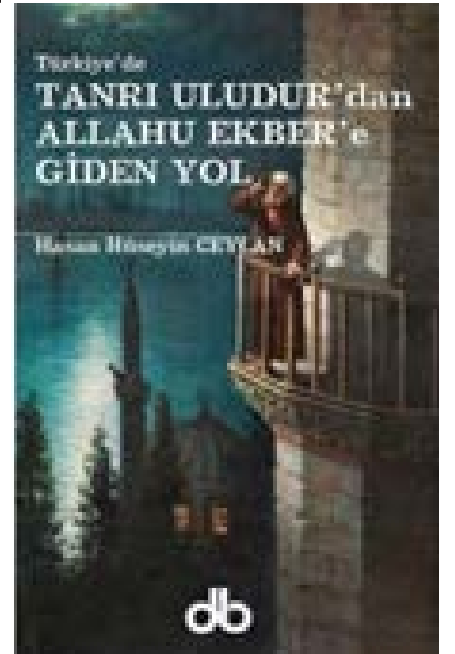
Hasan Hüseyin Ceylan, "Tanrı Uludur'dan Allahu Ekber'e Giden Yol" isimli kitabında bu zorlu süreci alanın önemli kaynakları, arşiv belgeleri ve gazetelerden faydalanarak kaleme almış.

Kitapta ayrıca süreci yaşayan kişilerle yapılmış söyleşilere de yer veriliyor. Arapça ezan yasağına dair ciddi bir alan araştırması kıymeti taşıyan bu söyleşiler sürecin bilinmeyen karanlık yönlerine ışık tutuyor.

Kitap öncelikli olarak sürecin kronolojik iskeletini veriyor bize. Ardından bu uygulamanın ardındaki zihni kodlara dair açıklamalar geliyor. Sonrasında da yasak döneminde yaşanan ilginç olaylar ele alınıyor ve şahitlerin hatıralarına yer veriliyor. İsterseniz biz de aynı planı takip edelim.

Laik Cumhuriyet'in dine cephe alması ve onu yeniden şekillendirme çabası en bariz şekilde 1925'te uygulamaya

konulan Şapka ve Kıyafet Kanunuyla kendisini gösterir. Bunu 5 gün sonra tekke ve zaviyelerin kapatılmasına yönelik çıkartılan yasa takip eder.



1926'da Mecelle'nin kaldırılması, 1928'de gerçekleşen alfabe değişimini "Türkçe ibadet" projesi uygulamaları takip eder. Kur'an'ı Türkçe okumak, namazı Türkçe kılmak, Türkçe kamet ve tabii Türkçe ezan...

1932 yılı Ramazan'ında Kadir gecesi, büyük bir organizasyon neticesinde Ayasofya Camii'ndeki Türkçe ibadetlerle yad edilir. 4 Şubat 1932 tarihli Cumhuriyet gazetesine göre o gece, Ayasofya'da 40 bin kişi teravih namazı kılmış, 30 bin kişi de cami dışında kalmıştır.

Türkçe ibadet uygulamaları Ramazan sonrasında daha da hız kazanır. 18 Temmuz 1932 tarihinde Diyanet İşleri Başkanlığının yayınladığı genelgeyle Arapça ezan okunması yasaklanır. Bu yasak 1941 yılına kadar sıkı bir şekilde uygulanır. Ancak -özellikle 1938'de Atatürk'ün ölümünden sonra- taşrada yasağın sıkça delinmesi yüzünden yeni bir düzenlemeye ihtiyaç duyulur.

Çıkarılan bu yeni yasayla "Arapça ezan okuyanların cezalandırılması"na başlanır.

Yasak sadece ezanı sınırlandırmıyordu elbette. Cumhurbaşkanlığı Arşivi'ndeki belgelere göre "Arapça kamet", "çocuklara Kur'an okumayı öğretmek", "âyin yapmak" gibi uygulamalar da bu süreçte "suç" kabul ediliyordu.

“Cumhurbaşkanlığı Arşivi'ndeki belgelere göre "Arapça kamet", "çocuklara Kur'an okumayı öğretmek", "âyin yapmak" gibi uygulamalar da bu süreçte "suç" kabul ediliyordu.

Ezancılar grubunun ortaya çıkışı

"Kanun Korkusu"nun "Allah Korkusu"nun önüne geçtiği böyle bir ortamda ülke genelinde kendilerini Arapça ezan okumaya adanmış cengâverler tezahür eder. Yönetimin "Ezan Grupları" olarak isimlendirdiği bu gözü kara müminler, kendilerini "Ezancılar" olarak tanımlıyorlardı. 1946'dan itibaren Ankara, Çorum, Yozgat, Bursa, Eskişehir, Erzincan, Rize ve Erzurum gibi şehirlerde ezanı "Tanrı uludur" yerine "Allahu Ekber" lafızlarıyla okuyan bu ezan korsanları Tep Parti yönetiminin epeyce canını sıkıyordu.

Ezan-ı Muhammediye yıllarca hasret kalan Anadolu şehir ve köylerinde gittikçe yaygınlaşan bu korsan gösteriler, yasakların daha sıkı uygulanmasına yol açtı. Arapça ezan okuyanlar yakalanarak cezalandırıldı. Ancak ne yasak ne de ağır cezalar Ezan Gruplarını yıldıramıyordu. Hatta içlerinden ezanı Arapça okuyabilmek için deli raporu alanlar da vardı.

Özellikle Cuma günleri şehrin tüm camilerden okudukları Arapça ezanlarla dikkatleri üzerine çeken bu grubun en büyük eylemi 4 Şubat 1949'da gerçekleşmişti. Hem de TBMM'de. Hem de Arapça ezan yasağının 17. yıl dönümü için yapılan kutlamalar sırasında...

Osman Yaz ve Muhiddin Ertuğrul adındaki iki kişi her türlü cezayı göze alarak Cuma günü TBMM'de gerçekleşen kutlamalar sırasında yüksek sesle ezan okuyarak damga vurdular. Böylece "Ezan Grupları" da tarihe geçti.

14 Mayıs 1950 Demokrat Parti iktidara geldiğinde bu ezan delileri yine yurt sathında mitingler organize ederek hükümetten Arapça Ezan isteğinde bulundular. Nihayet tüm fedakarlıklar, çabalar sonuç verdi ve 16 Haziran 1950 tarihinde ezan yasağı kaldırıldı.

Ve Türkiye'nin her yerinde ezan en gür sadalarla yine Arapça yükseldi semaya.....



SEYMEYEN

kağıda biz hayat veriyoruz

BROŞÜR



KARTVİZİT

AFİŞ

AJANDA



ZARF

CEPLİ DOSYA

AMERİKAN SERVİS



ANTETLİ

KATALOG

TAKVİM



KÜP BLOKNOT

KARTON ÇANTA



OTO PASPAS

KUTU

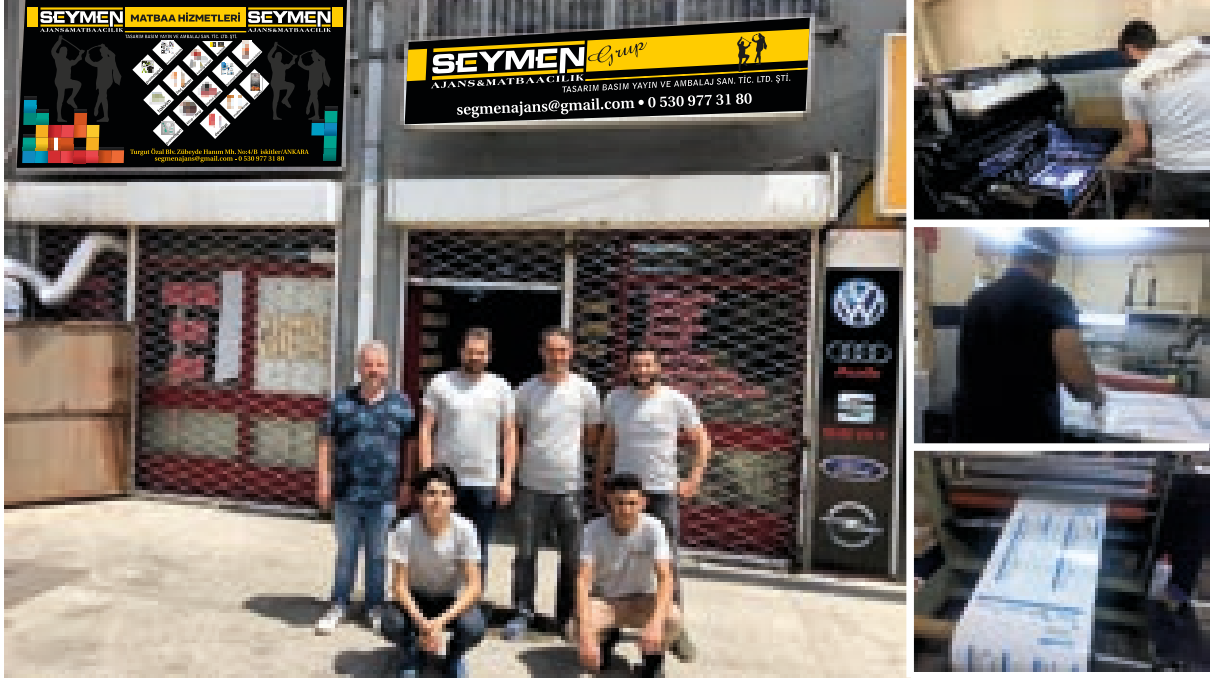
AJANS & MATBAACILIK

TASARIM BASIN YAYIN VE AMBALAJ İMALAT SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

Zübeyde Hanım Mah. Turgut Özal Bul. No: 4/B İskitler / ANKARA

Tel: 0 530 977 31 80 E-mail: segmenajans@gmail.com

MATBAADA ÇAĞI YAKALAMAK

SEYMEN MATBAASININ SAHİBİ
ALİ KURUEsder okurları için kısa
kendinizden
bahdesermisiniz.?

1975 Ankara doğumluyum. Amcamın yanında 13 yaşında başladım bu mesleğe, çekirdekten yetişme bir matbaacıyım. 2002 yılından beri kendi matbaamda bu işi sürdürmekteyim. 8 kişilik küçük bir ekibimiz var. Aile ortamında bir çalışma atmosferi var. Ağırıklı olarak amblaj çalışıyoruz, bunun yanında her türlü kitap, dergi basımını yapıyoruz.

Pandemi işlerinizi etkiledi mi?

Pandemi sürecinde işlerimiz aksine arttı. Medikal sektörüne kutu ambalaj çalıştığımız için günlerimiz baya yoğun geçti ama piyasada ki pandemiden kaynaklanan durgunluk bizi endişelendirdi.

Meslek liselerindeki eğitim yeterli değil ve zorunlu

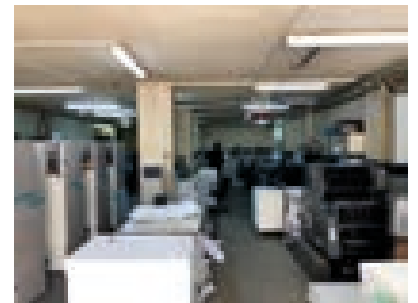
“ eğitimden dolayı 17-18 yaşından sonra daha rahat edecekleri iş arayışında oldukları için gönül vererek çalışmak isteyi bulmakta zorlanıyoruz.

Bu meslekteki zorluklardan bahsedebilirmisiniz?

Bu sektörün en büyük sıkıntısı ham madde olarak dışarıya bağımlı olmamız. Alttan usta çıkar ilişkisi eskisi gibi değil çekirdekten yetişen usta bulmak çok zor. Meslek liselerindeki eğitim yeterli değil ve zorunlu eğitimden dolayı 17-18 yaşından sonra daha rahat edecekleri iş arayışında oldukları için gönül vererek çalışmak isteği bulmakta zorlanıyoruz.

Matbaacılık sektörünün geleceğini nasıl görüyorsunuz?

Matbaa basım işleri her devirde varlığını sürdürecektir. Önemli olan çağı yakalamak çünkü sürekli yeni birşeyler çıkıyor. Teknolojideki gelişmeleri yakından takip etmelisiniz. Bu sektörün diğer en önemli saçı ayağı senkronize çalışan bir ekibinizin olması çok iyi bir grafikeriniz olması tek başına bir şey ifade etmiyor, baskıdaki çalışma ekibi de en az grafiker kadar iyi olmalı ki ortaya güzel bir ürün çıksın bu yönüyle hata kabul etmeyen bir meslek.



66.Yıl

Geçmişin izinde Geleceğin sözünde

Bizi biz yapanların her şartta yardımına koşmaya, sadece yılları değil değerleri de biriktirmeye, ne zaman ihtiyaç duysanız yanınızdaki güç olmaya söz veriyoruz. Yeni yaşımızda ve sonsuza kadar...

VakıfBank, Yanınızdaki Güç.



444 0 724 | vakifbank.com.tr

 **VakıfBank**
Burası Sizin Yeriniz

 /vakifbank

BAĞIŞIKLIK SİSTEMİNE DOĞAL MİNERAL DESTEĞİ

Halk sağlığı uzmanlarının da önerdiği gibi koronavirüsle mücadelede bağışıklık sistemini güçlendirmek için doğal mineralli maden suyu tüketimi etkili bir çözüme sahiptir.

Siz de bağışıklığınızı güçlendirmeye yardımcı olmak ve vücudunuzun günlük mineral ihtiyacını karşılamak için günde en az 2 şişe Beypazarı Doğal Mineralli Maden Suyu için !

GÜNDE
en az 2
şişe

Beypazarı
Karakoca

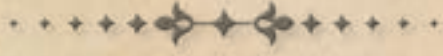


www.beypazarimadensuyu.com.tr

444 3 223



Öyküleriyle Esnaf ve Ticaret Deyimleri



ÇIKTI



**İŞLETMELERE
ÖZEL**



FİNANSMAN

KUVEYTTÜRK'TE



KUVEYTTÜRK
SAĞLAM BANKACILIK