



ESNAF VE SANATKARLAR DERNEĞİ YAYIN ORGANI

# KEPENK

TEMMUZ-AĞUSTOS 2019 | YIL: 14 SAYI: 83 | ÜCRETSİZ

ISSN 1306-2778



## KURBANIN Psikolojik, Sosyolojik, Ekonomik ve Dini Boyutu



YEŞİL İLE MAVİNİN KUCAKLAŞTIĞI ŞEHİR; **DÜZCE**



**Beypazarı Maden Suları  
Yönetim Kurulu Başkanı  
Niyazi ERCAN;**

Biz küçük bir yeşil şişe gördüğümüzde  
akla gelen tek markanın adyız.



**Emin Grup  
Yönetim Kurulu Başkanı  
Emin ÜSTÜN;**

2019 yılı sonuna kadar %30 büyüme  
hedefiyle ilerliyoruz.



**YEŞİLAY Genel Sekreteri  
Osman Baturhan DURSUN;**

Ülke genelinde 30 Yeşilay Danışmanlık  
Merkezi ile hem danışanlarımıza  
hem de ailelerine destek oluyoruz.

# Cüzdanızın olmadan ne kadar uzağa gidebilirsiniz?

Yenilenen VakıfBank Mobil ile sınır yok.

VakıfBank, Yanındaki Güç.



Mobil Temassız Ödeme, NFC özelliği bulunan Android 5.0 ve üzeri sürümlü akıllı telefonlarda çalışmaktadır. 90 TL ve altındaki işlemlerde telefonu, temassız POS cihazına okutmanız yeterlidir. 90 TL üzeri işlemler için ise POS cihazına kredi kartı şifresinin girilmesi gereklidir. Mobil Temassız Ödeme'ye bireysel, asıl kartlar eklenebilmektedir. Cepte Kazan ile sadece bireysel kart kampanyaları görüntülenmektedir. VakıfBank kampanyaları dilediği zaman durdurma ve değiştirme hakkına sahiptir.

444 0 724 | vakifbank.com.tr

 **VakıfBank**  
Burasi Sizin Yeriniz

 /vakifbank

# KURBAN

Allah'a yakınlaşmak,  
Muhtaçla paylaşmaktır

AFRİKA 650 ₺

ASYA 720 ₺

TÜRKİYE  
FİLİSTİN KAMPLARI  
YEMEN 1.200 ₺

GAZZE 2.200 ₺



Kurbanlarınız  
vekâletle alınır,  
kestirilir  
et olarak  
dağıtılır.



**CANSUYU**

Yardımlaşma ve Dayanışma Derneği

TÜRKİYE FİNANS

KUVEYT TÜRK

ZİRAAT

VAKIFBANK

HALK BANKASI

VAKIF KATILIM

Şubelerindeki

**CANSUYU**

**Kurumsal Tahsilat**

Hesaplarından

Bağışınızı

yapabilirsiniz.

POSTA ÇEKİ 511 75 63

 [www.cansuyu.org.tr](http://www.cansuyu.org.tr)  444 66 39



# DİVAİSİB TERMAL RESORT HOTEL & SPA

Tel: 0.384 471 22 44 (Pbx) Fax: 0.384 471 22 77  
Kaplıca Mevkii Kozaklı / Nevşehir  
[www.divaisib.com](http://www.divaisib.com)



Bağımlılıkları hayatınızdan çıkarmak için  
Yeşilay Danışmanlık Merkezlerimizle;



“Türkiye’nin dört bir yanındayız.”

**444 7975**  
YEDAM DANIŞMA HATTI

[yedam.org.tr](http://yedam.org.tr)

**YEŞİLAY**

DANIŞMANLIK  
MERKEZİ  
YEDAM



ESDER (Esnaf ve Sanatkarlar Derneği) ADINA  
İMTİYAZ SAHİBİ  
MAHMUT ÇELİKUS

GENEL YAYIN YÖNETMENİ  
TUĞÇE DOĞAN

SORUMLU  
YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ  
MEHMET ÇETİN

YAYIN KURULU  
PROF. DR. ARİF ERSOY  
PROF. DR. MAZHAR BAĞLI  
PROF. DR. OSMAN ALTUĞ  
DOÇ. DR. MUSTAFA ORÇAN  
İBRAHİM VELİ  
MUSTAFA ÖZEL

#### YÖNETİM ADRESİ:

İSTANBUL CAD. SOYDAŞLAR SK.  
NO: 19/6 KAT: 4 ULUS/ANKARA  
TEL: (0312) 310 47 97 FAKS: (0312) 310 47 98  
WHATSAPP İHBAR NUMARASI: (0549) 310 4797  
www.esder.org.tr

esnafvesanatkarlar@gmail.com  
esdergenelmerkez@hotmail.com

f /ESDER97

YouTube / Esnaf ve sanatkarlar genel merkez

#### GRAFİK - TASARIM:

İBRAHİM SAĞLAM - (0532) 460 96 41

**BASKI:** SALMAT BASIM YAYINCILIK  
AMBALAJ SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.  
SEBZE BAHÇELERİ CAD. ARPACIOĞLU İŞH.  
NO: 95/1 İSKİTLER/ANK. TEL: (0312) 341 10 24

**BASKI TARİHİ:** 25.07.2019  
YAYIN TÜRÜ: SÜRELİ YAYIN  
ISSN: 1306-2778

KEPENK dergisine gelen yazıların yayınlanma hakkı dergiye,  
yayınlanan yazıların sorumluluğu ise yazarlara aittir.  
Yazı ve resimler kaynak gösterilerek iktibas edilebilir. Dergimiz  
basın ve meslek ikelerine uyar.

**ÜCRETSİZDİR**

#### REKLAM İNDEKSİ

VAKIFBANK.....	Ön İç Kapak
HİCRET ŞEKERLEME.....	Arka İç Kapak
HALKBANK.....	Arka Kapak
CANSUYU.....	1
DİVAİSİB TERMAL RESORT.....	2
YEŞİLAY.....	3
NEOVA SİGORTA.....	6
DR. SALİH EKEN.....	38
HAYALLERİMİ TERCÜMAN KİTAP.....	39
VAKIF KATILIM YARIŞMA.....	48

## İÇİNDEKİLER

8



# KURBANIN



14

BAŞKANDAN .....7

KAPAK KONUSU:  
KURBANIN PSİKOLOJİK, SOSYOLOJİK,  
EKONOMİK VE DİNİ BOYUTU.....8

15 TEMMUZ KAHRAMANLARI.....14

BEYPAZARI MADEN SULARI YÖNETİM KURULU  
BAŞKANI NİYAZİ ERCAN; BİZ KÜÇÜK BİR YEŞİL  
ŞİŞE GÖRDÜĞÜNÜZDE AKLA GELEN  
TEK MARKANIN ADIYIZ. ....16

EMİN GRUP YÖNETİM KURULU BAŞKANI  
EMİN ÜSTÜN; 2019 YILI SONUNA KADAR %30  
BÜYÜME HEDEFİYLE İLERLİYORUZ. ....20



16



20



## PSİKOLOJİK, SOSYOLOJİK, EKONOMİK VE DİNİ BOYUTU

AYIN KONUĞU: YEŞİLAY GENEL SEKRETERİ  
OSMAN BATURHAN DURSUN; ÜLKE GENELİNDE  
30 YEŞİLAY DANIŞMANLIK MERKEZİ İLE HEM  
DANIŞANLARIMIZA HEM DE AİLELERİNE  
DESTEK OLUYORUZ.....24

MALATYA KAHVE DİYARI PLUS İŞLETMECİSİ  
MUSTAFA SOYDOĞDU; KALİTEYİ YAKALAMAK  
BİR SÜREÇTİR, DEVAM ETTİRMEK İSE  
KALİTEDEN ÖDÜN VERMEMEKLE  
MÜMKÜNDÜR.....28

KAYBOLAN MESLEKLER.....30

ÖRNEK ESNAF: TIRINA KUŞLAR YUVA YAPTI  
DİYE 45 GÜN KONTAK ÇEVİRMEDİ.....31

AYŞE MÜZEYYEN TAŞÇI:  
UNUTULAN SOYKIRIM  
TEKRARLANIR.....32

SAĞLIK: DR. SALİH EKEN;  
SAĞLIKLI BİR TOPLUM,  
DENGELİ BİR METABOLİZMA.....36

BİYOGRAFİ:  
ŞEYHÜ'L MÜVEHHİRİN: HALİL İNALCIK.....40

HUKUK: FATURANIN DELİL NİTELİĞİ.....42

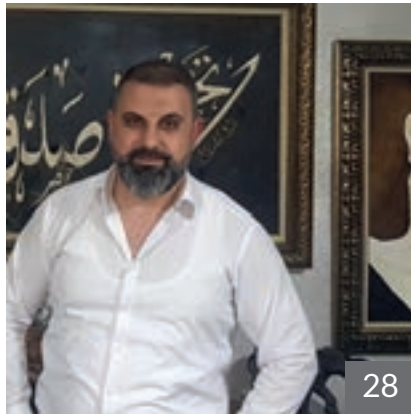
İL TANITIMI: YEŞİL İLE MAVİNİN  
KUCAKLAŞTIĞI ŞEHİR: DÜZCE.....44



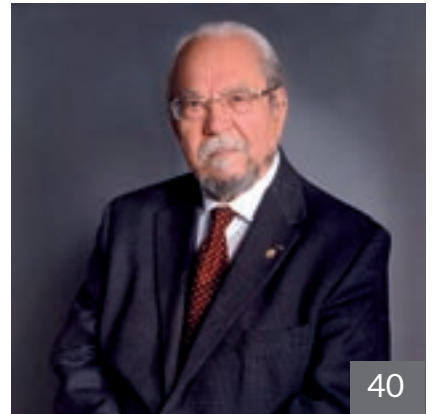
32



24



28

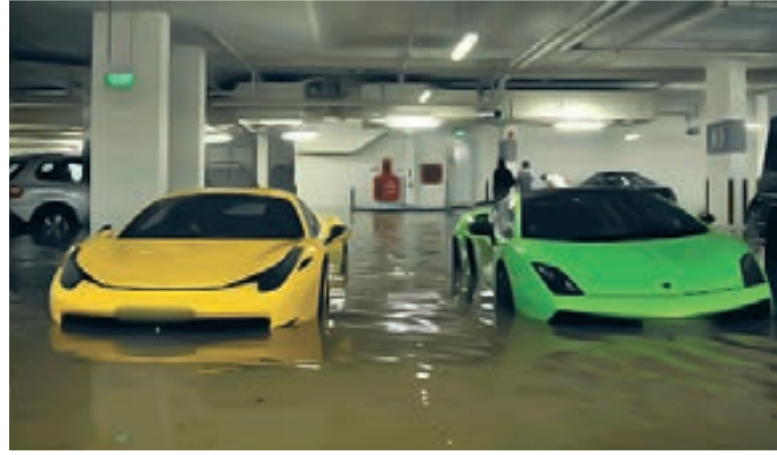


40

**NEOVA**' dan yeni bir hizmet!  
SİGORTA

WWW. **hasarliaracsatis**  
.com

“hasarlı araçları doğrudan satın alabileceğiniz yeni adresiniz”



**GÜVENLİ SATIŞ**  
**ÜCRETSİZ ÜYELİK**  
**ŞEFFAF İHALE SİSTEMİ**  
**EKONOMİK ARAÇ ALIM**



# KURBAN ALIRKEN DE SOSYAL BARIŞA DESTEK VERELİM

Muhterem okurlarımız,

Bilindiği gibi son yıllarda büyük marketler kurban kesim işine girerek üreticimizi zor durumda bırakmaktadır. Bu iş; besici, mandıracı ve köylü kardeşlerimizin işidir. Geleneksel kurban kültürümüzde kurbanlık hayvan üreticisinden göz önünde pazarlık ve her iki tarafın rızası alınarak yapılır. Yaşanan duruma bakıldığında büyük marketler bu kültürümüzü yok etmeye çalışarak, "sipariş ile kurban" satmaları kabul edilemez bir durumdur. Sipariş ile kurban, inancımız açısından da uygun olmadığı gibi bu durum üreticimizi derinden etkilemektedir. Yaklaşan Kurban Bayramı öncesi kurbanlıklarımızı alırken bu işi yapan üreticilerimizden alınmasına öncelik verilmesi gerekir. Bu sayede hem sosyal barışa destek artacak hem de üreticilerimiz kazanacaktır. Köylümüzden ve çiftçimizden ya-

pacağımız kurban alışverişi pazarlık kültürünü ve kurban heyecanının yaşatılması adına geleneğimizi devam ettirecektir. Sosyal barışın sağlanmasında ve sermayenin tabana yayılmasında kurbanlık hayvan satışı önemli bir rol üstlenirken, Ahilik kültüründeki cömertlik, sevgi ve kardeşlik kavramlarının önemini de bir kez daha ortaya koymaktadır. Unutulmamalıdır ki, kurban üreticilerimiz 1 yıldır bugünü bekliyor.

## Kurban Bayramı'nda Trafığe Kurban Olmayalım

Bayramlar; coşku, mutluluk, birlik ve beraberliğin yaşandığı günlerdir. Fakat ne yazık ki her bayramda trafikteki yoğunluk nedeniyle yaşanan kazalardan ötürü aileler parçalanmakta, insanlar sevdiklerini kaybetmektedir. Kurban Bayramı'nı

kutlarken ailemizi trafik canavarına kurban vermemeliyiz. Bunun en güzel yolu; trafikte sevgi, saygı ve sabırlı olmaktır. Kurban Bayramı süresinde yola çıkacak olan tüm sürücülerimiz dinlenmiş bir şekilde ve araçlarının bakımını yaparak yola çıkmalı, yolculukları boyunca trafik kurallarına riayet etmelidir.

Bu vesileyle başta esnaf ve sanatkârımız olmak üzere tüm İslam âleminin Kurban Bayramı'nı kutlar, ülkemizde refah, huzur ve barış ortamının sağlanmasını temenni ederim.



**MAHMUT ÇELİKUS**  
ESDER GENEL BAŞKANI



# KURBANIN

PSİKOLOJİK, SOSYOLOJİK,  
EKONOMİK VE DİNİ BOYUTU

## KURBAN VE MAHİYETİ

Kurban kelime olarak dilimize Arapça'dan gelmiştir. Arap dilinde "Udhiye" kelimesiyle ifade edilir. Kurban "yaklaşmak" ve isim olarak "kendisiyle yaklaşılan" anlamına gelir. Terim mânâsı ise: Allahü Teâlâ'ya yaklaşmak için kurban niyetiyle belirli vakitte kesilen özel hayvanın adıdır.

Kurban da zekât gibi hicretin ikinci yılında emredilmiştir. Kurban hakkında Kur'an-ı Kerim'de şöyle buyrulmuştur: "Rabbin için namaz kıl ve kurban kes." Müfessirlerin bazılarının görüşüne göre buradaki "namaz" bayram namazı, "kesmek"-ten kasıt ise kurban bayramı günlerinde kesilen kurbanlardır. Kurban kesmenin ve kurban bayramında bayram namazı kılmanın vacip olduğuna bu ayet delil gösterilmiştir. Ayrıca Sevgili Peygamberimiz (s.a) de kurban kesmiş ve kurban kesmeyi öğütlemiştir.

## KURBAN'IN KISA BİR TARİHÇESİ

Bilindiği gibi kurban olayı Hz. İbrahim ve oğlu İsmail ile başlar İbrahim (a.s) hanımı Hz. Hacer ve oğlu İsmail'i Mekke'ye yerleştirmişti. İbrahim (a.s) Şam'daki evinde uyurken rüyasında oğlu İsmail (as.)'i kurban ettiğini görmüştü. İbrahim (a.s) bunun üzerine hemen Mekke'ye gitti ve İsmail'i annesinin yanında buldu. İsmail (as.)'a: "Oğlum! bir ip ve büyük bir bıçak al. Sonra şu vadiye gidelim de ev halkına odun toplayalım" dedi. Rabbinin kendisine rüyasından emrettiği şeyden bahsetmedi.

Baba oğul Şi'b Vadisi'ne doğru yönelindikleri zaman, şeytan bir insan kılığında görünüp, Allah'ın emrini yerine getirmekten vazgeçirmek için İbrahim (a.s)'in önüne geçti. Onu kandıramadı. İbrahim (a.s) onu kovdu. Aynı şekilde İsmail ve Hacer

(as.)'e de müdahale etmek istediysede başaramadı. Hepsi de Allah'ın buyruğunu dinlemek ve ona boyun eğmekte birleşti. İbrahim (a.s) vadede oğlu İsmail ile baş başa kalınca ona: "Oğulcuğum, ben seni rüyamda boğazlıyor gördüm!" diyerek, kendisine emrolunanı haber verdi. İsmail (a.s): "Babacığım sana emrolunanı yap" dedi. Sonra da "Babacığım! beni kurban etmek istediğin zaman, beni ipe sıkıca bağla ki benden sana karşı, bir şey isabet edip de ecrim eksilmesin. Hem seni beni boğazlamak için yatıracağın zaman, yüzü koyun yatır, alınımı yere getir. Çünkü yüzüme bakınca kalbin incelik ve bu durumun Allah'ın sana emrettiği şeyi yerine getirmene engel olabileceğinden korkarım!" dedi. İbrahim (a.s) "Oğulcağızım! Sen bana Allah'ın emrettiği şey hakkında ne güzel yarımda bulundur." dedi ve onu, istediği gibi sıkıca bağladı. İbrahim (a.s) bıçağı, İsmail (a.s)'in boğazına bastırınca sanki bıçak bakır bir levha ile karşılaşmış gibi boğazını kesmedi, İbrahim (a,s) bıçağı iki-üç defa biletti. Fakat muvaffak olamadı. O sırada yüce Allah tarafından: "Ey İbrahim! Rüyana sadakat gösterdin, işte sana oğlunun yerine boğazlayacağın kurbanlık, onu boğazla!" buyruldu.

Bu konu Kur'an-ı Kerim'de açık bir şekilde anlatılmıştır. İşte İsmail (a.s)'in kurban edilmesinin kısa tarihçesi budur.

## KURBANİ KİMLER KESMELİDİR

Kurban bayramında, Allah'a yaklaşmak niyetiyle kurban kesmek, hür, mukim, buluğa ermiş Müslüman, zengin olan kimselere vaciptir. Kurban kesmekle sorumlu olmak için İmam-ı Azam'a göre akıl ve buluş şart değildir. Yani zengin olmaları kaydıyla çocuklar adına velileri kesebilirler. Ancak diğer bir görüşe göre de akıl ve buluş şarttır. Zengin



çocukların kurban kesmeleri gerekmez. Tercih edilen görüş de bu ikincisidir.

Yolcu olanlara kurban kesmek vacip değildir. Zira yolcu için kurban kesmekte ve etinin değerlendirilmesinde bir takım güçlükler çıkabilir. Birden fazla kişinin ortak olmasının geçerli olduğu hayvanlarda hepsinin kurban niyetiyle kesmeleri gerekir. İçlerinden birisi et maksadıyla ortak olursa, o kurban geçerli sayılmaz. Günümüzde bu konuda karşımıza çıkan önemli bir mesele de kurbanı kesmekle mükellef olacak kimsenin zenginlik ölçüsünün ne olduğudur, ilmihal kitaplarında zekât verme limiti olarak 90 gram altın veya onun para olarak karşılığı -kişinin borcunun dışında- kaydedilir.

Ancak günümüz Müslüman'ın günlük ihtiyaçlarının dışında yaptığı harcamalarda kendisini zor duruma düşürecek lüks eşya borçlanmalarına girdiği göz önünde tutulursa, bu iş özelde kişilerin kendi vicdani muhasebelerine kalmaktadır. Fakat biz yine de yukarıda kaydettiğimiz gibi zikredilen oranda maddi birikimi olan kimseye kurbanın vacip olduğunu hatırlatmakla yetiniyoruz.

Kurbanın psikolojik, sosyolojik ve dini boyutu hakkında CANSUYU Derneği Genel Başkanı Mustafa KÖYLÜ ile gerçekleştirdiğimiz söyleşimizi siz kıymetli okurlarımıza sunarız.

# CANSUYU DERNEĞİ GENEL BAŞKANI MUSTAFA KÖYLÜ

## ➤ **Başkanım Öncelikle Vakit Ayırdığınız İçin Teşekkür Ederiz. Kurban İbadetinin Psikolojik Boyutu Nedir?**

Tabii kurban ibadetinin psikolojik-sosyolojik boyutunu kavrayabilmek için öncelikle kurban ibadetinin bize neden vacip olduğuna bakmamız lazım. Hz. İbrahim' in bir adağı var. Cenab-ı Hakk'ın kendisine bir çocuk lutfetmesi karşılığında bir çocuğunu kurban edeceği konusunda bir adağı var. Allah İsmail(a.s.) ona nasip etti. Günü gelince oğlunu kurban etmek istedi ancak malum hikâyeyi biliyorsunuz, bıçak Hz. İsmail'i kesmedi. Sonra Cenab-ı Hakk Hz. İsmail'e karşılık bir koç gönderdi. Hz. İbrahim'in o koçu kurban etmesi emredildi. O neticede Müslümanlar için bir ibadet haline geldi. Ve kurban kesmek bizim mezhebimizce vaciptir. Burada bir şey görüyoruz: Allah'a teslimiyet. Hz. İbrahim'in kendi oğlunu kurban edecek kadar



Allah'a teslimiyeti vardı. Hz. İsmail ise kurban edilmeyi kabul edecek kadar Cenab-ı Hakk' a teslim olmuş bir mümin kuldur. Bu örneklerden hareketle söylüyoruz ki kurban kesen mümin bu ibadeti teslimiyetle yerine getirmeli. Bu da müminin kalbinde büyük bir itminana, büyük bir tatmine vesile olur. Onun için yılda bir kere de olsa kurban kesen insanın gönlünde bir rahatlama

olduğunu hepimiz biliyoruz. Bir ibadeti yerine getirmek suretiyle bu tatmin noktasına ulaşmış olur. Tabii gönlünde tatmine ulaşmış insan huzurlu ve mutlu insandır. Zaten İslam'ın diğer bütün ibadet çeşitleri insanı mutlu eden ibadetlerdir ve kurban da bunlardan birisidir.

## **Son Zamanlarda Sosyal Medyada Yayılan "Çocukların Gözü Önünde Kurban Kesmek Onların Psikolojisi Olumsuz Etkiler." Fikri İçin Ne Düşünüyorsunuz?**

Bu fikrin tam tersine bir baba bu ibadetin gelecek nesillere aktarılması için ta kurbanın pazardan satın alınışı, nakledilmesi sonra kesilmesi, yüzülmesi, etinin taksim edilmesi noktasında çocuklarını hazır bulundurması gerekiyor ki çocuklar bu işin nasıl olduğunu anlasınlar. Hatta çocuk akıl bali olduktan sonra, artık kendine vacip olduktan sonra



Mustafa Köylü  
Cansuyu Derneği  
Genel Başkanı

çocuklara da kurban kestirmekte fayda var. Yani “Efendim çocuğum korkmasın, aman gözünü kapat, sırtını döndür” bunlar yanlış. Çocuk hayatın yalın gerçeklerini anlamak zorundadır. O kurbanın niye kesildiğini bilmek zorundadır. Bu biraz önce bahsettiğim Hz. İbrahim kıssasını sindire sindire çocuklara anlatmamız lazım. Çocuk hayvanı keserken onu bir hayvan katliamı olarak görmemeli, ona acıyarak onu kesmesek diye mızımızlanmamalı. Onun Allah için kesilmesi gerektiğini ve bunun bir ibadet olduğunu bilmesi lazım. Yarın kendisi aile reisi olduğu zaman bu ibadeti devam ettirmesi gerekiyor. Nitekim kurban üçe bölündükten sonra da fakirlere muhtaçlara dağıttığımız aşamada da çocuklarımızı o işlerde istihdam etmeliyiz. Onlarla göndermeliyiz. Onlar bilmezler ki bu muhtaçların hakkıdır. Onlara götürmenin zevkini yaşamalıdır. Yoksa böyle nanemolla çocuk yetiştirilmez. Çocuk hayatın gerçeklerini yaşamalıdır. Yani Allah vermesin bir savaş olsa bugün on üç on dört yaşındaki çocuklarımız savaşmak zorunda kalabilirler. Bugün bir hayvanın kesilmesini çocuklara göstermeyelim diyen ana babalar yarın çocuklarını nasıl savaşa gönderecekler. Çocuğun bilmesi lazım bu işleri.

### **Peki Sizce Kurbanın Sosyolojik Boyutu Nedir? Toplumda Nasıl Bir Yeri Var?**

Kurbanı sadece Türkiye içerisinde kesmiyoruz. Yurtdışında da kesiyoruz değişik ülkelerde. Yoksul ülkelerde de kurban kesiyoruz. Onun için biz bu meseleyi bir Türkiye bazından bir de diğer ülkeler bazından ele almalıyız. Şüphesiz ki kurban toplumsal ahengi, toplumdaki muhabbeti yaygınlaştırma açısından çok önemli. İkincisi et yiyemeyecek insanlara o gün et ikram etmek suretiyle onların zengin-fakir ayrımı



**“** Kur’ân-ı Kerîm’de şöyle buyrulmaktadır: “Biz her ümmet için kurban kesmeyi meşru kıldık (emrettik). Allah’ın rızık olarak verdiği dört ayaklı davarlar üzerinde (yalnız) Allah’ın ismini ansınlar (o davarların gerçek sahibinin Allah olduğunu bilsinler) diye... O halde hepiniz O’na teslim olun. (Habîbim)! Sen itâatli ve mütevazi olanları (ebedî saadet ve selâmetle) müjdele..” (el-Hacc, 34)

gibi veyahut zenginlere düşmanlık gibi bir yanlışa düşmeleri engellenmiş olur. Dolayısıyla toplumda bir kardeşlik ruhu yaygınlaşır. Bunun toplum düzeni için çok büyük faydalarının olduğunu düşünüyorum. Yurtdışındaki kesimlerimizin

yansımaları tabii biraz daha farklı. Oradaki insanlar yalnız olmadıklarını dünyada kendilerini düşünen, seven, kendileriyle aynı duyguları ve inancı paylaşan insanların var olduğunu bilmeleri açısından kurban büyük bir vesile. Aynı zamanda diğer ülkelerden özellikle onları sömürmüş insanlar gibi beyaz olan Müslümanların onlara bir iyilik bir hayır ulaştırması onları ayrıca mutlu etmektedir, bir ümmet bilinci gelişmektedir ve yaygınlaşmaktadır. Onların bu konuda çok mutlu olduklarını görüyoruz ve hayır duası ettiklerini duyuyoruz. Dünyadaki Müslümanların birbirini tanınması için kurban faaliyetlerinin çok büyük rol oynadığı kanaatindeyim.

### **CANSUYU’ nun Kurban Faaliyetleri Hakkında Bilgi Verir Misiniz?**

Cansuyu Derneği bu sene on beşinci kurban organizasyonunu inşallah icra edecek. Her sene periyodik olarak kurban sayılarımızda bir artış oluyor. Bu senede inşallah geçen seneye nazaran daha fazla bir kurban akışının olduğunu gözlemli-

> yoruz. İnşallah öyle sonuçlanacağını düşünüyorum. Yine yönetim kurulumuzun Ramazan'ın başında yapmış olduğu toplantılarda dünyadaki kriz bölgeleri ve akabinden muhtaç bölgeleri, öncelikle yardım edilmesi gereken bölgeler tespit edilmiştir. Ve bu bölgelere öncelik göstererek hangi ülkelerde kurban keseceğimiz belirlenmiştir. O ülkelere yine kurbanlarımız gönderilecek. Ekiple rimizi göndereceğiz. Orada oranın nüfusu ile orantılı olarak kestiğimiz kurban etleri oradaki muhtaçlara dağıtılacak. Ve kardeşlerimiz bu konuda gayet titiz çalışmalarını sürdürüyorlar. Kurban kesiminde bizim uyguladığımız bazı farklılıklar var. Mesela biz bölgelere göre kurban fiyatlarını ayrı ayrı tahsil ediyoruz. Oradaki hayvan fiyatlarına göre ve yapılan masraflara göre ayrı fiyatlandırma uyguluyoruz. Kurban kesiminde her kurban sahibinin ismini kurbanın yanında okutuyoruz. Onun vekâletini kurbanı kesecek şahsa veriyoruz. Kurban kesiliyor. Bu kesim görüntüleri kamera ile tespit ediliyor. Ve kurbandan döndükten bir müddet sonra da onlar ayrıştırılıyor birbirinden, montajlanıyor ve internete yükleniyor. Sonra kurban sahiplerine bir mesaj aracılığı ile bir şifre gönderiliyor. Herkes şifresini giriyor ve kurbanının kesim görüntülerini izleyebiliyor. Dolayı-



Günümüz Müslüman'ının günlük ihtiyaçlarının dışında yaptığı harcamalarda kendisini zor duruma düşürecek lüks eşya borçlanmalarına girdiği göz önünde tutulursa, kurban kesmek özelde kişilerin kendi vicdani muhasebelerine kalmaktadır.

şıyla bu anlamda Cansuyu Derneği kurban organizasyonunda gayet başarılı bir dernektir ve bunu yıllardır tatbik ediyoruz. Bu da bizi her yıl daha da güçlendiriyor.

**İbrahim Veli; "Kurban Bayramı, hayvan üreticileri başta olmak üzere turizmden gıdaya, tekstilden ulaşıma kadar tüm sektöre katkı vermektedir."**

Hayatın önemli ve değişmez sorunlarının başında, yeterli ve dengeli beslenme gelmektedir. Sağlıklı bir insanın vücut ağırlığının her kilogramı için günde 1 gram protein tüketmesi ve bunun da %42'sinin hayvansal kökenli olması önerilmektedir. Bu açıdan hayvansal ürünler taşıdıkları biyolojik özellikleri nedeniyle vazge-



çilmez ve diğer besin maddeleri ile ikame edilemez bir konumdur.

Açlık-tokluk, iyi-kötü beslenme gibi konular, dünya siyasetini de etkilemektedir. Günümüzde gelişmiş ülkeler, geri kalmış olan ülkelere sadece teknoloji değil, canlı hayvan, et ve süt ürünleri gibi tarımsal üretim maddelerini pazarlayarak büyük bir gelir sağlamaktadır. Hayvancılık sektörü; ulusal geliri ve istihdamı artırmak, et, süt, tekstil, deri, kozmetik ve ilaç sanayi dallarına hammadde sağlamak gibi önemli ekonomik ve sosyal fonksiyonlara sahiptir.

Dünya tarımsal üretim değerinin üçte birinin hayvancılık sektörüyle gerçekleşmiş olması, en fazla ticarete konu olan ürünlerin üçte ikisinin et, süt ve deri ürünleri olması, "kurban ekonomisi"nin önemini ortaya koymaktadır. Son dönemde nüfus artışı, kentleşme, beslenme kültürü, kişi başına gelir seviyesindeki yükseliş gibi faktörler de et ve süt ürünlerine yönelik talebi artırmaktadır. Bu talebin farkında olan batı, tarımsal üretimde hayvancılık sektörünün payı yaklaşık %50'ye diğer gelişmiş ülkeler ise %75'e çıkmıştır. Bu açıdan hayvancılığın desteklenmesinde en büyük teşvik, kurban ibadetidir.

Kurban Bayramı, hayvan üreticileri başta olmak üzere turizmden gıdaya, tekstilden ulaşıma kadar tüm sektöre katkı vermektedir. Bunun için kurban yerine başka bir ibadetin ikame



“ İbrahim Veli; “Kurban Bayramı, hayvan üreticileri başta olmak üzere turizmden gıdaya, tekstilden ulaşıma kadar tüm sektöre katkı vermektedir.”

edilmesi, meselâ kurbanın parasının dağıtılması, fakirlere gıda yardımı yapılması caiz görülmemiştir. Kurban kesmek, kurban etlerinin ikram edilmesi suretiyle bir sosyal dayanışma, ihtiyaç sahiplerine dağıtılması suretiyle de bir sosyal yardımlaşma tesis etmektedir. Ayrıca ulaşım imkanlarının artması ile kurban etleri uzun süre bozulmadan saklanabilmekte, imkan dahilinde dünyanın her bölge-



sindeki ihtiyaç sahibi Müslümanlara ulaştırılmaktadır.

Toplumda dayanışmayı sağlayacak ilkeler, vasıtalar ve müesseseler oluşturmak huzurun temelidir. Hac, zekât ve kurban bu huzuru tesis etmenin en önemli vasıtalarıdır. Müslümanların meselelerini istişare ettiği kongre mahiyetindeki “Hac” ibadetini ifa edemeyenler, buna buldukları yerde kurban keserek ortak olurlar. Kurban ibadeti, hem mali hem de sosyal bir sorumluluk olduğundan, müslümanın hem içe,

hem de dışa dönük yönünün gelişmesine yardımcı olur. İnsanlar arasındaki makam, mevki veya imkân üstünlüğü gibi duygu ve ayırımları ortadan kaldırarak sosyal bütünleşmeye ve sosyal dayanışmaya yardımcı olur. Fakirin ve yoksulun dünya nimetinin yeryüzündeki dağılımı konusunda karamsarlık ve düşmanlıktan kendini kurtarmasına ve kendini toplumunun bir üyesi olarak hissetmesine vesile olur.

İnsan kendisine emanet olarak verilen zenginliklerin Allah’ın emaneti olduğunu, “kurban” ile hatırlar. Zekât ile yükümlü olmak için nisap miktarı malın artıcı nitelikte olması ve üzerinde bir yıl geçmesi şart olmasına karşılık, kurban yükümlülüğü için bu şartlar aranmaz. Bu açıdan kurban ekonomiye bağımsızlık katan bir unsurdur. Geçmişte tarım sabana, saban da inek ve öküze dayalı olduğundan, hayvancılık tarımın sigortası olmuş günümüzde teknolojinin de katkısıyla ekonomik bağımsızlığı güçlendiren unsur olmaktadır.

Ülkelerin ve insanların sürekli borçlandırılarak ekonomik bağımsızlıklarının gölgelendiği günümüzde, kur-

banın ekonomik müeyyide üretmesi dikkate değer bir konudur. Konunun daha iyi anlaşılması için Kuran’daki en uzun sure olan ve adını “Yahudilere kesmeleri emredilen sığır” dan alan “Bakara” suresi detaylı incelenmelidir. Sadece Müslümanların değil, insanlığın küresel ekonomik şartlara kurban olmaması için, Hindistan’ın bağımsızlığını bir “keçi”ye borçlu olması unutulmamalıdır. Kurbana yeniden anlamak için, “mandıra filozofu” olmaya gerek yok, zenginliğin alt sınırı olan “nisap miktarı” yeterlidir!

“ Kurban Bayramı, hayvan üreticileri başta olmak üzere turizmden gıdaya, tekstilden ulaşıma kadar tüm sektöre katkı vermektedir. Bunun için kurban yerine başka bir ibadetin ikame edilmesi, meselâ kurbanın parasının dağıtılması, fakirlere gıda yardımı yapılması caiz görülmemiştir.

# 15 TEMMUZ KAHRAMANLARI





Türk milletinin ruhunda kahramanlık ve özgürlük gibi kavramlar her zaman var olmuştur. Bu zamana kadar milletimizin değerlerine zarar vermek isteyenler, her zaman çok sert bir tepkiyle karşılaşmıştır.

15 Temmuz; Türk milletinin vatanına, milletine ve bayrağına sahip çıktığı bir gündür. 15 Temmuz göstermiştir ki Türk milleti değerlerini koruma konusunda hiçbir engel tanımamaktadır. Türk milleti bugüne ve geleceğine sahip çıkmıştır. Ülkemiz üzerinde oyunlar oynanmasına fırsat vermemiştir.

15 Temmuz' da Türk milleti kendini adeta kurşunlara siper etti. 15 Temmuz darbe girişiminin başarısız olmasında yüzlerce kahraman etkili olmuştur. Canlarını feda ederek teröre karşı koyan milletimiz insanı, adını unutulmaz insanlar listesine yazdırmıştır. Bu aziz vatandaşlarımız "15 Temmuz Kahramanları" olarak tarihe geçmiştir. Bu kahramanlar milletimizin yetiştirdiği aziz vatan evlatlarıdır.

Binlerce yıllık devletler tarihinde en iyi yönetim biçiminin demokrasi olduğu her zaman kabul görmüş bir gerçektir. Demokrasi olmadan bir milletin huzur içinde yaşaması mümkün değildir. Bir ülkede topluma zorla kabul ettirilerek istenen şeyler, ülkeyi yalnızca karanlığa götürür.

15 Temmuz'da demokrasimize darbe yapılmak istendi. Demokrasiyi göz ardı ederek ülke yönetimini ele geçirmeye çalışan gruplar, öncelikle milletimiz insanı tarafından engellenmiştir. Böylelikle Türkiye'nin demokrasi yanlısı bir ülke olduğunu tüm dünya açık bir şekilde görmüştür.

15 Temmuz gecesi kahraman vatandaşlarımız, Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan'ın çağrısı üzerine darbeye karşı durmuş ve ülkesine sahip çıkmıştır.



Canlarını feda ederek teröre karşı koyan milletimiz insanı, adını unutulmaz insanlar listesine yazdırmıştır. Bu aziz vatandaşlarımız "15 Temmuz Kahramanları" olarak tarihe geçmiştir. Bu kahramanlar milletimizin yetiştirdiği aziz vatan evlatlarıdır.



Canını ülkesi için feda etmekten çekinmeyen kahraman insanımız sayesinde, milletimiz büyük bir tehlikeden kurtulmuştur.

Vatanımıza göz dikilen bu süreçte birlik ve beraberliğimizi korumak, milletçe üzerimize düşen en önemli görevdir.

ESDER olarak bizler vatanımızın, milletimizin, devletimizin ve demokrasimizin her zaman yanında olduk ve olmaya devam ediyoruz. Bu vesileyle 15 Temmuz' da vatani için canını feda eden tüm şehitlerimizi çok içten bir şekilde saygı ve hürmetle anıyoruz. Allah'ın Türk milletine bir daha 15 Temmuz gibi kara bir gün yaşatmamasını ve birlik beraberliğimiz hiçbir şekilde bozulmasına izin vermemesini diliyoruz.

BEYPAZARI MADEN SULARI YÖNETİM KURULU BAŞKANI  
NİYAZİ ERCAN;

# BİZ KÜÇÜK BİR YEŞİL ŞİŞE GÖRDÜĞÜNÜZDE AKLA GELEN TEK MARKANIN ADIYIZ.

**Efendim, öncelikle KEPENK okurlarımız için kendinizi kısaca tanıtır mısınız?**

1962 Ankara doğumluyum. Aslen Gaziantepliyiz. 4 çocuklu bir ailenin en küçüğüyüm. Eğitimimi tamamladıktan sonra babamla birlikte iş hayatında yerimi aldım. Evli ve 2 çocuk babasıyım.

**Beypazarı Maden Suları kuruluş döneminde neler yaşandı, başarı serüveni nasıl başladı?**

Firmamız Ankara'nın Beypazarı ilçesinde, şehir merkezinden uzak, etrafı yeşillik, havası temiz bir saha da kuruludur. Babam Gaziantep'ten Ankara'ya geldikten ve ticaretle uğraşıp başarı sağladıktan belli bir süre sonra, Beypazarı'nda bulunan maden suyu kaynağını satın alması için birkaç kişi yanına gelmiş ve görüşmüşler. Netice olarak 1957 senesinde işletme ruhsatımızı da alarak faaliyete resmen başlamış olduk. Toprak yoldan ulaşım sağlanan, elektrik ve suyu olmayan bölgede fabrika kurmak elbette ki çok zor oldu. Kendi imkânlarımızla bu zorlukları aşmış, zaman içinde alanımızı da genişletip, şu anda 70 bin metre karelik kapalı bir alanda adet üretim hattımızla hizmet vermekteyiz. 2020 de inşallah bir şişe dolun hattımız daha faaliyete girecek dolun hızımızı arttırmış olacağız.



Niyazi Ercan  
Beypazarı Maden Suları  
Yönetim Kurulu Başkanı

### **Beypazarı Maden Suları olarak misyon, vizyon ve hedefleriniz nelerdir?**

Beypazarı Doğal Maden Suyu ailesi olarak bizler; 1957 senesinden bugüne kadar, hiçbir katkı maddesi içermeyen, kaynaktan çıktığı gibi, doğanın vermiş olduğu saflıkta ve tattaki maden suyunu, eğitilmiş personeli ile el değmeden hijyenik şartlarda şişeleme, gelişen teknolojiyi yakından takip edip, kalite ve gıda güvenlik şartlarını sürekli geliştirerek sektörde lider olma, dürüstlük ilkesiyle koşulsuz müşteri memnuniyetini ön planda tutma misyonumuzdur.

Vizyonumuz; ürünlerin müşteriye ulaşmasında en "UYGUN VE YENİLİKÇİ" kanalları kullanan üretim tesisi ile "ÖRNEK", yaptığı yenilikçi yatırımları ile "GÜÇLÜ", yurt içi ve yurt dışı maden suyu pazarında "BİR NUMARA" olmaktır.

1957 yılından günümüze hiçbir katkı maddesi içermeyen, kaynaktan çıktığı gibi, doğanın vermiş olduğu saflıkta ve doğal tadında, eğitilmiş personeli ile el değmeden hijyenik şartlarda mineralli suyu şişelemeyi, sektörde lider olarak, gelişen teknolojiyi yakından takip edip, kalite, gıda güvenliği, çevre, iş sağlığı ve güvenliği ve BRC şartlarını sürekli geliştirmeyi, dürüstlük ve insan haklarının korunması ilkesiyle koşulsuz müşteri memnuniyetini ön planda tutmayı amaç ve hedef edindik.

### **Kurumsal profilinizden bahsedermisiniz?**

Doğanın adeta insanlığına sakladığı mucizeyi, 1957'den beri tüketicilerinin beğenisine sunan markamızın hikâyesi; ilk adımını attığı, Ankara'nın Beypazarı ilçesinde başlar. Dönemin şartlarını zorlayarak kurulan fabrikamız, bugün 70 bin metrekarelik alanıyla Türkiye nin sektöründe en büyük fabrikası ol-



“Niyazi Ercan; “Ürünlerin müşteriye ulaşmasında en “UYGUN VE YENİLİKÇİ” kanalları kullanan, üretim tesisi ile “ÖRNEK”, yaptığı yenilikçi yatırımları ile “GÜÇLÜ”, yurt içi ve yurt dışı maden suyu pazarında “BİR NUMARA” olmaktır.”

muştur. Saatte 300 bin şişe üretim kapasitesiyle, maden suyu denilince akla gelen ilk marka olma başarısını yakalamıştır. Kurulduğu ilk günden beri, aynı kaynaktan gelen doğal maden suyunu, kendine has yapısını değiştirmeden dolum yapan tesisimizde, üretim; tam otomasyonlu makinelerle el değmeden yapılmaktadır.

“Önce Sağlık” ilkesiyle zararlı ışınlardan korumak için yeşil renkte üstün teknolojiyle ürettiğimiz şişelerimizle, doğal maden suyumuzu tüm saflığıyla koruma altına alıyoruz. Üretim ilk aşamasından son noktasına kadar, alanında uzman mühendislerimizle tüm laboratuvar testlerine gerekli önemi veriyor kalite ve hijyenden taviz vermeden ISO 22000:2005, ISO 9001:2008, ISO 14001:2004 ve OHSAS 18001:2007 kalite belgeleri güvenesi ile çalışıyoruz.

Tıp dünyasının sayısız faydalarını kabul ettiği doğal maden suyunu, milyonlarca insanın tercihindeki güvenilir marka olmanın sorumluluğuyla, genç yaşlı herkesin tüketimine sunmayı bir borç biliyoruz. Durmadan çalışan tesisimizle; ailemize kattığımız doğal özlerle zenginleştirdiğimiz meyveli doğal maden sularını sizlerin damak zevkine sunuyoruz. Türk standartları enstitüsü kriterlerindeki hizmet belgelerinin tümüne sahip olan tesisimiz, 300 ü aşkın bayi ağıyla hizmet vermektedir.

“Günde en az 2 şişe” sloganıyla yürüdüğümüz yola, başta Kıbrıs olmak üzere, Suudi Arabistan, Fransa, Katar, Kuveyt, Almanya, Avusturya gibi 27 ülkeye sağlık ihracat ederek devam ediyoruz. Hayatta değişen, doğallığını kaybeden ve özlenen tatlar var. Biz yarım asrı aşkın süredir sizlere aynı kalmayı başaran, değişmeyen sağlık dolu bir lezzeti şişeliyoruz.

### **Ürünlerinizi yurt dışında ağırlıklı olarak hangi ülkeye ihraç ediyorsunuz? En önemli ihraç pazarınız hakkında bilgi verir misiniz?**

Kıbrıs, Türkmenistan, Avusturya, Avustralya, Arabistan, Irak, Dubai, Kuveyt, Katar gibi 27 ülkeye ihracat yapılmaktadır. Yurt dışı pazarına yönelik çalışmalarımızda mevcut ve şu anda yurt dışına üretimimizin yüzde 6'sını gönderiyoruz diyebiliriz.



> Maden suyu tüketimi yurt dışında daha fazla, insanlar su yerine mineralli su dedikleri maden suyunu tüketiyorlar. Tabii yurt dışında yeteri kadar maden suyu kaynağı olmadığından ithal ediyorlar. Türkiye de maden suyu kaynakları yönünden zengin bir ülke olarak en çok ihracat gerçekleştiren ülkelerin başında geliyor. Çünkü Avrupa ülkelerinde maden suyu tüketimi çok yaygındır ve bu konuda yerleşmiş önemli bir alışkanlık vardır.

### **BEYPAZARI MADEN SULARI olarak kalite anlayışınız nedir?**

Beypazarı Maden Suyu olarak 62 senedir sektördeyiz ve işimizin gerekliliklerini en iyi şekilde yerine getirmeye çalışıyoruz. Maden suyu dolmuş tesisi olarak kalitemiz ve güvenilirliğimiz ile sektörde bir numarayız. Her zaman için kaliteyi bozmadan üretim yapmak birinci

hedefimizdir. Bunun için ürünümüzü bozmadan muhafaza eden ve insan sağlığına zararı olmayan ambalaj olan cam şişede ürünümüzü piyasaya arz etmekteyiz. Tüketicilerimizin takdiri ile her sene Dünya kalite ödülü-Avrupa kalite ödülü-Güvenilir Marka Ödülü gibi birçok ödüle layık görüldüğümüz için halkımıza teşekkür ederiz.

**Beypazarı Maden Suları olarak; 1957'den bugüne dek başarılı bir şekilde yolunuza devam ediyorsunuz. Peki, 2019 yılını nasıl tamamlamayı planlıyorsunuz? Ürünlerinizde veya stratejilerinizde yenilikler yapacak mısınız?**

Ülke olarak ekonomik yönden sıkıntılı bir dönem geçirmeye çalıştık. Çalışmış olduğumuz birkaç firmanın kapanması ile bizimde alacağımızı alamadığımız yerler oldu. Buna rağmen, satış anlamında bakarsak,

“Niyazi Ercan; “Ulaştığımız her yerde bizi tercih eden milyonlarca insanın sorumluluğuyla hareket ediyoruz, hak ettiğimiz başarıların arkasındaki en büyük gücümüz bize inanan insanımız.”

geçen senin satış rakamlarına şimdiden ulaştık çok şükür. Tercih edilen bir markayız, tüketici özellikle “Beypazarı maden suyu” diye adı ile istiyor ürünümüzü. Kalitemizden ödün vermeden ürün portföyümüzü de genişletip, doğal meyve aroması ve pancar şekeri kullanarak 9 farklı ürün çeşidi ile gençlere seçenek de sunduk. Tüketicilerimizden gelen talep doğrultusunda, ürün çeşitliliğimizi arttırabiliriz.

**Maden suyu denince akla ilk gelen markalardan biri olan Beypazarı Maden Suyu'nun yeni yatırımı "gazoz" hakkında bilgi alabilir miyiz? Bu ürün için tesisinizde nasıl bir yatırım gerçekleştirdiniz? Şirketin AR-GE ve fizibilite sürecinden bahsedermisiniz?**

Ürün kalitemizden dolayı almış olduğumuz ödüllerle faaliyetlerimize devam etmekteyiz. Yaklaşık iki yıllık bir AR-GE sürecinden sonra gazozumuzu piyasaya sunduk. Mevcutta bulunan ve meyve aromalı ürünlerimizi ürettiğimiz hattımızda gazoz çeşidimizi de üretiyoruz. Gazozumuz "tüketicilerin beğenisini kazandı" diyebiliriz. İçimi daha hafif ve daha az şekerli olduğu için kolaylıkla tüketilebilmektedir. Beypazarı Doğal Maden Suyu, AR-GE'si sonucunda yeni bir ürün pazara sunulmadan önce müşteri talebine göre damak zevkine uygun ve en doğru tat için birçok deneme yapılır. Doğru lezzet bulunduğu ise kullanışlı ve yenilikçi ambalajlarda piyasaya sunulur. 1957 yılından bu yana aynı kaynaktan şişelenen Beypazarı Doğal Maden Suyu'nun limon, elma, vişne, çilek, nar, mandalina, karpuz çilek ve C vitamini limon aromalı maden suları, şirketin yenilikçi anlayışının temsilcisi olan ürünlerdir. Uzun bir AR-GE çalışması sonrasında maden



suyunun kalitesi ve mineral değerleri ile oynamadan yüzde 100 doğal aroma ile eşsiz tatlar elde edilmiş ve tüketicilerin beğenisine sunulmuştur.

**Bu sayımızda konumuz 'Kurbanın Psikolojik, Sosyolojik, Ekonomik ve İslami Boyutu'. Konu hakkında neler söylemek istersiniz?**

Bu mesele derin ve hassas bir konu. Dini vecibelerimizi yerine getirmekle yükümlüyük. Eğer maddi imkânınız varsa elbette ki Allah için kesmek ve usullere göre dağıtmak esastır. Belli bir yaş altındaki küçükler soyut olguları tam anlamadıkları için, kesim aşamalarını görmemeleri en doğrusudur. Ancak bu olayı belli bir olgunluğa geldiğinde idrak eder ve anlamını doğru bir



Beypazarı Doğal Maden Suyu, AR-GE'si sonucunda yeni bir ürün pazara sunulmadan önce müşteri talebine göre damak zevkine uygun ve en doğru tat için birçok deneme yapılır.

şekilde kavransa psikolojik açıdan da bir zararını görmüyorum.

**Son olarak KEPENK okurlarımıza neler söylemek istersiniz?**

Okurlarınıza katmış olduğunuz değerli bilgilendirmeler için kendi adıma teşekkür eder, Şimdiden tüm İslam âleminin kurban bayramını en içten dileklerle kutlarım.



# EMİN GRUP YÖNETİM KURULU BAŞKANI EMİN ÜSTÜN; 2019 YILI SONUNA KADAR %30 BÜYÜME HEDEFİYLE İLERLİYORUZ.



Emin Üstün  
Emin Grup  
Yönetim Kurulu Başkanı

## Sayın Başkan, öncelikle KEPENK okurlarımız için kendinizi kısaca tanıtır mısınız?

1951 yılında Bolu ilinin Gerede ilçesinde doğdum. Bugünkü adıyla Yıldız Teknik Üniversitesi Makine Mühendisliği bölümünden mezun oldum. Eğitim hayatıma devam ettiğim sırada 1973 yılında LİFSAN Hidrolik Sanayi Şirketini kurdum. 1987 yılında ise inşaat ve arsa işleri

alanında faaliyetlerini günümüze kadar sürdüren GENTAŞ'ın kuruculuğunu yaptım. Girişimci ve yatırımcı bir iş adamı olarak 1991 yılında şu an faaliyetlerine aktif olarak devam eden ve Elbirliği Sistemi'ne dayalı faizsiz bir sistem ile otomobil sahibi yapan Eminotomotiv'i, 2005 yılında ise otomobildeki Elbirliği Sistemi'ni konut sektörüne uyarlayarak, insanların faizsiz ev almasını sağlayan Eminevim'i kurdum.

40 şubeyle başlayan sistem, şu an ülke genelinde 60'tan fazla ilde toplam 100'den fazla şubeye ulaştı. Kurduğum sistemle Türkiye'de 140 binin üzerinde kişi, ev ve otomobil sahibi oldu. Halen Eminevim, Eminotomotiv, Eminotomotiv 2. El, Emin Gayrimenkul Geliştirme, Emin Tarım ve Hayvancılık, Emin Enerji ve Emin Sigorta şirketlerini bünyesinde barındıran Emin Grup'un Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı yürütmekteyim.

**Emin Grup olarak, hem otomotiv hem de emlak sektöründe 2018 yılını başarılı bir şekilde geçirdiniz. 2019 yılı için hedef ve projeleriniz nelerdir?**

2019 yılının ilk yarısında geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre büyümemizi sürdürdük. Bizi tercih edip sisteme dahil olan müşteri sayısı %44 arttı. Başvurularda ise %32 oranında bir artış var. İlk 6 ayda 4 şube daha açarak şube sayımızı 104'e ulaştırdık. Yeni şubeler için çalışmalarımız devam ediyor. 2019 yılı sonuna kadar %30 büyüme hedefiyle ilerliyoruz.

**İnsanların birbirlerine yardım ederek alacakları ev ya da otomobile uygun fiyatlarla sahip olmalarını sağlayan "Elbirliği Sistemi" hakkında bilgi verir misiniz?**

Elbirliği Sistemi, yüksek faiz oranlarına karşı bizim geliştirdiğimiz yardımlaşma ve dayanışma üzerine kurulu, konut ve araç sahibi olmayı sağlayan bir model. 29 yıl önce ilk kez otomotiv pazarında Eminotomotiv ile bu sistemi hayata geçirdik. Ardından 2005 yılından itibaren Eminevim ile konut sektöründe de bu modeli uygulamaya başladık. Sistemle, küçük birikimler dahi olsa farklı taksit imkânlarıyla faiz ödemedi ev ve araç sahibi olabiliyorsunuz.



“Emin Üstün; “Faizlerin yüksek olduğu bu dönemde sektördeki daralma ancak ve ancak Elbirliği Sistemi ile atlatılabilir.”

İnsanların sisteme dâhil olarak hem kendilerinin hem de başkalarının konut sahibi olmasını sağladığı modelin Türkiye'deki ilk uygulayıcısı Eminevim'dir. Taksitle ev alma işini bambaşka bir boyuta taşıyan sistem, bugüne kadar 142 bini aşkın aileyi ev ve araç sahibi yapmış ve on binlercesini de yapmaya da devam ediyor.

**Elbirliği sistemi ile teslim ettiğiniz konut ve otomobil sayısı hakkında ne söyleyebilirsiniz?**

TÜİK verilerinde de gördüğümüz üzere konut satışlarında belirgin bir düşüş yaşanıyor. Buna karşılık elbirliği sistemimiz ile; 2018 yılında 18 bin 611 konut ve otomobil teslimatı gerçekleştirdik. Yaklaşık her ay 1700-1800 ev ve otomobil teslimatı gerçekleştirerek piyasaya 200-250 milyon TL nakit para girdisi sağlıyoruz. Elbirliği sektörü ile en çok teslimatı İstanbul'da gerçekleştiriyoruz, ardından Konya ve Bursa geliyor. Sektördeki müteahhitler Eminevim ile satışlarını artırırlar. 2019 yılında yüzde 30 büyüme hedefleyerek sektöre daha çok nefes aldirmayı hedefliyoruz. Faizlerin yüksek olduğu bu dönemde sektördeki daralma ancak ve ancak Elbirliği Sistemi ile atlatılabilir.

**Bir röportajınızda “Gayrimenkuldeki durgunluk Elbirliği Sistemi ile giderilebilir.” ifadesini kullanmışsınız. Konu hakkında neler söylemek istersiniz?**

Gayrimenkul sektöründe son birkaç dönemdir durgunluk yaşanıyor. Buna sebep olan faktörler arasında yüksek faiz oranları önemli bir yer



> tutuyor. Faizin yükselmesi konut satışlarının geniş bir kesime yayılmasını engelliyor ve sektörde bir durgunluğa neden oluyor. Üstelik Türkiye’de ortalama yılda bir milyona yakın konut satışı olmasına rağmen şuanda piyasada durgunluk yaşanıyor. Bu durgunluğu da gidermenin yolu Elbirliği Sistemi’dir. Konut alımına başarılı bir çözüm ve alternatif sunan Elbirliği Sistemi sayesinde sektörde bir hareketlilik yaşandı. Bugün yapılan toplam satışların yaklaşık %2’sini Eminevim olarak biz sağlıyoruz.

**Dönem dönem ekonomik dalgalanmalar yaşanabiliyor, bu süreçlerde**



“Emin Üstün; “Elbirliği Sistemi, yüksek faiz oranlarına karşı bizim geliştirdiğimiz yardımlaşma ve dayanışma üzerine kurulu, konut ve araç sahibi olmayı sağlayan bir modeldir.”

**ayakta kalma başarısı göstermenizdeki neden nedir?**

Bu zamana kadar birçok krizle karşılaştık ve atlattık. Eminevim olarak yola çıkarken bir amacımız vardı. Alım gücü düşük aileleri faiz ödemedi ve uygun taksitlerle ev sahibi yapmayı hedefliyorduk ve başardık. Biz yıllardır Elbirliği Sistemi’ni uyguluyoruz ve bu zamana kadar yaklaşık 135 bin aileye ev ve otomobil teslimatı gerçekleştirdik. Her ay 5 bin yeni aile ile tanışıyoruz ve sistemin güvenilir olduğunu kanıtlıyoruz.

**Sizde zamanında bir girişimci olarak, yeni fikirlere açık olmalısınız. Türkiye’deki girişimcilere nasıl bakı-**

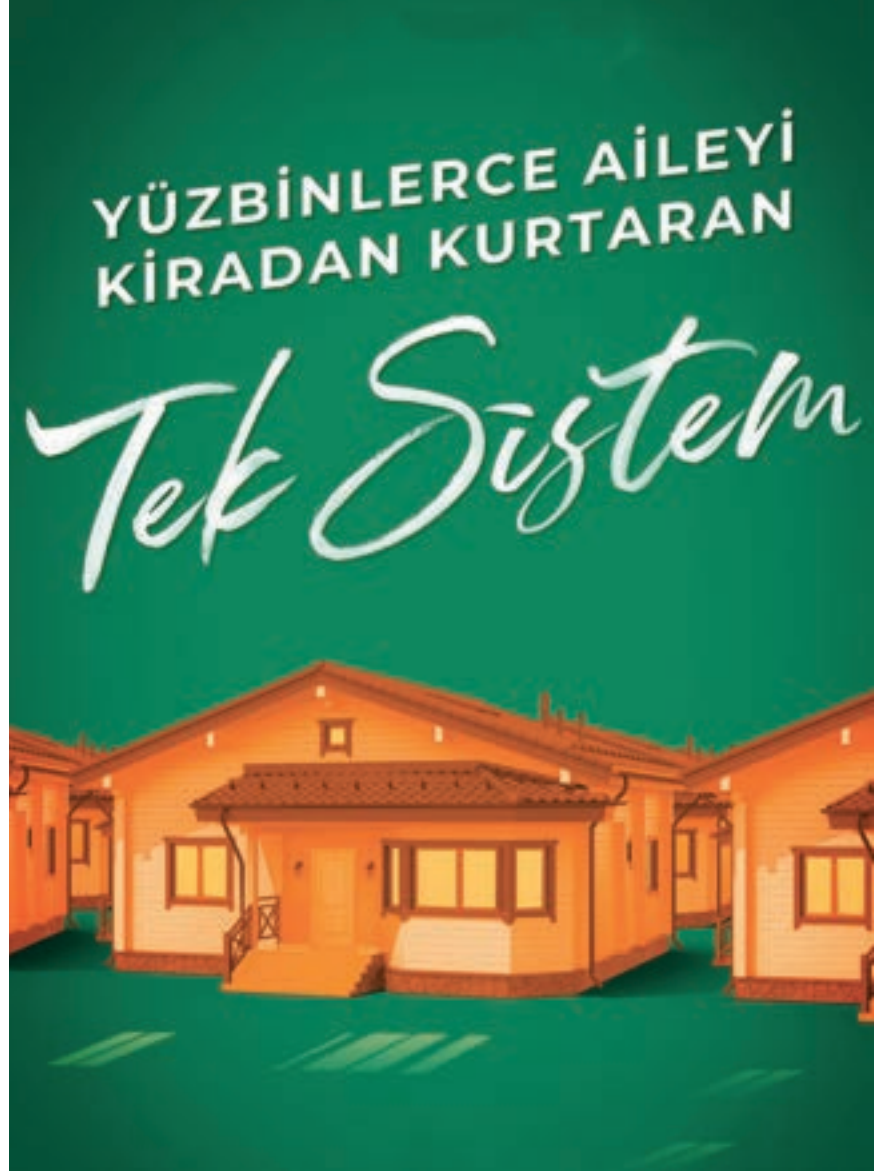


### **Yorsunuz? Size fikir danışan oluyor mu?**

Zenginliği tabana yaymaya çalışıyoruz bu sistemle... Bu nasıl olur, tabandaki insanı ortak edersen olur. Biz de bunu yapıyoruz. El-birliği sistemi ile her şey olabilir. Uçak fabrikası bile kurabilirsiniz. Sosyal kalkınma bunun altında yatan. Teknoloji konusunda bazı görüşmelerimiz oluyor. Adamın bir fikri var, projesi var ama hayata geçiremiyor. Biz buna ortak olacağız. Profesyonel bir ekip kuracağız. Bu tür girişimci projelerine yatırım yapacağız. Tabii her işe de yatırım yapmak olmaz. Bize mantıklı gelirse gireceğiz.

**Emin Grup olarak kültürel çalışmalarda da bulunuyorsunuz. Merhum dedeniz Kemalettin Üstün Hocaefendi'nin kitapları, sayenizde çok sayıda kütüphaneye girdi. Bunun haricinde, toplumun aydınlanmasına yönelik ne gibi çalışmalar gerçekleştirmektесiniz?**

Emin Grup olarak yardımlaşma ve dayanışma ruhunu her zaman ön planda tutuyoruz. Bu anlamda toplum yararına çalışmalar aktif olarak sürüyor. Eğitime, çevreye hayatın her alanına fayda sağlayarak dokunmaya çalışıyoruz. Merhum Kemalettin Üstün Hocaefendi'nin hayatı, görüşleri, kitaplarla insanlara ilham olurken gençlerimizle kurduğumuz kulüplerle yardıma ihtiyacı olanların yardımına koşuyoruz. Şu anda kurmuş olduğumuz Merhum Hacı Habibullah Geredevi Vakfı (HAGEV) ile insanlığın sosyal, kültürel, dini ve ahlaki yönden gelişmesine katkıda bulunmaya, ilmi ve akademik çalışmalar yapanları desteklemeye ve aynı zamanda yüksek öğrenim öğrencilerine karşılıksız burs tahsis etmeye çalışıyoruz. Sadece ülkemizde değil aynı zamanda yurtdışında da faaliyetlerimiz devam ediyor.



### **Son olarak KEPENK okurlarımıza neler söylemek istersiniz?**

KepenK Dergisi, bulunduğu sektörün, esnaf ve sanatkarların gündemini

yansıtan başarılı bir dergidir. Derginin özel bir okuyucusu var. Okuyucuların da keyifle okudukları bir dergi olduğunu düşünüyorum. Tüm okuyucularına saygılarımı sunuyorum.



Emin Grup olarak yardımlaşma ve dayanışma ruhunu her zaman ön planda tutuyoruz. Bu anlamda toplum yararına çalışmalar aktif olarak sürüyor. Eğitime, çevreye hayatın her alanına fayda sağlayarak dokunmaya çalışıyoruz. Merhum Kemalettin Üstün Hocaefendi'nin hayatı, görüşleri, kitaplarla insanlara ilham olurken gençlerimizle kurduğumuz kulüplerle yardıma ihtiyacı olanların yardımına koşuyoruz.

YEŞİLAY GENEL SEKRETERİ OSMAN BATURHAN DURSUN;  
**ÜLKE GENELİNDE 30 YEŞİLAY  
 DANIŞMANLIK MERKEZİ İLE**  
 HEM DANIŞANLARIMIZA  
 HEM DE AİLELERİNE DESTEK OLUYORUZ.



Osman Baturhan Dursun  
 Yeşilay Genel Sekreteri

**Efendim, öncelikle KEPENK okurlarımız için kendinizi kısaca tanıtır mısınız?**

Erzurum'da, 1977 yılında dünyaya geldim. İlk, orta ve lise öğretimimi Erzurum'da tamamladım. Ardından üniversite eğitimi için İstanbul'a geldim. Marmara Üniversitesi Hukuk Fakültesi'nden 2001 yılında mezun oldum. Mezun olduktan son-

ra hayalimdeki meslek olan avukatlığı serbest bir şekilde icra etmeye başladım. Hali hazırda da avukat olarak çalışmalarımı sürdürüyorum. Sivil toplum kuruluşlarına destek vermem ve bünyesinde çalışmam, üniversite yılları sonrası hayatımda edindiğim misyonlardan biri haline geldi. Çeşitli STK'larda farklı pozisyonlarda görev aldıktan sonra;

2013 yılında bağımlılıkla mücadelede global bir misyon edinen, geliştirdiği modellerle uluslararası alanda örnek teşkil eden Yeşilay'ın Genel Sekreterlik görevine getirildim. Hali hazırda bu görevi icra ediyorum. Yeşilay'daki yoğun faaliyetlerimden kalan zamanları ise mümkün olduğunca eşim ve çocuklarımla birlikte geçiriyorum.

**Misyon ve vizyonunuzdan bahsedermisiniz? Misyon ve vizyonunuza bağlı olarak 2019 yılı içerisinde ne gibi projeler gerçekleştireyorsunuz?**

Bildiğiniz gibi Yeşilay, Birinci Dünya Savaşı sonrası ve sonrasında işgal güçlerinin toplumumuzda alkol ve uyuşturucu maddeleri yaygınlaştırmasını ve işgale karşı mücadele ruhunun yıkılmasını önlemek amacıyla dönemin Şeyhülislamı İbrahim Haydarzade'nin himayesinde, Dr. Mazhar Osman ve arkadaşları tarafından Sultan Vahdeddin'in izniyle 5 Mart 1920'de İstanbul'da "Hilal-i Ahdar" adıyla kuruldu. 1920'den bugüne çağın bağımlılık ile ilgili sorunları arttıkça mücadele alanını genişletti. Bugün ise 5 bağımlılık türü ile mücadele eden ve 100'ncü yılına girmeye hazırlanan bir Yeşilay var. Misyonumuz; insan onurunu ve saygınlığını temel alan, toplumu ve gençliği ayırım gözetmeden zararlı alışkanlıklardan korumak için çalışan, milli ve ahlaki değerleri gözeterek ve bilimsel metotlar kullanarak tütün, alkol, uyuşturucu madde, teknoloji, kumar vb. bağımlılıklarla mücadele etmek. Bu mücadelemizde de önleyici ve rehabilite edici halk sağlığı ve savunuculuk çalışmaları yürüterek yolumuza devam ediyoruz.

Bu vizyon ve misyon çerçevesinde, Yeşilay Danışmanlık Merkezimiz (YEDAM) odaklandığımız alanların başında yer alıyor. İlk olarak 2015 yılında Üsküdar'da faaliyete geçen, ayakta ve ücretsiz olarak psiko-sosyal hizmet veren YEDAM'larımız bugün, Türkiye çapında 30 Yeşilay Danışmanlık Merkezi ile hem danışanlarımıza hem de ailelerine destek oluyor. Bu yıl içerisinde YEDAM sayımızı artırmak için çalışmalarımız hızla sürüyor. İlerleyen günlerde 10 şehirde açılışını gerçekleştireceğimiz yeni YEDAM'larla ihtiyaç sahibi birey ve ailelerimizi kucaklamaya, onların yanında olmaya ve bağımlı-



**“ Osman Baturhan Dursun; “Yeşilay Elçisi projesi ile esnaflarımızın madde ve alkol bağımlılığı hakkında bilgi düzeylerini artırarak, yerelde toplumsal farkındalığı güçlendirirken, tehlike arz eden durumlara karşı önlem alınmasına katkı sunuyoruz.”**

lıkla mücadelede ücretsiz bir şekilde hizmet vermeye devam edeceğiz.

Bir diğer kıymetli projemiz; İstanbul Kalkınma Ajansı (İSTKA) işbirliğiyle yürüttüğümüz YEDAM'larda psiko-sosyal destek alıp sosyal hayata dahil olmaya hazır olan, 18-29 yaş arası gençlerimize iş hayatına dahil etme projemiz olan “Ben De Varım!”. Bu projemiz çok kıymetli ve önemli. Çünkü; danışanlarımızın YEDAM'larımızda aldığı destek sonrasında bağımlılık yapan unsurlardan uzaklaşmasını takiben sosyal hayata entegrasyonunu en önemli





Osman Baturhan Dursun; “Yeşilay Elçisi projesi ile esnaflarımızın madde ve alkol bağımlılığı hakkında bilgi düzeylerini artırarak, yerelde toplumsal farkındalığı güçlendirirken, tehlike arz eden durumlara karşı önlem alınmasına katkı sunuyoruz.”

basamaklardan birini, bu bireylerimizin çalışması yani iş hayatına dahil olması oluşturuyor. Bu hem bizim çabalarımızın meyvelerinin alınması anlamında, hem de danışanlarımızın hayata yeniden başlaması için oldukça önemli.

Önleyici faaliyetlerimizin yanı sıra farkındalık oluşturan etkinliklerimiz ile de topluma temas etmeye devam ediyoruz. Bu doğrultuda; Tüm Türkiye'nin konuştuğu, sigara içilmesi yasak alanlarda ve pasif içicilikle mücadele amacıyla Yeşilaycı Astronotumuzla hayata geçirdiğimiz farkındalık kampanyamıza da kısaca değinmek istiyorum. 9 Şubat Dünya Sigarayı Bırakma Günü etkinlikleri kapsamında,

toplumumuzda sigara içmeyenlerin hava sahasına saygı duyulması ve yasalarla teminat altına alınan dumansız hava sahası alanlarında sigara içilmemesi gerektiğini güçlü bir şekilde hatırlatmak istedik. Yeşilaycı Astronotumuzla bu mesajımızı iyi bir şekilde verdiğimiz düşünüyorum. Bu yıl itibarıyla de özellikle sigara ile mücadelemizi daha güçlü bir şekilde sürdüreceğimize, bununla ilgili her türlü faaliyeti gerçekleştireceğimize kimsenin kuşkusu olmasın.

**Alkol/madde bağımlısı olan bireylerin hayata tekrar kazandırılması hedefiyle kurulan YEDAM'ın hizmetleri hakkında bilgi verir misiniz?**

2015 yılından bu yana faaliyet gösteren YEDAM'larımız; alkol ve madde ile ilgili sorunlar yaşayan bireylere ücretsiz ve ayakta psikolojik ve sosyal destek sağlayarak, bu bireylerin yeniden hayata kazandırılması amacıyla faaliyetlerini sürdürüyor. Aynı zamanda aile ve yakınlarına da destek vererek, bozulan yaşam düzeninin onarılmasını ve ilişkilerin sağlıklı devam etmesini destekliyoruz. Sadece ihtiyaç sahiplerinin değil, yakınlarının da 444 79 75 numaralı hattı arayarak randevu alması mümkün. Yüz yüze görüşmenin yanı sıra; dileyenlere telefonla danışmanlık hizmeti, dileyenlere ise grup terapilerine katılmaları konusunda yardımcı oluyoruz. Tamamı ücretsiz hizmetlerimizi uzman psikologlar ve sosyal hizmet uzmanları aracılığıyla gerçekleştiriyoruz.

YEDAM kapsamında hizmet alan riski yüksek gruplarımızı, psikososyal düzeyde belirli bir erişime ulaşabilmesi için sosyal uyum ve iş becerilerinin geliştirilmesi de amaçlanıyor. Daha önce belirttiğim gibi, danışanların tedavisinin sonuca ulaşabilmesi ve hayata kaldıkları yerden devam edebilmeleri için, iş hayatına dahil olmaları oldukça önemli. YEDAM Atölye aracılığıyla, tekrar kullanmayı önleme ve iyileşme grup çalışmaları düzenlenmesi ve atölye çalışma alanlarının oluştu-





“ Osman Baturhan Dursun; “Çocuklarımızın teknoloji ile kurduğu ilişkiyi cezalandırmak yerine; vakitlerini verimli ve keyifli bir şekilde geçirmeleri için alternatif planlar oluşturmalıyız.”

rulması ile sosyal hayata katılımları artırılıyor. Bu kapsamda; grafik, gastronomi, el sanatları ve spor atölyelerimizle danışanlarımızın becerilerini destekliyoruz.

**Bağımlılık gelişen dünyayla birlikte değişiklik gösterdi. Artık teknoloji bağımlıları diye bir kategori var bununla ilgili neler söylemek istersiniz? Alkol, madde bağımlıları için tedavi olanakları var. Peki teknoloji bağımlıları için ne gibi tedavi yöntemleri vardır?**

Çocuklarımız ve gençlerimizin teknoloji ile doğru ilişki kurarak, bağımlılıktan uzak kalabilmeleri için ebeveynlerimize oldukça önemli görevler düşüyor. Çocuklarımızın verimli vakit geçirmelerine, onların hayatlarını planlarken ya da plan-

lamalarına yardımcı olarak katkı sunmalıyız. Aileler olarak, çocuklarımızın yaptığı ya da yapmadığı davranışlara ilişkin belli kurallar koyarız. Ve, bunlara uyulmasını bekleriz. Burada dengeyi iyi kurmamız gerekiyor. Bu sürecin takip eden bir başka yaklaşım ise ödül ya da ceza sistemi oluyor. Çocuklarımızın teknoloji ile kurduğu ilişkiyi cezalandırmak yani teknoloji araçlarından onları mahrum bırakmak yerine; vakitlerini verimli ve keyifli bir şekilde geçirmeleri için alternatif içerikler sunmalı, planlar oluşturmalıyız.

Dünya Sağlık Örgütü (DSÖ) bu yıl içerisinde önemli bir adım attı. “Oyun oynama bozukluğu” ya da “oyun bağımlılığı”nın, 72’inci Sağlık Genel Kurulu’nda bir hastalık olarak tanımlanması kabul edildi. Bu karar, DSÖ’nün 5 yıl boyunca düzenlediği ve Yeşilay’ın da Bilim Kurulu olarak dahil olduğu uzmanlar toplantıları sonucunda alındı. Ancak şunu da unutmamamız gerekiyor. Bilgisayar ve oyun bir ihtiyaç. Bağımlı olmadan da çocuklarımızın oyun oynaması, bilgisayarla vakit geçirmesi mümkün. Ancak, çocuklarımız oyun bağımlısı diye onları asla cezalandırmamalıyız. Aksine, çocuklarımızın yanında durup, onlara destek olmalıyız.

Az öncede ifade ettiğim gibi; çocuklarımızın, gençlerimizin teknoloji bağımlısı olmaması için en büyük görev ve sorumluluk biz ebeveynlerde. Çocuklarımızın internette geçirdiği vakti, onların birer birey olduğunu aklımızın bir köşesinde tutarak, kontrol etmemiz gerekiyor. Ve çocuklarımız için pek çok konuda olduğumuz gibi bu konuda da rol modeliz. Anne ve baba olarak, çocuğumuzun gözü önünde tüm günümüzü ya da bulduğumuz her fırsatı elimizde akıllı telefonlarla geçirmemiz, çocuklarımızın için bu araçları oldukça masum kılıyor. Ve, bir çizgi çekilecekse buna istisnasız tüm aile bireylerinin uyması gerekiyor.

**Son olarak KEPENK okurlarımıza neler söylemek istersiniz?**

Faaliyetlerimiz kapsamında önemsedığımız konularımızdan biri de Yeşilay Elçisi projemiz. Burada amacımız, kadim bir gelenek olan Ahilik kültüründen gelen esnaflarımızın, bağımlılıkla mücadelemize katkı sağlamaları ve toplumsal duyarlılığı artırmak. Yeşilay Elçisi olmayı kabul eden esnaflarımızın madde ve alkol bağımlılığı hakkında bilgi düzeylerini artırarak, yerelde toplumsal farkındalığı güçlendirirken, tehlike arz eden durumlara karşı önlem alınmasına katkı sunuyoruz. Bağımlılık ve bağımlılıkla mücadele konularında hassasiyetiniz yüksekse, yaşadığınız il ya da bölgede bulunan Yeşilay Şubesi ile temasa geçmeniz ve Yeşilay’a ulaşmanız yeterli. Buradan kıymetli esnaflarımıza seslenmek istiyorum: Her türlü bağımlılıkla mücadele toplumumuzun gelişimi ve ülkemizin büyümesi için çok önemli. Bu mücadeleyi, sizlerin desteği ile hep birlikte daha motive ve güçlü bir şekilde sürdürmekte kararlıyız. Bu vesileyle tüm esnafımızı ve gönüldaşlarımızı Yeşilay Elçisi olmaya çağırıyorum.

MALATYA KAHVE DİYARI PLUS İŞLETMECİSİ  
MUSTAFA SOYDOĞDU;

# KALİTEYİ YAKALAMAK BİR SÜREÇTİR, DEVAM ETTİRMEK İSE KALİTEDEN ÖDÜN VERMEMEKLE MÜMKÜNDÜR.

**Öncelikle kafenizin kuruluş sürecini anlatır mısınız?**

2015 yılından bugüne franchising hizmet sunmakta olan bistro cafe olarak faaliyet gösteriyoruz. İşletmemiz Kahve Diyarı Plus; kahvaltı ve yemek kültürleri ile ön planda olan, müşterilerinin beğenisini kazanmış damak lezzetleriyle, et ve tavuk yemeği kültürünün sunulduğu, ferah bir mekânda insanların kendi yerleri gibi benimsediği, Malatya'nın en seçkin ve güzide mekânlarından biridir.

**Son dönemlerde ülkemizdeki ekonomik sıkıntılar sizi nasıl etkilemektedir?**

Ülkede yaşanan ekonomik kriz, alım ve harcama gücünün azalmasına sebebiyet verdi. Bu azalmada haliyle sıkça harcama yapılan ve hizmet alınan mekânlarda, müşteri portföylerinde düşüş ve değişiklikler gösterdi. Müşteri kaymalarının yaşandığı, bazı işletmeci arkadaşlarımızın ifade ettiği şekliyle çocuklu



Mustafa Soydoğdu  
Malatya Kahve Diyarı Plus  
İşletmecisi

“ Kalifiye elemanların bulunmasının zor olduğu zanaatkârlık ve hizmet birimi olan sektörlerde uzun süreli kurslar teorik değil pratik olarak sağlanmalıdır.

ailelerin 'tekli siparişle çoğul olarak paylaşma' düşüncesinin başlaması krizin ağır şekliyle geçtiği ve bariz bir şekilde hangi boyuta gittiğinin bir göstergesidir.

Öte yandan, ürün alımlarına ciddi zamlar yansımına rağmen işletmeler olarak bizler gelen zamları mümkün olduğu kadar fiyatlara yansıtmamaktayız. Nadiren yapılan kısmi fiyat değişiklikleri dahi tüketiciyi etkilemektedir. İşletmelerin esas olan kârlılık anlayışı yerini maliyetlerin altına inmeden o ayı zararsız başa baş getirebiliriz düşüncesi ay sonunda ise ödeme korkusu ve endişesi sarmıştır.

Ciroların düştüğü, karlılık oranlarının hemen hemen neredeyse kalmadığı, elektrik, doğalgaz, su





zamlarının artışları bile maliyet hesaplarının içinden çıkılmaz bir hale getirmiştir. Belediyelerin ilan reklam vergilerindeki ciddi artışların, faturalara yansıtılan atık su, sayaç bakım, TV bakım onarım gibi ekstraların borç tahakkuku olarak yansıtılması da ayrı bir çıkmazdır. Kârlılıkların unutulduğu, tebessümün yerini soğukluk ve asıklığın aldığı ve bir gün sonrasının kara kara düşünüldüğü bir hâlde yaşamaktayız maalesef.

#### **Sizce esnaflığı geliştirmek için devlet bazında neler yapılmalıdır?**

Bu dönemde Hükümetimizden taleplerimiz var tabii. Kredi faiz oranlarının düşürülmesi, Sarf ve zorunlu olan elektrik su ve doğalgazın fiyat

“ Ürün alımlarına ciddi zamlar yansımamasına rağmen işletmeler olarak bizler gelen zamları mümkün olduğu kadar fiyatlara yansıtılmamaktayız. Nadiren yapılan kısmi fiyat değişiklikleri dahi tüketiciyi etkilemektedir. İşletmelerin esaslı olan kârlılık anlayışı yerini maliyetlerin altına inmeden o ayı zararsız başa baş getirebiliriz düşüncesi ay sonunda ise ödeme korkusu ve endişesi sarmıştır.

olarak düşürülmesi gerekmektedir. Kısa süreli vergi indirimleri getirilmelidir. KGF yerine üretim sahaları 0 (sıfır) faiz ya da düşük faizle uzun süreli vadelerle sağlanmalıdır. Fon-hibelerden ziyade esnafın gerçek ihtiyaçlarının ne olduğu tespit edilmeli ve istihdam sahaları ona göre oluşturulmalıdır.

Kalifiye elemanların bulunmasının zor olduğu zanaatkarlık ve hizmet birimi olan sektörlerde uzun süreli kurslar teorik değil pratik olarak sağlanmalıdır. Kısa süreli değil uzun süreli teşviklerin sağlayacağı katkı, iş kollarında kalifiyeli elemanların çalıştırılması ile mümkün olacak. Böylelikle işverenin yükünü ve maliyetini saha tecrübesinden ötürü azalıp, iş ahlakının sürekliliğinin kazanılması ve kazandırılması esas olacaktır.

#### **Son olarak Kepenk okurlarımız için neler söylemek istersiniz?**

Bu kıymetli yayın ile esnaf ve sanatkarların sıkıntılarını dile getiren KEPENK dergisine ve ESDER'e teşekkür ediyor, yayında emeği geçen kişilere ve okurlarınıza selam ve saygılarımı iletiyorum.



ESDER Kaybolan Meslekler  
Fotoğraf Arşivi

**YILMAZ DİNÇER**  
"Kalaycı"





Ankara'nın Çubuk ilçesinde Aşağı Çavundur Mahallesi'nde oturan, geçimini tırıyla şehirlerarası nakliye yaparak sağlayan 42 yaşındaki Bahattin Gürses, en son Ramazan Bayramı nedeniyle sefere ara verip aracını evinin önüne park etti. Bayramdan sonra bakım yapmak için tırının kaportasını kaldıran Gürses, motorun şasesine kuşların yuva yaptığını gördü. Gürses, buradaki 6 yumurtaya zarar vermemek için 45 gün kontağa basmadı.

Bahattin Gürses, 15 yıldır taşımacılık yaptığını, ilk kez böyle bir durumla karşılaştığını söyleyen Gürses, "Bana fikirlerini aldığım yakınlarım 'Kuşlar yumurtadan 15 günde çıkar' dediler. 'Bekleyelim bunda da bir hayır vardır, belki Allah bizi büyük bir beladan koruyacaktır.' diye düşündüm. Önce yavruların yumurtadan çıkmasını, daha sonra uçmasını bekledim." ifadelerini kullandı.

### "ALLAH BİR TARAFTAN NASİP VERDİ"

Bu süre zarfında hiç para sıkıntısı çekmediğini belirten Gürses, "Allah bir taraftan nasip verdi. Bağ ve bahçeyle uğraştım. Ailemle çok güzel vakit geçirdim. Mutluyuz ve huzurluyuz, en azından kuşların ölümüne sebep olmadık." diye konuştu.



ESDER Genel Başkanı Mahmut Çelikus ve Bahattin Gürses

## TIRINA KUŞLAR YUVA YAPTI DİYE 45 GÜN KONTAK ÇEVİRMEDİ



### DUYARLI VATANDAŞA ESDER VE ÇUBUK BELEDİYESİ'NDEN ÖDÜL

Ankara'nın Çubuk ilçesinde, TIR'ının motoruna yuva yapan kuşun 6 yavrusu yumurtadan çıkana kadar aracını kullanmayan Bahattin Gürses, Esnaf ve Sanatkarlar Derneği (ESDER) Genel Başkanı Mahmut ÇELİKUS ve Çubuk Belediye Başkanı Baki Demirbaş tarafından ödüllendirildi. Gürses'in Ahiliğin en önemli düsturlarından olan merhameti layıkıyla yerine getirdiğini için plaket armağan eden ÇELİKUS,"Kendisini



Bahattin Gürses ve Çubuk Belediye Başkanı Baki Demirbaş



merhameti ve duyarlılığı için ESDER adına tebrik ve takdir ederim." dedi. Öte yandan Gürses'in aracını 45 gün çalıştırmadığını öğrenen Çubuk Belediye Başkanı Baki Demirbaş, sürücünün duyarlılığından çok etkilendiğini belirtti. Demirbaş, Türk bayrağı ile Çubuk agat taşlı gümüş yüzük hediye ettiği Gürses'i, kuşların yuvadan ayrılmasının ardından çalıştırdığı aracıyla yapacağı ilk seferine uğurladı ve "Kendisini bu örnek ve ince davranışından dolayı tebrik ederim" dedi. Gürses de Başkan Demirbaş'a teşekkür ederek, "Ben insani görevimi yerine getirdim. Ben de başkanımıza bu duyarlılığı için teşekkür ediyorum" dedi.

AYŞE MÜZEYYEN TAŞÇI:

# UNUTULAN SOYKIRIM TEKRARLANIR

**II. Dünya Savaşı'ndan bu yana Avrupa'da yaşanan en utanç verici katliamı olan Srebrenitsa Soykırımı'nın bu yıl 25. yıldönümü. Binlerce Boşnak sivilin Sırp askerler tarafından hunharca katledildiği Srebrenitsa Soykırımı, aradan 25 yıl geçmesine rağmen Boşnak halkı için dinmeyen bir acı olarak kalmaya devam ediyor. Yaşanan katliam sonrasında Boşnak halkına yardım için çıktığı bu yolda yaşadıklarını ve Boşnak halkının yaşadıklarını "Kızıl Zambak" kitabında okurlarına sunan Ayşe Müzeyyen Taşçı ile o dönemi konuştuk.**



I Ayşe Müzeyyen Taşçı

## **Ayşe Müzeyyen Taşçı'nın hayat hikâyesini dinleyebilir miyiz?**

Erzurum'da dünyaya geldim ancak, babamın memuriyeti sebebi ile çocukluğum ve ilk gençlik yıllarım çeşitli şehirlerde geçti. Çok okuyan bir ailede büyümek, okumaya karşı olan ilgimi daha bir perçinlemiş olmalı ki tam bir kitap kurduydum. Yazmaya çocukluk yıllarımda doğal bir refleks olarak başladım. Denemeler, küçük hikâyeler, şiirler yazıp bir kenara koyuyordum. Yazma hususundaki sevgimi tutukluğum sebebi ile çok zor açığa vurabilmiş olsam da ilk olarak yazılarım 14-15 yaşımda iken bir gençlik dergisinde yayınlanmaya başladı. Artık çeşitli dergilerde ufak çaplı şiirlerim, hikâyelerim, röportajlarım ve makalelerim yayınlanıyor-

du. Sonraki yıllar içinde yer aldığım aktif siyasetin yoğunluğu sebebiyle yazmaya olan eğilimim epey bir sakteye uğramış, ancak bu durum bana farklı bir dünyanın kapılarını açarak bu uzun süreç tam anlamıyla geniş bir tecrübe birikimi olmuştur.

Çok okuyan, dünya siyasetini yakından takip eden, ardından insani yardım faaliyetleri ile yeryüzü coğrafyalarının gerçeği ile yüzleşen bir genç olarak yazma eğilimimi salt edebiyat alanında bırakmayarak, araştırma makaleleri yazmaya başladım. Ve elbette bu ilgi, ilk temas ettiğim Bosna ve Balkan coğrafyaları özelinden başlayan bir süreç ile oldu. Bu anlamda biriktirebildiklerimi bir yandan kaleme alırken diğer yandan söyleşi ve konferanslar

vasıtasıyla çeşitli alanlara taşımaya gayret ettim ve hâlen etmekteyim.

## **Bosna Savaşı başladığında, yaşananların ülkemizde büyük yankıları olmuştu. Bu durum sizi nasıl etkiledi?**

O yıllar ilk gençlik yıllarımızdı. Henüz dış dünya ile somut bir temasımız söz konusu olmamıştı. Bosna savaşında yaşanan korkunç trajediler; kan gölüne dönmüş pazar yerleri, bombalanan hastaneleri, evleri, şehirleri yakılıp yıkılmış oradan oraya savrulan insanlar televizyon ekranından evlerimize düştüğünde "Ne oluyor?" demiştik pek çok kişi gibi. Adına bile pek aşına olmadığımız bu coğrafyada yaşananlar derinden sarsmıştı her birimizi. Siyasette olmam dola-

yısıyla uluslararası toplantılarda gördüğüm Aliya İzzetbegoviç'in Cumhurbaşkanı olduğu ve hakkında hiçbir şey bilmediğim bu ülkede yaşananlar beni oldukça üzmüş ve düşündürmüştü.

**Mülteciler ile ilgili çalışmalarınız, bu alana yönelişiniz nasıl başladı?**

Bu tamamen tevafuk eseri gelişen bir durumdu. Şöyle ki; Sırp generalerin "En fazla üç ay içinde Balkanlarda tek bir Müslüman kalmayacak, hepsini temizleyeceğiz." tehdidi savaşın bir soykırıma dönüşeceğinin en bariz işaretiydi. Hâl böyle olunca savunmasız Boşnak halkına yardım için kurulan bir insani yardım vakfın mülteci kadınlar ve çocuklarla ilgilenmem için beni yönlendirmesi ile hem Bosna ile temas etmiş ve hem de savaşın soğuk yüzü ile karşı karşıya gelmiştim.

**Bu alanda yaptığınız önemli çalışmalarında söz konusu, bunlardan bahsedebilir miyiz?**

Savaş esnasında tanıştığım iki Boş-

“Çok okuyan, dünya siyasetini yakından takip eden, ardından insani yardım faaliyetleri ile yeryüzü coğrafyalarının gerçeği ile yüzleşen bir genç olarak yazma eğilimimi salt edebiyat alanında bırakmayarak, araştırma makaleleri yazmaya başladım. Ve elbette bu ilgi, ilk temas ettiğim Bosna ve Balkan coğrafyaları özelinden başlayan bir süreç ile oldu.

nak arkadaşım ile beraber yardım faaliyetlerinin içinde bulduk kendimizi. Bir yandan mülteci kadın ve çocuklarla ilgilenirken diğer taraftan Türkiye'nin çeşitli illerinde düzenlenen yardım organizasyonlarında konuşmalara yapıyorduk. Ara ara bize desteğe gelen Halide

İzzetbegoviç programlara katılıyor ve konuşmalar yapıyordu. Savaş bitince özel dostluklarım ve temas etmiş olduğum hakikatler beni, Balkanlar ve Bosna hakkında araştırmalar yapmaya itti. Önce lider Aliya İzzetbegoviç'in eserlerini büyük bir dikkatle okumaya ve incelemeye başladım. Ardından Bosna ve Balkanların geçmiş tarihini. Biriktirdiklerimi konferanslar ve söyleşiler şeklinde çeşitli alanlara taşımaya, makaleler yazarak yazım yolu ile de aktarmaya gayret ettim. Bu aynı zamanda benim diğer coğrafyalara dair merakımı ve ilgimi de besleyen bir adım oldu. Hâlihazırda genelde dünya, özelde İslâm coğrafyalarına dair araştırmalarıma devam etmekteyim.

**“Kızıl Zambak” ile savaşı gerçek yaşam öyküleri ile okuyucuya sundunuz. Bu konudaki çalışmalarınızın ilk tohumları ne zaman atıldı, yazım aşaması ne zaman başladı ve bu süreç nasıl gelişme gösterdi?**

İdealist ve ümmet aşığı bir genç olarak Bosna, bu anlamda yaşa-



ESDER  
Srebrenitsa Anneleri  
Buluşması

> mımda milat oldu diyebilirim. Yazma tutkumu biriktirebildiklerimle buluşturarak satırlara dökmek ve romantik edebiyat sevdamin yönünü biraz daha farklı bir alan çevirmek noktasında oldukça etkili ve besleyici bir başlangıca vesile oldu. Savaş süresince temas ettiğim kahraman insanlar, sonrasında yolumun keşiştiği güzel dostlar bu hikâyelerin oluşmasında önemli rol oynadı. Tabi daha da özeli hastane odasında can dostumun “Bütün bunları yazmalısın mutlaka!” tav-



Beni en çok etkileyen savaş bittikten sonra kasabalarına dönen kadınların karşılaştıkları manzaraya dair yıkımları olmuştur. Yerle bir edilmiş kasaba, yerlerini bilemedikleri ama toplu katliamlarla çukurlara atılmış sevdikleri... Çok acı çok...

siyesi sonrasında bir vasiyet gibi yakamı bırakmayınca ortaya Kızıl Zambak çıkıverdi.

### **Srebrenitsa Soykırımı ile ilgili yaptığınız araştırmalarda nelerle karşılaştınız?**

Srebrenitsa savaştan önce 20 bin kişilik bir kasabadır. Kendisi Srebrenitsalı olan ve aynı zamanda Sırp lider Karadziç'in özel koruması olan Naser Oriç'in savunmasındadır. Ancak BM tarafından kasaba silahsızlandırılarak “Güvenli bölge” ilan edilmiştir. BM korumasında olan kasabada silahlar toplanmış, direnişçiler pasifize edilmiştir. Sonrasında evleri yakılan, şehirleri bombalanan Boşnaklar Srebrenitsa'ya sığınmıştır. Kısa sürede 20 bin kişilik kasaba 80 bin üzerinde sığınmacı ile âdeta açık hava cezaevine dönüşmüştür. Açlık, salgın hastalıklar, sağlıksız yaşam koşullarının ölümlere neden olduğu kasabaya yardımlar yine BM kontrolünde ve askerlerin insafı dâhilinde girebilmektedir.

Tüm bunlar yaşanırken 11 Temmuz günü 80 bin sivilin yaşadığı kasabaya Sırbistan'dan gelen 10 bin kişilik Sırp askeri kolayca girebilmiş ve üç gün boyunca korkunç katliamlarını gerçekleştirmişlerdir. Bir şekilde sağ kalabilen kadın, çocuk ve yaşlılar, araçlara tıktırılarak toplama kamplarına götürülmüşlerdir. Bütün bunlar soykırımın gerçekleşmesi için BM eli ile hazırlanmış senaryodan ibarettir. Beni en çok etkileyen savaş bittikten sonra kasabalarına dönen kadınların karşılaştıkları manzaraya dair yıkımları olmuştur. Yerle bir edilmiş kasaba, yerlerini bilemedikleri ama toplu katliamlarla çukurlara atılmış sevdikleri... Çok acı çok...

**Büyük bir insanlık trajedisi olan Srebrenitsa katliamının üzerinden 24 yıl geçti. Ancak Srebrenitsa kat-**





***İlami Boşnak halkı ve insanlık için dinmeyen bir acı olarak kalmaya devam ediyor. Bugün o savaşı ve katliamı yaşamış insanlar için neler yapabiliriz? Bu yaraları nasıl sarabiliriz? Bu konuda toplum ve birey olarak bize düşen görevler nelerdir?***

Bu yarayı sarabilmek o kadar zor ki. Bunca yıl sonra bile hâlâ Boşnaklar toplu mezarlardan çıkan sevdiklerinin kemiklerini toparlayıp defnediyorlar. Bu basit bir acı değil, kanyan bir yara... Elimizden geldiğince onların yanında olmaya, yetimlerini himaye etmeye, geride kalanlarının hayata tutunabilmelerine katkı sağlamaya gayret ediyoruz. Kanaatim odur ki bundan sonrası için de Boşnak halkının yanında olduğumuzu hem kendilerine ve hem de fırsat kollayan faşist Sırp zihniyetine hissettirmeliyiz.

***Nasıl bir okursunuz? Okurken nelere dikkat edersiniz?***

Okumak benim için nefes almak gibidir. Hemen her şeyi okurum. Okuduklarımı düşünce dünyamda analiz eder, çıkan sonucu bir kenara not alırım. Tabiri caiz ise her düşünceden haberdar olup bilgi dünyamı beslemeyi önemserim. Okumak;

fikretmek, akletmek ve ayırt etmek için ilk gereksinimdir. Bu öğrenme ile alakalı gelişebilecek ve insanı köle olmaktan, sürü olmaktan kurtarabilecek, özgür ve özgün kılacak bir yöntemdir.

***Bir başucu kitabınız var mı?***

Değişmeyen başucu kitabımız Kur'an-ı Kerim'dir. Mümkün meritebe Kur'an meali ve hadis-i şerif okuyorum. Yaşadığımız döneme dair çıkmazlardan sıyrılabilme için en etkin kılavuz Kur'an hakikatidir. Bu anlamda Ömer Nasuhi Bilmen, Seyyid Kutup ve babam Hüseyin

Taşçı'nın kaleme aldığı Hidayet ve Dirayet Tefsiri daima elimin altındadır. Öte yandan çeşitli kaynaklardan siyasi tarih okumaları yapıyorum. Günümüz küresel siyasetinin arka planını anlayabilmek, coğrafyalarımızda yaşananları analiz edebilmek için bu okumalardan çok faydalandığımı söyleyebilirim. Bu anlamda uzun zamandır elimin altında bulunan dünyadaki çatışma bölgelerini inceleyen iki kalın cilt halinde Dünya Çatışmaları eseri bulunmaktadır.

“ Elimizden geldiğince onların yanında olmaya, yetimlerini himaye etmeye, geride kalanlarının hayata tutunabilmelerine katkı sağlamaya gayret ediyoruz. Kanaatim odur ki bundan sonrası için de Boşnak halkının yanında olduğumuzu hem kendilerine ve hem de fırsat kollayan faşist Sırp zihniyetine hissettirmeliyiz.



## DR. SALİH EKEN; SAĞLIKLI BİR TOPLUM, DENGELİ BİR METABOLİZMA

*Değerli okurlarımız; bu sayımızda sizlere, dünyanın en güncel konularından olan yanlış ve hatalı beslenme ve buna bağlı olarak gelişen metabolik hastalıklar (hipertansiyon, aşırı kilo, şeker hastalığı, alerjiler, hormonal bozukluklar, depresyon v.b.) ve korunma yolları hakkında kısa fakat mümkün olduğunca doyurucu bilgiler sunacağım.*

### METABOLİZMA VE ONU ETKİLEYEN FAKTÖRLER

Her canlının, eğer doğuştan bir engeli yoksa doğal ve dengeli bir metabolizması vardır. Metabolizma, vücudumuzdaki birtakım olaylar zincirinin genel adıdır. Bu olaylar zinciri; besin maddelerinin ve havanın vücudumuza girişi ile başlar, onların vücut içinde parçalanması, taşınması, yakılması veya kullanılması, başka maddelere dönüşmesi, yıkılması ve atılması gibi birçok faaliyetlerle devam eder. Bu zincir faaliyetler ömür boyu dengeli ve düzenli bir şekilde devam etmektedir. Metabolizma zincirini en fazla etkileyen faktörlerin başında yanlış ve dengesiz beslenme, aşırı ilaç kullanımı, zehirlenmeler, havasızlık, hareketsizlik, stres gelmektedir.

Dengeli ve doğal bir metabolizma daha iyi bir kişisel ve toplumsal gelişim faktörüdür. Daha az hastalık ve hasta dolayısıyla daha sağlıklı bir toplum olarak da ifade edilebilir ki bu, kişiler ve toplum için artı ekonomik katkı demektir. Her vücut kendisi için gerekli olan enzim ve hormonları olması gereken doğal dengesiyle üretebilir, bunun için



| Dr. Salih Eken

lazım olan yapı malzemelerinin beslenme yoluyla temin edilmesi gerekir. Bu temin işi sağlıklı bir insanda kendi iç veya dış sinyalleri ile (acıma, doyma, iştah, iştahsızlık, egzersiz, hareketsizlik v.s.) ayarlanmaktadır.

Beslenme yoluyla vücudumuza 3 temel besin maddesi alırız. Karbonhidrat, yağ ve protein. Karbonhidratlar enerji kaynağı, proteinler vücudun yapı taşları, yağlar da hem enerji kaynağı hem de hücre yapısı için gerekli maddelerdir. Bunlarla

beraber vücut için gerekli olan ve destek hizmeti gören mineral, su, elektrolit ve vitaminleri de besin olarak alırız. Aldığımız karbonhidrat ve yağlar birtakım sindirim safhalarından sonra hücrede yakılarak enerjiye dönüşür eğer enerji gereksinimi yoksa yağlar yağ deposunda, karbonhidratlar da glikojen depolarında saklanır ancak kaslarda ve karaciğerdeki glikojen depoları çok çabuk dolduğu için artan karbonhidratlar da yağa dönüşür ve yağ depolarına gider. Yani vücudumuzda depolanan yağların iki kaynağı

vardır; biri yağlar diğeri de karbonhidratlardır.

## İNSÜLİN VE İNSÜLİN DİRENCİ

Tüm vücut hücrelerinin enerji için glikoza (şekere) ihtiyacı vardır ancak bunların içinde bazıları (beyin, alyuvarlar ve üreme organları) enerji ihtiyaçlarını sadece glikozla karşılayabilirler. Bunun için de kan şekeri seviyesinin her zaman yeterli miktarda olması gerekir. Kan şekeri seviyesi insülin ve glukagon isimli pankreastan salgılanan hormonlar tarafından kontrol edilir. Kan şekerinin yükselmesi veya düşmesi de vücut için tehlikelidir. Normal olarak gıda alımıyla kan şekeri yükseldiğinde pankreastaki beta hücreleri insülin salgılayarak kandaki glikozun kas ve yağ hücrelerine taşınmasını sağlar ve şeker seviyesini normale indirir. Kan şekerinin normalden aşağı indiği durumlarda pankreasın alfa hücrelerinden glukagon hormonu salgılanır ve bu hormon karaciğerde depolanmış olan glikojeni glikoza çevirerek kana verir dolayısıyla seviye tekrar normale döner.

Aşırı ve devamlı karbonhidrat ağırlıklı beslenme 3 öğünden fazla yemek tüketmek (ara öğünler veya abur cubur atıştırmak) aç karnına meyve veya tatlı yemek, hazır gıda ve içeceklerin aşırı tüketilmesi gibi birçok sebeple kanda şeker seviyesinin yüksekliği neredeyse devamlı hale gelir buna bağlı olarak da insülin seviyelerinin devamlı yüksekliği söz konusudur çünkü insülin şekeri algıladığı anda hemen salgılanır ve kandaki seviyesi normalin üstüne çıkar. İnsülinin görevi devamlı olarak şekeri hücreye taşımak ve hücre içine sokmak olduğundan, şekerin ve insülinin ara vermeksizin yüksekliği sebebi ile hücrelerde bir müddet sonra doyunluk baş gösterir ve hücreler insüline karşı direnç göstermeye ve getirdiği glikozu kabul etmemeye başlar. Bu kişiler egzer-

siz ve spor yapmıyorsa yani kasları çalışmıyorsa, kan şekeri gittikçe yükselmeye başlar ki spor yapanlarda hücreler bir miktar daha şekeri insülinden bağımsız olarak hücre içine kabul eder. Kan şekerinin yükselmeye başlaması pankreası tetikler ve daha fazla insülin salgılamaya başlar ve pankreas zamanla yorulur işte diabete giden yol böyle açılır.

## HİPOGLİSEMİK ATAK(KANDA ŞEKER DÜŞMESİ) VE SIK BESLENME

Bir kişide kanda şeker düşmesi oluyorsa, o kişide insülin direnci de var demektir. Biz buna reaktif hipoglisemi deriz. Öğünde öncelikli olarak ve aşırı karbonhidratlı gıda, monosakkarid yapıda unlu mamul (beyaz ekmek, poğaç, simit v.s.) tüketenlerde bu gıdalardaki şeker hızlıca kana geçer ve insülin seviyesini yükseltir, yüksek insülin sebebiyle kandaki şeker hızlı bir şekilde hücrelere veya karaciğere götürülür ve kandaki seviye süratle düşer, kan şekersiz kaldığında da otomatik açlık hissi ve şekerli gıda arzusu uyanır. Böylece sık yeme ,ara öğün alma alışkanlığı başlar ki bu durum mevcut sıkıntıyı daha da arttırır ve devamlı birbirini tetiklemeye başlar.Yedikçe acıkır ve devamlı yüksek insülin seviyeleri ve buna bağlı zincir metabolik değişimler başgösterir.İnsülinin devamlı yüksek seyretmesi ve insüline karşı direnç gelişmesi, glukagon üretimi ve salınımını da engellediği için karaciğerden glukoz salınarak kan şekerinin düzenlenmesi görevi de sağlıklı yapılamaz.

## ŞEKER HASTALIĞI(DİYABET)

2 tipi vardır;

**TİP 1 DİYABET:** Çocuk yaşta geçirilen otoimmün pankreas hastalıkları sebebi ile olur.Pankreasın beta hücreleri ya çok az insülin üretir veya hiç üretmez,dolayısıyla insülin olmadan hücrelere glikoz taşı-

namayacağı için hücrelerin glikoz ihtiyacı karşılanamaz,bu hastalara dışarıdan insülin vermek gerekir. Bunlara insülin bağımlısı diyabetliler de denir. Tüm diyabetliler içinde bunların oranı yaklaşık %6-7 kadardır.

**TİP 2 DİYABET:** Genellikle karbonhidrat ağırlıklı yanlış beslenme neticesi oluşan fazla kilo ve hareketsizlik ana faktördür. Kandaki yüksek şekeri dengelemek için devamlı yükselen ve devamlı salgılanan insülin sebebiyle hücreler glikoza doymuştur ve artık insüline direnç gösterirler ve glikozu kabul etmezler. Ancak egzersiz ve spor yapan şeker hastalarında kasların çalışması esnasında insülin bağımsız olarak bir miktar şeker hücre içine kabul edilir, ayrıca alyuvar, üreme organları ve beyin gibi glikozla beslenen organlara taşınan glikoz için de (insülin bağımsız olarak) glikoz taşıyıcı başka hormonlar vardır,bunlar sayesinde insülin olmasa da bu organlar enerji ihtiyaçlarını karşılayabilirler fakat bu miktarlar tek başlarına kan şekerini düşürmeye yetmez. Kan şekerini düşürebilmek için pankreas aşırı insülin salgılamaya devam eder ve bir müddet sonra iyice yorulur, artık insülin üretmekte zorlanmaya başlar ve tip 2 diabetin kapısı böylece aralanmış olur. Tedavide en önemli unsur; insülin direncini ortadan kaldıran ve yavaş salınımlı insülin gerektiren beslenme şekline dönmektir. Aksi takdirde, kullanılan ilaçlar, hastalığı daha da derinleştirmektedir.





**Dr. Salih Eken**  
Yaşam Danışmanlığı Merkezi



Geleneksel ve Tamamlayıcı Tıp  
Ozon - Akupunktur  
Proloterapi - Hacamat  
Metabolic Balance® - Andubalance®  
Dorn Method

Dorn Method



Geleneksel ve  
Tamamlayıcı Tıp



Andubalance



Ozon Terapi



Proloterapi



Mesrutiyet Mahallesi, Mesrutiyet Cad. No: 12/17 Çankaya/Ankara  
Tel: 0312 419 94 00 - 0505 253 40 47 [doktorsaliheken.com](http://doktorsaliheken.com)



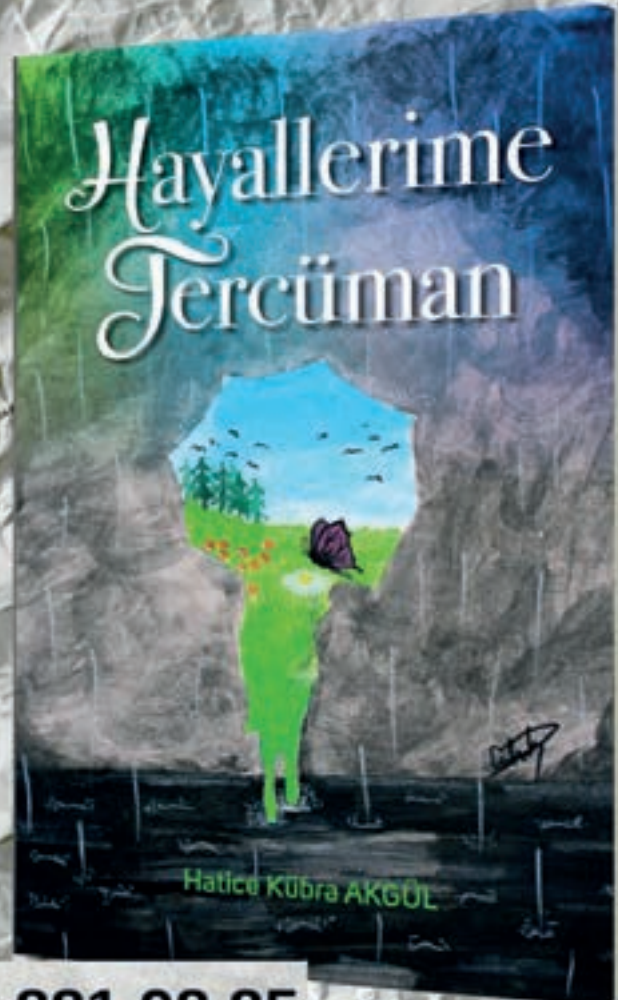
# Hayallerime Tercüman (Roman)

"Kahvaltılarını yaptıktan sonra Handan, masayı topladı. Ardından dünden beri yapmayı planladıklarının listesini çıkartmak için odasına gitti. Gece annesinin söylediği şeyler hırsını iyice artırmıştı. Elinde olmadan not defterine şunları yazdı:

'Bahçılar gibi 'Vira 'Bismillah' deyip çıksam yola  
'Balık değil de hayallerimden birini yakalayabilir miyim?  
Adrenalin tutkunlarının zirveye ulaşmak için tırmandığı dağa...  
Hayallerime ulaşabilmek için tırmanabilir miyim?"

Hatice Kübra Akgül

Bu roman Handan ve arkadaşı Begüm'ün **Kore'ye** gitme çabaları ve yaşadıklarını konu edinmektedir. Okurken bazen duygu iklimine yol alacak, bazen bir sonraki sahneyi ipe çekecek, bazen içinizde sakladığınız hayalleri bulacaksınız. Ama hep sade bir duygu ikliminde sıcacık arkadaşlıklar, hep özleyeceğimiz dostluklar ve dahası...

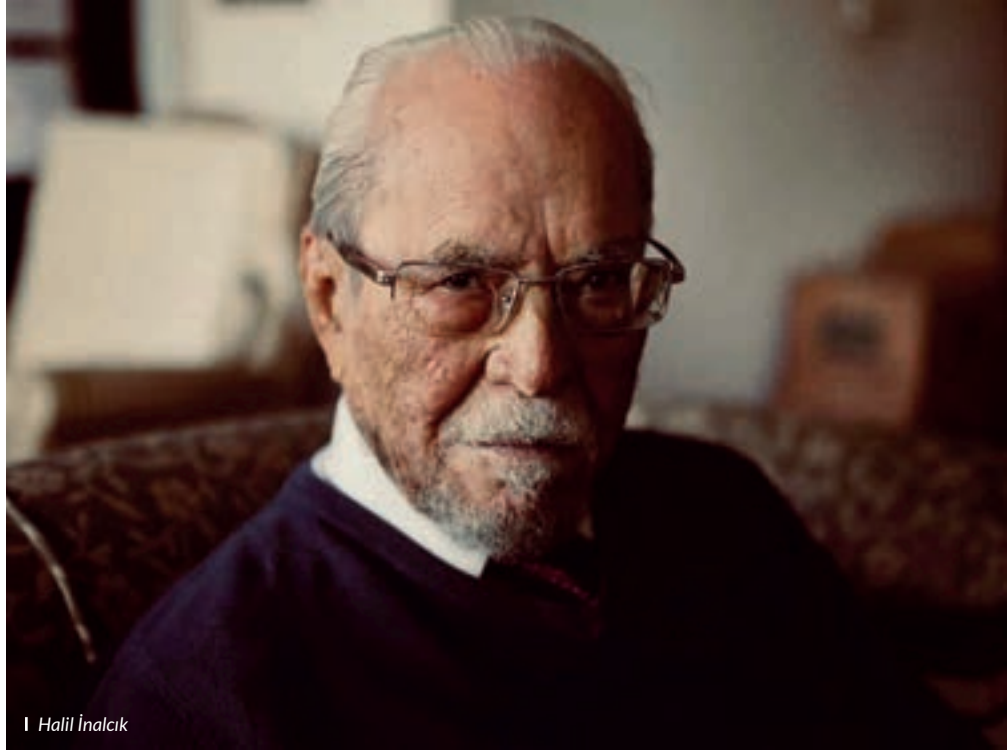


İletişim Numarası: 0536 881 98 85

# ŞEYHÜ'L MÜVEHİRİN: HALİL İNALCIK

**Yüz yıllık yaşamını tarihi gerçeklere adadı, 72 kitabının çoğunu 80 yaşından sonra yazdı, bir gün bile tembelliğe düşmeden şevkle çalıştı. Hocaların hocası, tarihçilerin kutbu Halil İnalıcık, ömrü boyunca Osmanlı tarihini belgeleriyle açığa çıkarırken kendi ismini de tarihe altın harflerle yazdırmış oldu.**

Tarihçilerin “Şeyhü'l Müvehhirin (Tarihçilerin Şeyhi)”olarak adlandırdığı Halil İnalıcık, Türkiye'nin yetiştirdiği ve dünyada referans alınan büyük tarihçilerden biridir. Günümüz bilim dünyasında, Osmanlı tarihi alanında hem Türkiye’de ve hem de dünyada tartışmasız ilk akla gelen isim Halil İnalıcık’tır. Dünya tarihçiliğinde William McNeill, medeniyet tarihçiliğinde Arnold



Halil İnalıcık

Toynbee, Akdeniz tarihçiliğinde Fernand Braudel bilim camiasının zihin dünyasında neye tekabül ediyorsa, Osmanlı dünyasının tarihsel gerçekliğinin anlaşılmasında da Halil İnalıcık en az o düzeyde bir önemi ifade etmektedir.

Halil İnalıcık, Osmanlı tarihi anlaşmadan dünya tarihinin anlaşılama-yacağını, yurt içi ve yurt dışındaki tüm bilim camiasına kabul ettiren “Şeyhü'l-Müverrihin”dir. 20. yüzyıl-da hakim olan güçlü paradigmanın da etkisiyle, belli bir ideolojiye bağlı kalarak kaleme alınan Osmanlı ve Türk tarih yazımını, yeni bir anlayışla, arşiv belgelerinden hareketle ele alan, bir asırlık ömründe onlarca hoca yetiştiren, imrenilesi bir ilim yolculuğu sonunda yüzlerce eserle “hocaların hocası” ünvanını hak eden bir “âlim”dir.



Öncelikle uzun ömrün genlere bağlı olduğunu düşünüyorum. Ancak hayat tarzı ve insanın kendisine bir hedef olarak seçtiği konuya da meslek, insanın ömrünü uzatabilir veya kısaltabilir. İnsan, uzun ömür için kendine bir hayat gayesi, sevgisi koymalı ve ömrünü onun için harcamalı.

Halil İnalıcık, 26 Mayıs 1916'da İstanbul'da dünyaya geldiğinde Sultan Vahdettin tahttaydı ve Britanya ile Fransa'nın Osmanlı Devleti'nin



Orta Doğu'daki topraklarını paylaştığı Sykes-Picot Anlaşması imzalanalı 10 gün olmuştu. Babası Kırım göçmenlerinden Seyit Osman Nuri Bey, annesi Ayşe Bahriye Hanım'dır. Çocukluğu savaş yıllarında geçen İnalçık, 1924'te ailesiyle birlikte Ankara'ya yerleşmiş ve ilkokulu burada bitirmiştir. Sonraki eğitim hayatı, Sivas ve Balıkesir'de devam etmiştir. 1935'te Balıkesir Öğretmen Okulu'ndan mezun olduktan sonra Ankara Üniversitesi Dil Tarih Coğrafya Fakültesi'ne başlamış, bu fakültenin ilk mezunlarından olmuştur. Halil İnalçık, fakülteye giriş hikayesini şu cümle ile ifade eder: *"Aslında tarihçi değil edebiyatçı olmak istiyordum ama üniversitede sadece tarih asistanlığı kadrosu vardı ve benim o kadroya ihtiyacım vardı."* Bu 'ihtiyaç' İnalçık'a, Viyana'da doçentliği, 1972 tarihinde Chicago Üniversitesi Tarih Bölümü'nde 'Osmanlı Tarih Profesörlüğünü' ve Times Higher Education'ın en iyi dünya üniversiteleri sıralamasında

yer alan Bilkent Üniversitesi'nin Tarih bölümünü 1993 yılında kurmayı beraberinde getirir. Cambridge Uluslar arası Biyografi Merkezi'nin dünyada sosyal bilimler alanında sayılı 2000 bilim insanı arasında gösterilir. İnalçık birçok eser ve sayısız makale kaleme almıştır. Bu eserlerin çoğunu 80 yaşından sonra yazmış. Yazdığı eserleri Çince, Rusça, Lehçe, Arapça, Yunanca ve Farsça başta olmak üzere birçok dile çevrilmiştir. "Hayatınızda bir gün olsun tembellik ettiniz mi? Bugün yataktan çıkmayacağım dediniz mi?" sorusuna 100 yaşına yakın olduğu halde şu şekilde cevap vermiştir: *"Hayır, 72 kitabım var, çoğunu 80 yaşından sonra yazdım. Hala hoca olarak faalim; yedi doktora öğrencim var. Geçen sene bazı yeni makalelerim çıktı. Bir şeye aşık oldunuz mu her şeyi unutursunuz."*

Hocaların Hocası, Tarihçilerin Kutbu olarak bilinen dünyaca ünlü tarihçi Prof. Dr. Halil İnalçık, 25 Temmuz 2016 tarihinde hayata

gözlerini yummuştur.

100 yıl yaşamış olmak, padişahlık dönemine, Cumhuriyet kuruluş aşamasına, dünya savaşlarına, yıkılan imparatorluklara, yeniden şekillenen siyasi ve coğrafi yapıya şahit olmak anlamına geliyor. Halil İnalçık olmak ise, asırlık yaşamında bunlara şahit olmak, şahit olduklarını belgelemek, sürekli akan tarihin en kıymetli belleği olmak ve bu birikimi sonraki nesillere aktarmaya adamaktır.

**“** Osmanlı ve Türkler barbardır, uygarlığa hiçbir katkıları yoktur gibi düşünceleri düzeltmeye çalıştık. Ve bugün görüyoruz ki Avrupa üniversitelerinde bizim yazdıklarımız okutuluyor. Öyle ise muvaffak olmuşuz demektir.





### AV. ABDULLAH ERDEM GÜLER

Fatura, ticari hayatta en sık kullandığımız vesikalardan birisidir. Peki, bu kadar sık kullandığımız fatura hakkında neler biliyoruz? Yaptığımız ticari işlerde hazırladığımız ve teslim aldığımız faturaların delil niteliği nedir? Bu konu hakkında kısa ve bilgilendirici açıklamalar yapmaya çalışacağız.

Faturanın Türk Ticaret Kanunu (TTK) ve Vergi Usul Kanunu (VUK)'nda düzenleniş biçimi, gayesi ve sonuçları farklıdır. Bu açıdan bakınca faturanın ispat gücü, iki kanunda da farklı şekilde ele alınmıştır. Aşağıdaki bilgileri VUK kapsamında vergilendirme ve muhasebe işlemleri için değil, aksine TTK kapsamında ticari ilişkilerdeki uyuşmazlıklar bağlamında okumanız daha faydalı olacaktır.

TTK m. 21/2'ye göre bir faturayı alan kişi, aldığı tarihten itibaren sekiz gün içinde faturanın içeriğine itiraz etme hakkına sahiptir. Aksi takdirde faturanın içeriğini kabul etmiş sayılır. Faturayı alan kişinin süresinde itiraz etmiş olması halinde ise faturayı düzenleyen tarafın içeriğin doğruluğunu ispatlama külfeti doğar. Bu kapsamda faturanın içeriği, yani satı-

# FATURANIN

lan malın veya yapılan işin adedi, türü, tutar gibi, faturaya yazılması olağan hususlar açısından yazılı delil niteliğindedir. Fatura içeriğine itiraz ve bunun ispat hukuku bakımından sonuçlarını şu şekilde sıralayabiliriz:

## A. TARAFLAR ARASINDAKİ TİCARİ İLİŞKİ

Faturanın düzenlenebilmesi için hazırlayanın tacir olması ve taraflar arasında borç ilişkisinin bulunması şarttır. Bu ticari ilişki yazılı bir sözleşmeye dayanıyorsa faturanın bu sözleşme doğrultusunda hazırlanmış olması gerekmektedir.

Fatura, sözleşmenin ifa safhası ile ilgili olması nedeniyle mutlaka (yazılı ya da sözlü) bir sözleşmeye dayanmalıdır. Yalnızca faturanın tebliğ edilmesi ve süresi içinde itiraz edilmemesi sözleşmeden doğan ilişkinin varlığını ispat etmez. Bundan dolayı borçlunun sözleşmeyi inkar etmesi halinde faturayı hazırlayan tarafın alacağının varlığını kanıtlanması gerekir.

## B. FATURANIN MÜNDERECATI VE ŞEKİL ŞARTLARI

VUK'un 230. maddesine göre faturada, en az aşağıdaki bilgilerin bulunması gerekmektedir.

- Faturanın düzenlenme tarihi, seri ve sıra numarası
- Faturayı düzenleyenin adı varsa ticaret unvanı, iş adresi, bağlı bulunduğu vergi dairesi ve hesap numarası
- Müşterinin adı, ticaret unvanı, adresi varsa vergi dairesi ve hesap numarası
- Malın veya işin nevi, miktarı, fiyatı ve tutarı
- Satılan malların teslim tarihi ve irsaliye numarası,

## C. FATURANIN KAYDI

Düzenlenen bir faturanın, düzenleyenin defterlerine yasal hükümler çerçevesinde kayıt edilmesi zorunludur.



# DELİL NİTELİĞİ

## D. FATURAYA İTİRAZ EDİLMESİ

Fatura içeriğine kısmen veya tamamen itiraz edilebilir. Fatura tutarının tamamına yapılabilecek itirazda fatura aslının iadesi yeterli olabilir. Ancak, itirazın kısmi şekilde yapılması halinde ise herhangi bir faiz ödemesine maruz kalmamak için itiraz olunmayan kısmın ifası gerekmektedir.

İtiraz faturanın tebliğinden itibaren 8 gündür. İtirazın süresinde yapılması için faturayı düzenleyen kişiye ulaşması gerekmemektedir, yani itiraz mektubunun sekiz gün içerisinde postaya verilmiş olması yeterlidir. Yargıtay kararlarına göre itiraz ile beraber faturanın içeriğinin doğruluğunu ispat etme yükümlülüğü, faturayı düzenleyene geçmektedir.

## E. FATURAYA İTİRAZ EDİLMEMESİ

Süresi içinde faturaya itiraz edilmemesinin ardından faturanın delil sayılabilmesi için öncelikle taraflar arasında geçerli bir sözleşme ilişkisi olması gerekir. Her ne kadar kanunda 8 gün içinde itiraz edilememesi halinde faturanın münderecatının (içeriğinin) kabul edildiği ifade edilmişse de bu hüküm yalnızca faturanın olağan içeriği hakkında geçerlidir. Yani tacir olarak mahkemeye sunduğunuz tek bir fatura alacağınız bakımından haklı olduğunuz anlamına gelmemektedir. Yargıtay yerleşik içtihadına göre “Süresi içinde itiraz edilmeyen faturadaki her türlü bilginin doğruluğunun kabul edildiği veya malın alıcıya teslim edildiği anlamına gelmez”

Fatura ile taraflar arasındaki sözleşmenin şartlarının değiştirilmesi



“ Oluşabilecek muhtemel her türlü uyuşmazlığın önüne geçebilmek amacıyla esnaf ve tacirlere tavsiyemiz; yüksek meblağ içeren ticari işlerde mutlaka yazılı sözleşme düzenlenmesini, düşük miktarlı ticari işlerde ise faturanın altına iki taraftan da yetkili veya ilişkili şahısların imzalarının atılmasının sağlanmasını tavsiye ediyoruz.

mümkün değildir. “Faturayı alan kimse, aldığı tarihten itibaren sekiz gün içinde kapsamı hakkında itirazda bulunmaması sonucu fatura kapsamını kabul etmiş sayılabilmesi için fatura-

nın, taraflar arasındaki yazılı sözleşme şartını değiştirecek içerikli olmaması gerekir. Çünkü yanlar arasında bir yazılı sözleşme mevcut ise, taraflardan birisi tek yanlı olarak sözleşme hükümlerini değiştiremez.”

Sonuç olarak fatura, sözleşmeye bağlı bir vesika olduğu için alacağı tek başına ispat etmeyecektir. Fatura içeriğine itirazınız varsa bunu 8 gün içinde yapmanız gerekmektedir. İtiraz edilmemiş olursa dahi fatura tek başına borç doğuran belge niteliğinde değildir ve ispatı faturayı düzenleyene aittir.

Bundan dolayı oluşabilecek muhtemel her türlü uyuşmazlığın önüne geçebilmek amacıyla esnaf ve tacirlere tavsiyemiz; **yüksek meblağ içeren ticari işlerde mutlaka yazılı sözleşme düzenlenmesini, düşük miktarlı ticari işlerde ise faturanın altına iki taraftan da yetkili veya ilişkili şahısların imzalarının atılmasının sağlanmasını tavsiye ediyoruz.**



Akçakoca Ceneviz Kalesi  
Foto: www.kulturportali.com.tr

Batı Karadeniz’de yer alan Düzce, köklü bir tarihe ve pek çok medeniyete ev sahipliği yapmış bir şehrimizdir. Şehrin çevresi dağlarla kaplı olup muhteşem bir doğaya sahiptir.

### TARİHİ

Düzce Karadeniz’de bulunan tek antik kent olarak bilinir. Şehrin tarihi M.Ö 1390- 800 yıllarına dayanmaktadır. İlk önceleri Hitit uygarlığının hüküm sürdüğü kentte, Konuralp beyin Bizanslılar ile yaptığı savaş sonunda Osmanlının eline geçen Düzce, 1869 yılında Kastamonu’ya bağlı Bolu Göynük kasabasının bir bucağı olarak tarihteki yerini ilk olarak almıştır. Düzce ilk zamanlar Türkiye’ nin en işlek ve zengin ilçesi idi. Düzce’ nin il olma serüveni ise 17 ağustos ve 12 Kasım 1999 depremlerinden sonra, yeniden hayat bulması ve şehir vasfını alması 9

Aralık 1999 tarihinde olmuştur. Türkiye’ nin 81. ve son ilidir.

### İLÇELER

Düzce’ nin ilçeleri, Akçakoca, Cumayeri, Çilimli, Gölyaka, Gümüşova, Kaynaşlı ve Yiğilca’ dır.

**Akçakoca:** Düzce’ nin en güzel ilçelerinden biridir. Akçakoca özellikle muhteşem kumsalı ile ünlüdür.

**Gölyaka:** Düzce’ nin en batısında yer alan ilçesidir. Gölyaka da yaylaları ve ormanlarıyla çok ünlüdür.

**Cumayeri:** Cumayeri Düzce’ nin il olmasından hemen sonra Düzce’ ye bağlı bir ilçe olmuştur.

**Çilimli:** Çilimli Düzce’ nin yaşam alanı olarak en uygun ilçelerinden bir tanesidir.

**Gümüşova:** İlçe de balık avcılığı sık

olarak yapılır. Ayrıca fındık, çay üretimi de azımsanmayacak derecede yapılmaktadır.

**Kaynaşlı:** Kaynaşlı İstanbul- Ankara yolu üzerinde bulunan Düzce’ nin ilçesidir. Kaynaşlı ile ilgili tarihe geçecek bilgi ise 1999 depreminde Kaynaşlı’ da fay kırıklarının ve çatlaklarının gerçekleşmesiyle 313 kişi yaşamını kaybetmiştir. Kaynaşlı 1999 depreminde en çok hasar alan ilçe olarak tarihe geçmiştir.

### EKONOMİ

Düzce ekonomisi çok dinamik ve sürekli aktiftir. Bunun altında yatan sebep de şehrin konumudur. İki metropol kentin arasında oluşu ekonomisini de yükseltmektedir. Sanayi sektöründe bir numarayı orman ürünleri sektörü almaktadır. İkinci olarak ise, Düzce ekonomisinin de fındık işletmeciliği yerini almaktadır.

Ayrıca maya üretiminde bir numara olan Pakmaya, bisiklet lastiği üretimi yapan Anlas, Standart profil gibi önemli firmalar Düzce’de adından söz ettirmektedir.

## TARIM VE HAYVANCILIK

Düzce ekonomisinin de tarım önemli bir yer tutmaktadır. Yetiştirilen tarım ürünlerinden bazıları, fındık, pancar, mısır, buğdaydır. En önemlisi ise fındık yetiştiriciliği olup, Düzce ekonomisine en büyük katkıyı sağlamaktadır. Hayvancılık ise, büyük, küçük ve kümes hayvancılığı olarak yapılmakta ve Düzce halkının en büyük geçim kaynakları arasında yer almaktadır.

## DÜZCE’NİN COĞRAFI İŞARETLERİ

**Düzce Fındığı:** Düzce İli tarım ürünleri içerisinde fındık önemli bir yer tutmaktadır. TÜİK 2014 yılı verilerine göre, ilimizde 626.850 dekar alanda üretim yapılmakta, bu üretimle ilimiz, Türkiye genelinde dördüncü sırada yer almaktadır. İlçelerimiz arasında en yüksek üretim 218.650 dekar alan ve 29.519 ton üretimle Akçakoca’dır. İlimizde bir çok fındık ve fındık ürünü (natürel iç fındık, kavrulmuş iç fındık, fındık unu vb.) satış noktaları bulunmaktadır.



Düzce Fındığı



Akçakoca Melengüçceği Tatlısı  
Foto: www.kulturportali.com.tr

## AKÇAKOCA MELENGÜÇCEĞİ

**TATLISI:** Akçakoca Melengüçceği Tatlısı, Orta Asya’dan göç ederek Akçakoca’ya yerleşen ve “Manav” olarak adlandırılan Türklerin halen devam ettirdiği 700 yıllık geçmişe sahip bir lezzettir. Akçakoca Melengüçceği Tatlısı Osmanlı Saray Mutfağına da girmiş lezzetlerden birisidir. Melen Nehri kenarında yetiştirilen mandaların sütünün kaymağının işlenmesi ile elde edilen ve “dardı” olarak adlandırılan iç malzemesi, tatlıya asıl lezzetini veren yöresel bir tattır. Akçakoca Melengüçceği Tatlısı, Akçakoca’da yaşayan Manavlar tarafından halen geleneksel hali korunarak yaşatılan bir lezzettir. Geçmiş tarihlerde bu tatlının şerbetlenmemiş kuru hali ile Manavların birbirlerini ziyaret ettiklerinde ikram ettikleri bir ikram yiyeceği olduğu rivayet edilmektedir. Tatlı halen yörede özellikle düğünlerde ve bayramlarda yapılarak ikram edilmektedir.

**DÜZCE ACIKASI:** Düzce Acıkası yöre ile özdeşleşen, uzun yıllardır bilinen ve yörenin kültürel birikimi ile günümüze ulaşmış bir meze türüdür. Malzeme seçiminden üretimine ve baharat oranına kadar titiz çalışmalar gerektiren Düzce Acıkası’nın tercih edilmesinde

yörenin tatlarını içermesi büyük rol oynamakta olup üretiminde Düzce’de üretilen doğal tereyağı ve fındığın kullanılması Düzce Acıkası’nın diğerlerinden ayırt edilmesini sağlamaktadır. Düzce Acıkası’nda salça olarak sadece etli kapyra kırmızı biberlerden yapılan salçalar kullanılmaktadır. Düzce Acıkası’nı diğerlerinden ayıran bir diğer özellik de hazır salça kullanılması yerine biberlerin Düzce Acıkası üreticileri tarafından salça haline getirilmesidir.

**FINDIKLI TAHİN HELVASI:** Akçakoca fındıklı tahin helvası İçinde çifte kavrulmuş fındık parçaları bulunan ve yendiğinde ağızınızda dağılan müthiş bir lezzet. Özenle seçilmiş Akçakoca fındığı kullanılarak üretilen Akçakoca fındıklı tahin helvası kahvaltılarda, atıştırmalık olarak ve özellikle balık sonrası tüketimi yaygındır.

## KONURALP (KASABA PİRİNCİ):

Kalitesi ve lezzeti dolayısıyla talep gören, Osmanlı’da saray mutfaklarına giren Konuralp pirinci, İlimiz Merkez Konuralp bölgesinde yetiştirilmektedir. Konuralp Pirinci pilavının salamura tuzla birlikte ılık suda 1-2 saat bekletilmesi, ardından pirinçlerin kırılmaması için süzgeç

Orhangazi  
Camii

**ORHANGAZI CAMİİ:** Osmanlı Devleti'nin kurucularından Orhan Gazi'nin gelip konakladığı (Miladi 1323) ve kendi adı ile anılan bir de cami yaptırdığı bilinmektedir. Sultan Orhan Camii Şerifi olarak kayıtlara geçmiş bulunan bu kültür mirasımız, 2007 yılında Vakıflar Genel Müdürlüğü'nce restore edilerek, tekrar ibadet ve ziyarete açılmıştır. Bundan 687 yıl evvel çantı tekniği ile uzun kütüklerin birbirine geçirilmesiyle, çivisiz olarak inşa olunan, Osmanlı Mescidi'nin kurulu bulunduğu alanda sarıklı mezar taşları da

yardımıyla el değdirmeden bol soğuk su ile iyice durulanması ve pilavın demlenmesinin ardından oklava ile karıştırılarak dinlendirilmesi tavsiye edilir.

## GEZİLECEK YERLER

### GÜZELDERE ŞEHALESİ TABİAT

**PARKI:** Güzeldere Şelalesi Tabiat Parkı Gölyaka ilçesi sınırları içerisinde, Güzeldere köyünden geçen Bıçkı Deresi üzerinde bulunan şelale 120 m yükseklikten dökülen suyun doğal coşkusu dev kayın ve gürgen ağaçlarıyla bütünleştirilerek muazzam bir görüntü arz etmektedir. Şelale, düzenlenen üç ayrı patika ve merdivenler sistemiyle gezilebiliyor. Kışın beyaz yorganını örten, ilkbaharda ise ormangülleriyle canlanan Güzeldere'nin en görkemli zamanı ilkbahar ve güz mevsimi. İlkbaharın ve sonbaharın renk cümbüşüne dönüşen tonları bir tabloya benzetiyor bu nadide tabiat köşesini. Güzeldere Şelalesi, doğal peyzaj bitki örtüsü, piknik alanları, düzenlenmiş orman içi dinlenme yerleri ve yürüyüş parkurları ile bölgenin önemli doğal değerlerindedir.

**EFTENİ GÖLÜ:** Efteni Gölü; Elmacık Dağ silsilesinin eteğinde Düzce Ovası'nın akarsu ağının birleştiği (Aksu, Asar, Uğur, Küçük Melen sularının ve yan dereler) ve Büyük

Melen kanalıyla Karadeniz'e döküldüğü ekolojik bir ağın düğüm noktasındadır. Düzce'nin Gölyaka sınırları içinde bulunan Efteni Gölü, ilçe merkezine 5 km, Düzce Merkezine 25 km mesafededir. Efteni Gölü ve çevresi sahip olduğu zengin bitki örtüsü ve su kaynakları ile göçmen kuşların göç yolu üzerinde bulunan önemli ve ender merkezlerden biridir. 1992 yılında Orman Bakanlığı Milli Parklar Av ve Yaban Hayatı Koruma Genel Müdürlüğü tarafından, av ve yaban hayvanlarının muhafazası, göçmen türlerinin göç yollarının güvence altına alınması, yaşama ortamlarının korunması, geliştirilmesi, iyileştirici tedbirlerin alınması, barınma, beslenme ve uygun yaşama koşullarının sağlanması amacı ile koruma statüsüne alınmış ve avlanma yasaklanmıştır.

**CENEVİZ KALESİ:** Ceneviz Kalesi Düzce Akçakoca İlçesinin 2,5 km batısında, iki koy arasında bulunan bir falez üzerinde kurulmuştur. Kalenin güneyinde, doğu ve batı doğrultusunda, surların ortasında

Çamlıpınar  
GöletiGüzeldere  
Şelalesi

yüksek bir kulesi, iç avluda bir de su sarnıcı bulunmaktadır. Kalede kullanılan tuğla ve harç diğer Ceneviz Kalelerinde kullanılan tuğla ve harçla benzerlikler göstermektedir. Helenistik, Roma ve Doğu Roma dönemlerinden günümüze kadar gelen Ceneviz Kalesi ve çevresi, Ankara Kültür ve Tabiat Varlıklarını Koruma Kurulu'nun Kararı ile Arkeolojik ve doğal sit alanı olarak tescillenmiş, "Ceneviz Ticaret Yolu'nda Akdeniz'den Karadeniz'e Kadar Kale ve Surlu Yerleşimleri" adıyla UNESCO Dünya Miras Geçici listesine adını yazdırmıştır.





Güzeldere Şelalesi Tabiat Parkı'nı, Samandere Şelalesi

Tabiat Anıtını, Efteni Gölünü, Topuk Yaylası, Fakıllı ve Sarıkaya Mağaralarını ve göletini, Ceneviz Kalesini, Orhangazi Camii'ni, Düzce'nin yemyeşil yaylalarını, Aydınpınar Şelalesi Tabiat Parkı'nı, Yılançatı Kanyonu Tabiat Parkını görmeden, Büyük Melen Nehrinde Rafting yapmadan, Akçakoca'da denize girmeden, gün batımını izlemeden, Çerkez Kemeçesi (Şikepşine), Konuralp (Kasaba Pirinci), Düzce Tütün Koloniyası, Düzce Köy Ekmeği, Düzce Acıkası, Akçakoca Melengücceği Tatlısı, Fındıklı Tahin Helvası, Düzce Fındığı, İsli Çerkez ve Abaza Peyniri, Yiğilca Balı, Dağ Çileği ve Fındık Ezmesi almadan dönmeyin..



Efteni Gölü  
Foto: www.kulturportali.com.tr

ayrıca dikkat çeker. Ahşap mimaride tomrukların veya kerestelerin içine derin çentikler açılarak, çandı tekniği ile oluşturulan dörtgen kasnak, bir çeşit temel oluşturur. Temeli olmadan inşa edilen yapılar, iri taşların üzerine kasnakların yerleştirilmesiyle sağlamlaştırılır. Hiç çivi kullanılmaması, bu yapıların en büyük özelliği olarak biliniyor. Çandı yönteminde kerestelerin daha dayanıklı ve uzun ömürlü olması amacıyla çivi tercih edilmiyor.

**SARIKAYA MAĞARASI:** Sarıkaya Mağarası, Düzce'nin Yiğilca ilçesinin 5 km kuzeybatısında bulunan Sarıkaya köyünün 1,5 km kuzeydoğusunda yer alır. Paleosen-Alt Eosen



Fakıllı Mağarası

yaşlı kireç taşları içinde yarı yatay eğimli olarak gelişmiş, düden konumlu, yarı aktif fosil bir mağaradır. Kültür ve Turizm Bakanlığı Ankara Kültür ve Tabiat Varlıklarını Koruma Bölge Müdürlüğü tarafından I. derecede sit alanı olarak tescillenmiştir. Batı Karadeniz Bölümünün en büyük mağarası olan Sarıkaya Mağarası, kireçtaşları ve kumtaşlarının kantağında kireçtaşlarının doğrultusu ve dağılımı yönünde eğimli olarak gelişmiştir. İki birimin dokunağında zayıf zondan giren su, bir yandan kireç taşlarını eritmiş, diğer yandan alttaki gevşek marn ve kumtaşlarını fiziksel olarak aşındırmıştır. Kireçtaşları ve kumtaşlarında derine doğru kazılma ile oluşan Sarıkaya Mağarası aynı zamanda bir su geçiş yoludur.



Mehmet Tuncer  
ESDER  
Düzce Şube Başkanı

VAKIF MEDENİYETİNİN ESERLERİ  
FOTOĞRAF SANATIYLA TAÇLANIYOR

## YAŞAYAN VAKIF ESERLERİ FOTOĞRAF YARIŞMASI

Kadim medeniyetimizde ince ruhlu insanların topluma faydalı hizmetler için vakfettiği eserler, bugün dimdik ayakta ve güzel işler yapmamız için bize ilham oluyor. Hem o değerli insanları yad etmek hem de eserlerini onurlandırmak için Vakıf Katılım sponsorluğunda gerçekleşen, Esnaf ve Sanatkârlar Derneğinin düzenlediği fotoğraf yarışmasına tüm fotoğraf sanatçıları bekliyoruz.

### Ödüller:

Birincilik	10.000. - TL
İkincilik	7.000. - TL
Üçüncülük	5.000. - TL
Mansiyon (3 kişi)	2.000. - TL
Sergileme (en fazla 100 eser)	200. - TL

**Son başvuru tarihi:**  
15 Ekim 2019

**Bilgi için;**  
[yasayanvakifeserlerifotografyarismasi.com](http://yasayanvakifeserlerifotografyarismasi.com)

YARIŞMA ANA SPONSORU



Hem Taze  
Hem Leziz

*Çizgimiz hiç değişmedi...*

[www.hicretsekerleme.com.tr](http://www.hicretsekerleme.com.tr)

**ÖZ HİCRET ŞEKERLEME** GIDA İTH. İHR. PAZ. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

☎ 0312 397 29 57

✉ bilgi@hicretsekerleme.com.tr

📍 MERKEZ: Macun Mahallesi, Abdulhalik Renda Cad. No: 19 Yenimahalle/ANKARA

**Müşteri Danışma Hattı: 0850 304 1980**

# Esnaflar ister Halkbank yapar.

Esnaflarımızın her ihtiyacında yanlarında olmak için  
var gücümüzle çalışıyoruz.